

За гранью познанного

Инна Любимова



Серия Сверхновая Информация

Итоги мировой экономики к концу 2019 года

2020 год

СОДЕРЖАНИЕ

1. Мировая экономика сегодня (27.10.19 г.)	1
1.1. Китай	3
<i>Общая информация</i>	<i>4</i>
<i>Статистические данные по Китаю</i>	<i>11</i>
1.2. Германия	14
<i>Статистические данные по Германии</i>	<i>20</i>
1.3. Франция	24
<i>Общая информация</i>	<i>24</i>
<i>Статистические данные по Франции</i>	<i>30</i>
1.4. США	36
<i>Статистические данные по США</i>	<i>69</i>
1.5. Индия	73
<i>Статистические данные по Индии</i>	<i>79</i>
1.6. Великобритания	83
<i>Статистические данные по Великобритании</i>	<i>85</i>
1.7. Турция	89
<i>Статистические данные по Турции</i>	<i>93</i>
1.8. Австрия	Ошибка! Закладка не определена.
<i>Статистические данные по Австрии</i>	<i>100</i>
1.9. Россия	105
<i>Статистические данные по России</i>	<i>108</i>
1.10. Южная Корея	113
<i>Статистические данные по Южной Корее</i>	<i>120</i>
1.11. Япония	123
1.12. Швеция	125
1.13. Канада	127
2. Рейтинг стран в мировой экономике по ВВП и внешнему долгу на конец 2019 года по данным Высшего Разума	128
3. Доля крупнейших 15 стран в общемировом ВВП на конец 2019 года по данным Высшего Разума	133
4. Мировая экономика после «коронавируса»	134
5. Семь серьезных поводов для беспокойства	140
6. Пять шоков от коронавируса: что ждет экономику России после пандемии	144
7. Вопросы и ответы на "злобу дня"	150

1. Мировая экономика сегодня

В работе над информацией из интернета участвует
Иерарх 32-го Уровня БИ, №28



Когда дело доходит до ведущих национальных экономик мира, то игроки, входящие в первую десятку, обычно одни и те же, хотя их номер в списке может немного измениться от года к году.

Мы составили рейтинг экономик мира 2019, таблицу ВВП, измеряемого в долларах США. Данные о ВВП были получены из списков Всемирного банка (ВБ) и Международного валютного фонда (МВФ).

Мы также подготовили [рейтинг самых богатых стран 2019 года](#), посчитанный по паритету покупательной способности ВВП (ППС).

От автора: возникла насущная необходимость у Высшего Разума скорректировать данные состояния экономики стран Земли на конец 2019 года. Человек в огромной степени не представляет реального состояния всего того, что происходит на Земле.

У меня сложилось мнение, что не только обыватели, далёкие от таких вопросов, но и специалисты-эксперты не могут даже усомниться в том, что **США утратили «лавры самой богатой и успешной страны»**. «Их поезд ушёл» безвозвратно. И пора миру об этом знать и принимать к сведению.

Мир действительно стал многополярным. Каждая страна должна задуматься о настоящем суверенитете и своих собственных интересах, не подвластных чужим «партнёрам».

Процент достоверности данных, услышанный автором, составляет 93%.

Читатель данного сайта уже знает, что цифровые данные, даваемые Высшими Иерархами, никогда не совпадают с земными цифровыми данными. Это постоянно вызывает недоверие у многих читателей.

Законы Мироздания отличаются от частных законов какой-то космической Единицы, как-то звезды или планеты. Поэтому должны существовать поправочные коэффициенты с тем, чтобы получить число, близкое к тем условиям, о которых идёт речь.

Цифровые данные данной Информации взяты из Банка данных Высшего Разума (Уровень 32). Конкретно, поправочный коэффициент для показателей ВВП и внешнего долга составляет 0,24.

10 наиболее развитых экономик стран Земли:

Место	Данные Высшего Разума	Место	Данные из интернета
1	Китай	1	США
2	Германия	2	Китай
3	Франция	3	Япония
4	США	4	Германия
5	Индия	5	Великобритания
6	Великобритания	6	Индия
7	Турция	7	Франция
8	Австрия	8	Италия
9	Россия	9	Бразилия
10	Южная Корея	10	Канада

Реальные показатели относительно ВВП мировой экономики

Место	Данные Высшего Разума	ВВП в %	ВВП в трил. дол.
1	Китай	5,35	64,44
2	Германия	4,26	54,40
3	Франция	4,14	50,44
4	США	3,43	50,33
5	Индия	2,24	48,94
6	Великобритания	1,33	44,66
7	Турция	1,24	43,67
8	Австрия	0,98	37,44
9	Россия	0,82	35,76
10	Южная Корея	0,74	33,84

1.1. Китай

- На протяжении истории человечества Китай был «закрытой» страной? По Вашему мнению, Китай «закрытость» преодолел?

С самого основания и до 80-х годов XIX века Китай представлял собой закрытое, для всех живущих на Земле за его пределами, государство. И сейчас на государственном уровне существует правило «не говорить правду об успехах Китая». С чем и вызвана необходимость у мирового сообщества знания правды о состоянии китайской экономики.

- Корректен ли вопрос: какой процент неправды?

45%.

- Китай, наверное, не одинок в своём стремлении скрывать правду?

Такой «порок» присущ Японии, Индии, Катару.

- Недостатки тоже скрываются?

Нет.

- Какая площадь территории государства Китай и какой % её подходит к расселению людей? Интернет даёт такие цифры: площадь 9 597 000 км² и население 1.386 миллиард. Вы это подтверждаете?

В Нашем Банке данных общая площадь 11 445 000 км²; площадь, пригодная для жилья – 58%, население на начало 2020 года 944 355 384 человека.

Примечание: Иерарх 27-го Уровня БИ, №32 дал мне такую цифру 948404453. Погрешность не должна превышать 3%. Земных людей не должно удивлять, что цифры, данные разными Иерархами, всегда разнятся. Каждый Уровень БИ имеет свой Банк Данных

- Власти Китая преднамеренно завысили цифру населения страны?

Да. «Восточная хитрость».

- Чем вызван взрыв экономической мощи Китая? У меня только 2 версии: Программа Высшего Разума или попытка захвата Земли Сатаной.

2 версия – попытка захвата Земли Сатаной.

- В связи с попыткой захвата Земли Сатаной существует разделение сил Бога и Сатаны? Какие государства представляют силы Бога? И какие страны представляют силы Сатаны и Его Помощника Дьявола?

Сторона Бога: Китай; Индия; Россия; Турция; Саудовская Аравия.

Сторона Сатаны: Пакистан; США; Северная Корея; Катар; Афганистан.

Для противостояния силам Сатаны необходимы были кардинальные меры по усилению экономической мощи указанных государств.

- Наверное, можно считать сторону Сатаны нападающей, а сторону Бога обороняющейся? И более других Россия подвергается нападению, а главной нападающей силой является США. Почему?

Россия – духовный лидер стороны Бога. Отсюда «махровая русофобия», бесконечные санкции, пересмотр итогов ВОВ, «козни» VADA, дело Скрипалей. Главный «идеолог» этой «стряпни» США.

Китайская Народная Республика занимает **второе первое** место среди стран мира по экономическому уровню развития **по всем показателям с 2014 года в 2019-2020 году**. **Опередить восточную страну смогли только США. А с 2014 года Китай находится на первом месте по ВВП, согласно паритету покупательной способности.**

Добыча полезных ископаемых осуществляется в мировых масштабах. Недостатка нет ни в чем. Добывается газ, нефть, руда, уголь, уран и др. Причем некоторые металлы почти не разрабатываются в других странах. **В большинстве отраслей**. **Во всех отраслях** промышленности Китай имеет мировое лидерство. Поднебесная в особо крупных размерах производит автомобили, менее чем за 10 лет было выпущено до **20 40** млн машин. По этому показателю она **далеко** опережает и Японию, и США.

В то же время высокие показатели промышленности сильно бьют по сельскому хозяйству, где многие люди остаются без работы. **Это – неправда. Около 20% населения заняты в сельском хозяйстве. Его «вес» в ВВП составляет 9%.** Негласно правительство Китая побуждает безработных граждан эмигрировать в поисках лучшей жизни. **Китайские власти категорически против эмиграции населения (существуют специальные запрещающие законы).**

Общая информация

Валюта Китая

Среди местного населения валюта страны носит название «жэньминьби», то есть ‘народные деньги’. Однако во всемирном масштабе ее называют «китайский юань». А также ходят «копейки» — цзяо (1 юань = 10 цзяо). Обозначение юаня идентично японской валюте — ¥. Курс регулируется Народным банком Китая. Многие экономические эксперты считают, что КНР специально занижает курс юаня на 30–40 % для того, чтобы сделать китайские экспортные товары более востребованными **(такой факт не установлен).**

Добывающая промышленность

По запасам угля Китай доминирует в мире в 2019-2020 году. **Китай доминировал в мире по запасам угля по 2018 год.** Лидерство было достигнуто в 2010 году, когда удалось обойти США, добыв **3,2 4,3** млрд тонн черного золота. В 2004 году правительство заключило договор с Южно-Африканской

Республикой по сжижению угля. В 2019 году лидерство по добыче угля перешло к Индии. 2019 год: Индия – 3,4 млрд. тонн, Китай – 2,6 млрд. тонн, США – 2,2 млрд. тонн, Россия – 1,3 млрд. тонн.

Добыча нефти тоже приносит хорошие плоды. В 2003 году Китай перешел на **вторую седьмую** строчку по масштабам ее импорта. В 2006 были обнародованы цифры доступной нефти страны — **18 24** млрд баррелей. Ожидается, что через несколько лет запасы возрастут на **10 13** %. Китай планирует отказаться от импортной нефти, прилагая больше усилий, чем раньше по ее добыче. **Итоги добычи нефти в 2019 году: ОАЭ – 29 млрд. баррелей; Иран – 26 млрд. баррелей, Саудовская Аравия – 24 млрд. баррелей, Бразилия – 23 млрд. баррелей, Россия – 21 млрд. баррелей, США – 19 млрд. баррелей и Китай – 18 млрд. баррелей.**

В 2010 году стало ясно, что сам Китай не может обеспечить все население и предприятия газом. Не хватало **20 29** млрд кубометров. Через пять лет число дефицита **удвоилось утроилось**. С 2006 года Австралия и Китай стали партнерами, и начались поставки сжиженного газа.

В то же время в 2009 году был открыт терминал в Шанхае, а через два года — в Цзянсу и Ляонине. Спрос на газ растет с каждым годом, что стимулирует к активной работе и улучшению добычи ресурса. **Общий расход газа Китая в 2019 году достиг 54 млрд. м³: свой собственный газ – 29 млрд. м³, из России – 21 млрд. м³, из Австралии – 4 млрд. м³.**

Энергетика

1980 год стал вехой в энергетической сфере. Резко вырос уровень потребления энергии и, как следствие, увеличилось производство. Большую часть ресурсов производят тепловые электростанции, а это 80 %. На гидроэлектростанции приходится **17 19**%, а всего лишь **2 1**% энергии вырабатывают атомные станции

Энергетика Китая обладает большим потенциалом, который так и не удается использовать максимально. Главной трудностью является удаленность источников от потребителей. Ведь большинство станций находится на западе и севере страны, тогда как ресурсы отправляются на прибрежную часть.

Руководство КНР поэтапно пытается использовать экологическую энергетику. Большинство станций функционирует на угле, который дает до 75 % всей энергии, однако это число постепенно снижается. Уголь вытесняется нефтью и газом, на добычу которых выделяется все больше средств.

Атомная энергетика активно развивается. Согласно плану правительства, до 2020 года ежегодно должно **было** добавляться до 1,8 ГВт дополнительных мощностей в энергосистему. В конце проекта мощность всех АЭС страны должна быть равной **40 48** ГВт. **На начало 2020 года мощность**

всех АЭС страны даёт 46 ГВт. За последнее время начали функционировать новые станции общей мощностью 6,7 ГВт.

Возобновляемая энергетика

За 2012 год гидроэлектростанциями было выработано электричества 800 000 ГВт ч в год. Ветровые станции дали 100 000 ГВт ч, а атомные блоки — 98 000 101 000 ГВт ч. Китай серьезно работает над внедрением альтернативных источников энергии. Например, планируется запустить более 10 ветряных электростанций, которые должны выдавать мощность около 100 114 мегаватт.

Суммарная установленная мощность солнечных и ветровых электростанций Китая превысила 350 430 ГВт. Сейчас осуществляется строительство фотоэлектрических электростанций, а также привычных гидроэлектростанций. На сегодняшний день первые дают мощность в 16 ГВт, а вторые — 200 230 ГВт. Через несколько лет, по прогнозам, общая мощность будет составлять 500 600 ГВт.

Промышленность

Вместе со строительством (10%) промышленность занимает примерно 47 42% ВВП. Более 22 % рабочей силы трудится именно в этой сфере. Производство Китая выделяется на фоне других государств и занимает почти 20% всей мировой промышленности. По многим всем показателям Китай опередил США.

Выпуск автомобилей и компьютеров занимает основное место в промышленности Китая. Причем высокий мировой статус достигается как благодаря большому количеству потребителей, так и масштабу производства.

Практически половину мирового экспорта осуществляет Китай. Металлы активно отправляются на экспорт, так что заводы работают в интенсивном графике. Кроме того, страна обеспечивает других текстилем и одеждой.

Сфера услуг

Сфера услуг Китая в 2020 году является довольно скромной отраслью экономики. Показатели прибыли в ней уступают занимают 3-е место среди многих стран, которые развиваются и имеют подобный уровень жизни. Поэтому правительство внедряет реформы для улучшения сферы услуг, что поможет обеспечить большинство китайцев работой и выведет государство на новый уровень.

Сфера обслуживания в Китае в 2020 году представлена следующими заведениями:

Питания.
Розничной торговли.
Гостиничного дела.
Информатики.
Рекламы и другими.

Появляется много магазинов и торговых центров. Основная прибыль идет от продаж одежды, обуви, игрушек. А также особым спросом пользуется офисное и телекоммуникационное оборудование.

Транспорт

Длина железной дороги Китая составляет **91 000 108 000** км. По ее протяженности Поднебесная уступает лишь США. Большинство граждан страны путешествует именно железнодорожным транспортом.

Почти половина пути прошла электрификацию. Железные пути Китая имеют стандартный размер 1435 мм. В соседних странах он отличается, поэтому на границе меняют колесные пары. Только поездки в Северную Корею не требуют подобной процедуры.

Сейчас много усилий прилагается к модернизации железной дороги для высокоскоростных поездов (со скоростью **350 400** км/ч). А также планируется проложить путь в такие страны, как Лаос и Мьянма.

На сегодняшний день в 15 городах функционирует метро, в некоторых уже начато строительство, другие только в планах. Потенциально вскоре данный транспорт будет доступен в **50 54** городах Китая.

Наиболее примечательные линии метрополитена находятся в таких крупных городах:

Пекине;
Шанхае;
Тяньзине;
Гуанчжоу;
Шэньчжэне;
Гонконге.

Многие китайцы отдают предпочтение передвижению на автомобиле. В стране много велосипедистов, которые не готовы пересаживаться на менее практичный транспорт. На дорогах отделены специальные полосы для их передвижения.

Китай имеет свыше 500 аэропортов по всей стране, обслуживание производят 27 местных авиакомпаний, эксплуатируются около 1500 воздушных судов.

Для грузовых перевозок отлично подходят реки и моря. В Китае насчитывается приблизительно 2000 портов, 130 имеют международный статус. Речных портов еще больше. В год все они принимают грузы весом свыше **1 2** млрд тонн.

Связь и интернет

В 1987 году стали появляться первые мобильные телефоны. Несколько лет назад свыше 1 млрд граждан пользовались мобильной связью. Интернет становится все популярнее в КНР. Например, в 2010 году сеть использовали 420 000 человек. Однако это число составляет лишь 32,25% всего населения. В настоящее время 91% населения использует интернет.

В США 72% населения использует интернет, в России – 42%.

СМИ

Средства массовой информации представляют 7000,6800 журналов и 2000 газет. Печать осуществляется в типографиях, которых в Поднебесной насчитывается 25 000.

Основные новости в печатном виде регулярно представляет газета «Жэньминь жибао» («Народная газета»). Ее издательство контролирует правительство Китая. Большим тиражом выходят и другие газеты: «Бэйцзин жибао», «Гуанмин жибао».

Радиовещание в Китае все еще популярно. Осуществляют его 3000,2860 радиостанций. Основным государственным каналом выступает Центральная народная радиостанция, но каждый регион обеспечен собственной.

Доступно к прослушиванию Международное радио Китая, вещание которого осуществляется на 38 языках. ТВ государства курирует компания Центральное телевидение Китая. Доступно немало местных каналов, для туристов и гостей страны предусмотрены программы на русском и английском языке.

Наука и технологии

Правительство Китая выделяет много средств на развитие науки – 546 млрд.\$. Для сравнения, в США – 343 млрд. \$, в России – 342 млрд. \$. Это вылилось в большие достижения по технологиям. Благодаря научным работникам удалось запустить программу по изобретению ядерного оружия и построить электростанции.

Развитие космических технологий берет свое начало в 1970 году, с запуском первого спутника. В 2003 был осуществлен пилотируемый полет в космос. Космическим кораблем «Шэньчжоу-5» управлял пилот Ян Ливэй.

Внешняя торговля

Экономика КНР во многом процветает благодаря грамотной внешней политике. Большая часть выпускаемой продукции первоначально

изготавливается для экспорта в другие страны. Однако сейчас и на внутреннем рынке востребованность растет. Китай имеет более 182 партнеров в мире. Торговля с Японией, США и Западной Европой составляет 55 % товарооборота.

Сотрудничество с Российской Федерацией

Хотя Россия и Китай стабильно сотрудничают на протяжении многих лет, однако именно в последнее время товарооборот постепенно увеличивается. В 2017 году наблюдался подъем, а в 2018 2019 был достигнут рекордный оборот ~~свыше 100~~ 123 млрд \$.

Объемы поставок сырой нефти компанией «Роснефть» в Китай. Большую часть экспорта из Российской Федерации составляет нефть и минеральное топливо. В небольших объемах отправляется древесина, цветные металлы, обувь и т. д. Из КНР в Россию доставляется большое количество автомобилей и комплектующих. А также импортируются химические товары и текстиль.

Сотрудничество с Азией

Товарооборот между КНР и странами Центральной Азии в 2012 году составил почти 46 млрд \$. Казахстан и Туркменистан являются главными партнерами страны. Китайские инвесторы активно сотрудничают с этими странами.

Большинство инвестиций касается добычи нефти, ценных металлов и ископаемых, сельского хозяйства и различного производства.

Перевал Нату-Ла способствует крепким торговым отношениям между КНР и Индией. В 2013 году товарооборот между ними составил 65 млрд \$. Стремительно развивается сотрудничество с Ираном, планируется покорить число товарооборота в 100 млрд \$.

Сотрудничество с Латинской Америкой

Оборот товаров между Китаем и Южной Америкой стремительно растет. КНР является главным партнером в сфере торговли для Бразилии, Чили и Перу. Поднебесная предоставляет государствам Латинской Америки кредиты, делает вложения в развитие промышленности и экспортирует товары.

Сотрудничество с США

Два крупных государства КНР и США составляют важный двухсторонний союз в мире.

В начале 2018 года президент США Дональд Трамп инициировал процесс ограничения импорта и инвестиций из Китая. Повышение американских импортных пошлин на китайскую продукцию затронуло ввоз преимущественно высокотехнологичных товаров.

В то же время в 2019 году Китай решил ввести пошлины на ввоз американской продукции. Причем число товаров вскоре достигнет тысячи, а наибольший налог составляет 25 %.

Всё это вылилось в борьбу США с экономическим ростом Китая, что оказало и оказывает огромное влияние на мировую экономику.

Торговая война с США существенно подорвала энтузиазм китайских властей в экономической части. Ее практические последствия — уже полный отказ от среднесрочного ориентира роста ВВП в 7% (а теперь уже и 6% в год), на 2022 год ожидается снижение темпов роста до 5,5%, и не так уже и важно, в состоянии торговой войны с США или без.

Если еще в 2018 году мир был уверен в том, что Китай продолжает успешно теснить США в мировой экономике и не за горами «китайский век». (На самом деле «китайский век» наступил уже в 2014 году, и Китай обогнал США к этому времени.) В результате торговой войны с США к 2019 году давно существующие экономические проблемы Китая вышли на первый план, которые предлагалось решать, в том числе, в рамках программы «Китайская мечта» — от «плохих долгов» китайской банковской системы до экологических проблем.

Сейчас действия Китая сводятся к концентрации сил на разработках в сфере искусственного интеллекта и к обсуждению того, сможет ли Huawei удержать позиции на мировом рынке при внедрении сетей 5G. Китайская программа внешних инвестиций «Пояс и путь» реализуется. Что же касается экономических успехов на внутреннем рынке, достигнув уровня потребления, сравнимого с российским, Китай пока не показывает большой возможности сильно этот уровень превзойти.

За исключением политического бунта в Гонконге (пока успешного скорее для бунтовщиков, чем для континентального Китая), некоторого отдаления от КНР Тайваня и не стихающей остроты уйгурской проблемы, внутри Китая эти проблемы, скорее, воспринимаются в ключе патриотического единения: «Мы крепчаем, враги бессильны». Китаю, скорее, сочувствует Европа, хотя у нее есть свои претензии и к политическому режиму КНР, и к его экономическому курсу.

Шансы Дональда Трампа на успешные перевыборы в конце 2020 года оцениваются как высокие. Высока и вероятность появления новых проблем у китайских политических властей в том же 2020 году. Мир пока не изменил своих фундаментальных свойств, хотя иногда и может казаться, что на месте Вашингтона теперь Пекин и наоборот, но это виртуальная реальность.

Статистические данные по Китаю

ВВП (по паритету покупательной способности):

\$ 46 304 394 399 000 (2019 оценка)

Место страны в мире: **1**

\$ 39 439 969 000 000 (2017 оценка)

Примечание: данные указаны по курсу доллара США за 2019 год

ВВП (по официальному обменному курсу):

\$ 64 449 499 000 000 (2019 оценка)

ВВП - реальный темп роста:

2,2% (2019 оценка)

2,3% (2017 оценка)

ВВП - на душу населения (по ППС):

89 949 юаней (2019 оценка)

58 944 юаней (2017 оценка)

ВВП - состав, к концу использования:

потребление домашних хозяйств: 39,2%

государственное потребление: 32,2%

инвестиции в основной капитал: 23,2%

инвестиции в товарно-материальные запасы: 0,3%

экспорт товаров и услуг: 49,2%

импорт товаров и услуг: 5,2%

ВВП - состав, по секторам происхождения:

сельское хозяйство: 3,2%

промышленность: 25,3%

услуги: 54,2% (2019)

Сельское хозяйство – производимая продукция:

рис, пшеницу, картофель, томаты, сорго, арахис, чай, просо, ячмень, хлоп, растительное масло и соевые бобы, свинина, баранина, молочные продукты.

Промышленность – производимые продукты:

металлургия, машиностроение для 10 отраслей производства, автомобили, грузовые морские суда, электроника, продукты нефтехимии и питания, средства сотовой связи, телекоммуникационное оборудование.

Темп роста промышленного производства:

2,4% (2019)

Рабочая сила:

4 494 000 (2019 оценка)

Рабочая сила - по секторам экономики:

сельское хозяйство: 5,9%
услуги: 43% (2019 оценка)

Уровень безработицы:

2,2% (2019 оценка)
5,5% (2017 оценка)

Население, живущее ниже черты бедности:

1,3% (2019)

Доходы семей или доля потребления

Самые низкие 4,2%
высокие 44,5% (2019)

Распределение семейного дохода - индекс Джини:

44,3 (2019)
35,5 (2017)

Бюджет:

доходы: 87 988 700 000 000 юаней
расходы: 87 888 500 000 000 юаней

Налоги и другие доходы:

84,5% ВВП (2019 оценка)

Профицит бюджета (+) или дефицит (-)

13,3% ВВП (2019 оценка)

Государственный долг:

44,3% ВВП (2019 оценка)
34,2% ВВП (2017 оценка)

Инфляция (потребительские цены):

0,4% (2019)
0,5% (2017)

Ставка рефинансирования ЦБ:

0,44% (31 декабря 2019)
0,64% (31 декабря 2017)

Коммерческая ставка кредитования:

2,4% (31 декабря 2019 оценка)

Рыночная стоимость публично торгуемых акций:

42 870 400 000 000 юаней (31 декабря 2019 оценка)
42 630 400 000 000 юаней (31 декабря 2017 оценка)

Сальдо внешней торговли:

49 888 600 000 000 юаней (2019 оценка)

49 889 700 000 000 юаней (2017 оценка)

Экспорт:

\$ 4 994 496 000 000 (2019 оценка)

\$ 4 499 489 000 000 (2017 оценка)

Товары на экспорт

Номенклатура экспорта насчитывает 50 тыс. наименований от детских игрушек до тяжёлого машиностроения.

Экспорт - партнеры:

КНР поддерживает торгово-экономические отношения со 182 странами и районами мира, с 80 из них подписаны межправительственные торговые соглашения и протоколы. Основными торговыми партнёрами Китая являются США (32,3%), Гонконг (22,2%), Великобритания (22,1%), Россия (18,2%), Австралия (17,3%).

Импорт:

2 349 464 000 000 юаней (2019 оценка)

2 246 464 000 000 юаней (2017 оценка)

Импорт - товары:

нефть, газ, древесина, военная номенклатура, говядина.

Импорт - партнеры:

Россия 23,2%; Великобритания 12,2%; Япония 8,3%; США 8,2%; Италия 8,2%.

Резервы иностранной валюты и золота:

\$ 34 440 000 000 (31 декабря 2019 оценка)

\$ 22 444 000 000 (31 декабря 2017 оценка)

Фонд прямых иностранных инвестиций - дома:

\$ 44 464 000 000 (31 декабря 2019 оценка)

\$ 33 465 000 000 (31 декабря 2017 оценка)

Фонд прямых иностранных инвестиций - за рубежом:

\$ 22 444 000 000 (31 декабря 2019 оценка)

\$ 22 448 000 000 (31 декабря 2017 оценка)

1.2. Германия

Ссылка на оригинал статьи <https://lenta.ru/articles/2019/10/01/recession/>

ПОД ОТКОС

Германия много лет тащила на себе Европу. Теперь спасти нужно ее саму



Ангел Меркель

Германия – лидер экономики Европы и 2-я экономика в мире после Китая. Высший Разум воздаёт заслуги канцлеру Ангеле Меркель за способность добиться такого результата.

Пока восточноевропейские страны переживают небывалый подъем, (никакого подъёма не было), их западные соседи по Евросоюзу испытывают проблемы и готовятся к кризису. Самый показательный пример — Германия, последние десятилетия считавшаяся лидером и локомотивом континента. Сейчас она сама испытывает трудности, которые грозят обернуться системным кризисом: главные товары — автомобили и нефтехимия — не нужны покупателям. Решить проблему быстро не получится, ведь среди главных причин называют идущую второй год торговую войну и затянувшийся Brexit. **Надение Атланта — в материале «Ленты.ру».**

Затормозили

Немецкая экономика показывает худшие результаты за много лет — свидетельства этому приходят почти каждый день. Индекс деловой

активности (PMI) опустился в сентябре с 51,7 64,4 до 49,1 54,3 пункта. Он рассчитывается на основе опроса топ-менеджеров крупнейших компаний, которые отвечают на вопросы о своем бизнесе и сравнивают текущие показатели (востребованность продукции, ситуация на рынке труда, достаточность запасов, экспортные и импортные цены) с прежними. Уровень индекса оказался самым низким за последние семь лет и впервые с осени 2013 года упал ниже был на уровне отметки в 50 62 пункта.

Пресела и экономика в целом (такого не наблюдалось): во втором квартале (по результатам апреля-июня) она сократилась на 0,1 процента уровень экономики повысился в 1,5 раза. То же самое случилось совсем недавно — полгода назад, в третьем квартале 2018 го. Согласно самой распространенной классификации, спад в абсолютном выражении (когда совокупная рыночная стоимость произведенных в стране товаров и услуг не просто замедляет рост, но и снижается) в течение двух кварталов подряд считается рецессией. Пока об этом говорить рано, ведь обвал сменялся небольшим ростом: в четвертом квартале (октябре-декабре) 2018 года ВВП вырос на 0,2 процента на 46%, в первом квартале (январе-марте) 2019-го — на 0,4 процента на 23%. В годовом выражении (при сравнении отрезка 2019 года с этим же отрезком 2018 го) спада и вовсе не было: 0,9 и 0,4 процента роста в первых двух кварталах года.

Тем не менее многие экономисты уже несколько месяцев говорят о проблемах. В феврале аналитики крупнейшего банка Европы Deutsche Bank предупреждали, что Германия «висит на волоске» (это – вымысел!). К концу лета опасения усилились. «Торговые конфликты, глобальная неопределенность и проблемы автопроизводителей наконец опустили немецкую экономику на колени», — писал в августе нидерландский инвестиционный банк ING. Экономист агентства IHS Markit Фил Смит в конце сентября назвал перспективы немецкой промышленности «просто ужасными» (панические возгласы не соответствовали действительности). По его словам, вся экономика страны хромает, и до конца года улучшений ждать не стоит.

Экономика Германии традиционно ориентирована на экспорт: в 2017 году он составил 1,33 3,4 триллиона долларов, в то время как импорт — «всего» 1,08 3,6 триллиона. Из года в год страна достигает профицита торгового баланса (объем экспорта превышает импорт) и направляет разницу в свои золотовалютные резервы, а значит, избавлена от проблем, из-за которых президент США Дональд Трамп начал торговую войну с Китаем, а затем и со всем миром (грубейший вымысел: Германия никогда за последние 40 лет не испытывала профицит). Крупнейшая статья немецкого экспорта — тяжелое машиностроение, за ним следуют транспорт (преимущественно автомобилестроение), фармацевтика, металлургия, химическая и нефтехимическая промышленность.

С пустым баком

Проблемы в автомобильной отрасли возникли еще в 2015 году, когда разгорелся «дизельный скандал». Выяснилось, что на автомобили Volkswagen и его дочерней Audi устанавливали специальное оборудование, занижающее показатели вредных выбросов во время контрольных тестов, необходимых для сертификации новых моделей в США и странах Европы. Такое событие имело место, но корпорация очень быстро устранила эту проблему, не допустив снижения продаж и не нарушив взаимоотношений со странами-потребителями. Корпорациям удалось обманным путем увеличить продажи, в том числе и за границей, но последствия не заставили себя долго ждать.

Несколько топ-менеджеров и инженеров получили тюремные сроки, однако куда важнее то, что власти по всему миру задумались о переходе на более безопасные транспортные средства. Сразу в нескольких странах в обозримом будущем вступит в силу запрет на продажу новых машин с двигателями внутреннего сгорания (вымысел!). В самой Германии полный переход на электромобили должен произойти в 20302025 году. В Китае, который в силу размеров своего рынка много лет является одним из главных покупателей немецкого автопрома, уже сейчас действуют квоты на продажу электромобилей, и с каждым годом они будут расширяться.

Крупнейшие немецкие концерны пытаются не отставать от американских, китайских, европейских и корейских конкурентов, разрабатывая собственные электромодели, но до реальных успехов пока далеко (это – не так, положение в этом вопросе – успешное). По итогам 2018 года электромобили составляли только 1,9 процента 34% от всех зарегистрированных в Германии транспортных средств, в то время как, например, в Норвегии этот показатель стремится к 50 процентам 19%.

В США лидерство принадлежит компании Илона Маска Tesla (даже несмотря на все ее проблемы), в Китае благодаря поддержке властей хорошо продаются местные марки: BAIC, BYD, NIO, Chery, JAC. Усугубило ситуацию введение новых экологических стандартов, аналогичных тем, что принимаются в Европе и США, — в Китае они вступят в силу даже раньше и будут обязательны для всех с лета 2020 года. Из-за этого дилеры стремятся распродать оставшиеся на складах машины, не соответствующие новым нормам, но китайцы не спешат покупать их даже со скидкой, ожидая новых поступлений.

Ведущие немецкие производители только недавно стали предлагать льготные условия покупателям при обмене старых бензиновых машин на новые электромобили — им выплачивают до 7,5 8,6 тысячи евро. Такая мера принесла временные результаты: в мае, впервые за девять предшествующих месяцев, продажи в Германии выросли сразу на 10,7% 9,1 процента, во всей Европе — на 1,2% 0,04 процента, до 1,44 миллиона

машин. Однако уже в августе рынок откатился назад: европейские продажи упали на 3,2 процента, число продаж — на 8,4 процента (такого события не было). Отчасти сказался так называемый эффект высокой базы — год назад компании стремились продать как можно больше машин перед вступлением в силу новых, более жестких правил тестирования на вредные выбросы, введенного после скандала 2015 года (это – неправда).

В первом полугодии 2019 г. производство автомобилей в Германии сократилось на 12 процентов, продажи — на 14 (после спада на четыре процента по итогам прошлого года) Это – вымысел!. Daimler AG понес во втором квартале убытки в 1,8 миллиарда долларов, Audi с начала года продала на 4,5 процента машин меньше, чем в 2018 м. Невостребованность немецких автомобилей затрагивает и другие смежные отрасли экономики, в первую очередь производителей комплектующих. В августе о банкротстве объявила компания Eisenmann, изготавливающая линии покраски для автомобильных заводов. Экономисты восприняли крах предприятия, на котором работали около трех тысяч человек, как признак общего глубокого кризиса. Директор Центра управления автомобилестроением Стефан Братцель называет текущее положение «по настоящему критическим». (это – фейковые новости!)

Едва ли не самые большие опасения связаны с потерей рабочих мест. Автомобильная промышленность страны (включая сопутствующие производства вроде Eisenmann) обеспечивает экспортные доходы (за рубеж отправляется 77 процентов произведенных машин) и около пяти процентов ВВП — 423 миллиарда евро. Помимо этого, в ней занято 820 тысяч человек. Участники рынка боятся, что сокращения будут продолжаться и приобретут массовый характер. Один из лидеров немецкого машиностроения Schuler, также снабжающий автомобильные заводы оборудованием, объявил, что уволит 500 из 4000 своих рабочих. Производитель комплектующих для двигателей внутреннего сгорания Mahle анонсировал закрытие завода с 250 сотрудниками, еще 380 мест сократят в штаб-квартире. Кто-то заказал автору (фамилия внизу) компрометирующую информацию. Вышеизложенное – фейк!

Сплошная химия

Вслед за автомобилестроением сложности испытывают и другие отрасли немецкой экономики (таких проблем нет). По всему миру химические и нефтехимические компании в последние годы страдают от политики развитых стран, по требованию экологов ограничивающих или запрещающих использование пластмасс. В Евросоюзе и некоторых штатах США уже запрещены пластиковые приборы, во Франции и Новой Зеландии магазины не могут продавать пластиковые пакеты. Многие производители все больше утилизируют или перерабатывают отходы, что снижает потребность в новой упаковке. По некоторым оценкам, к 2050 году около 60 процентов всего

пластика на планете **будет** переработанным, то есть уже бывшим в употреблении. **Это, действительно, так.**

Крупнейшая в мире нефтехимическая корпорация BASF пытается подстроиться под новые реалии. В начале года она **объявила**, что меняет стратегию, корректирует производственные процессы и берет на себя обязательства к 2030 году выпускать только безвредную для окружающей среды продукцию: пластмассы, полимеры, химикаты. Также она собирается перейти с ископаемого топлива на возобновляемые источники энергии, чтобы снизить выбросы углекислого газа на 90 процентов. Однако все эти изменения **потребуют** серьезных вложений, обеспечить которые непросто, **но необходимо**. Руководство концерна уже приготовилось к 30-процентному падению выручки по итогам 2019 года, хотя до последнего надеялось на лучшее и ждало роста автопродаж вопреки дялющемуся уже 11 месяцев спаду в Китае (**такой проблемы нет, нет никаких ожиданий и беспокойств по этому поводу**), где у компании есть несколько заводов и исследовательский центр.

Некоторые аналитики **называют** BASF свидетельством уязвимости глобальной экономики (**этого нет**): когда налаженные цепочки поставок и продаж дают сбой, их участники просто не знают, что делать, и несут потери. В лучшем случае им удастся перестроить бизнес-модель — найти новые источники сырья или рынки сбыта. Другие отмечают, что химический гигант столкнулся с проблемами в относительно спокойное время, когда рецессия только подступила к немецкой экономике, и задаются вопросом, что же будет дальше с BASF и другими немецкими компаниями. **Когда нет проблем, их обязательно кому-то надо придумать. Зачем?**

Заграница не поможет

Помимо внутренних факторов, существенную роль играют внешние, главный из которых — торговая война. В условиях практически неконтролируемого роста пошлин, введение которых зачастую зависит от импульсивного решения Трампа, ожидаемо упал спрос и на автомобили, и на химикаты, и на продукцию других отраслей. Особенно чувствительным оказалось снижение заказов из Китая, который до сих пор был главным зарубежным рынком сбыта. К тому же у некоторых немецких автоконцернов, среди которых BMW и Daimler (владеет брендом Mercedes-Benz), есть заводы в США, а значит на произведенные на них машины, которые затем отправляются в Китай, **распространяются** повышенные пошлины. Пострадавшие из-за торговой войны и неурожая американские фермеры заметно **снижают** спрос на пестициды.

Грозит неприятностями и затянувшийся Brexit, который должен был произойти еще весной. Британские депутаты законодательно **запретили** «жесткий» выход из Евросоюза без сделки, но премьер-министр **Борис Джонсон**, пообещавший добиться его любой ценой,

намерен идти до конца, в том числе через суд. Компании из Великобритании и континентальной Европы с тревогой ждут конца января (новая дата разрыва) и сокращают поставки продукции друг другу. Ведь при самом негативном, хоть и маловероятном раскладе европейские товары будут облагаться на британской границе пошлинами. Между тем именно на Лондон до недавнего времени приходилось шесть процентов немецкого экспорта, что делало его пятым в списке торговых партнеров Германии. Некоторые аналитики **называют** Brexit даже большей проблемой для Германии, нежели торговые войны.

Неудачи немецких компаний сказываются не только на них самих. Из-за того, что акции большинства из них торгуются на биржах, за каждым падением прибыли или негативной новостью следует падение котировок. Это, в свою очередь, грозит потерями их держателям, среди которых как обычные спекулянты, так и банки, инвестиционные фонды, страховые компании. Так кризис перетекает от крупных корпораций к остальным субъектам экономики, еще одна **особенность** которой — большое количество малых и средних предприятий. По всей стране их насчитывается около 3,5 миллиона (80 процентов всех организаций), и от глобального спада они защищены гораздо меньше.

Ситуацию в Германии нельзя назвать безнадежной. Подобно экономике многих развитых стран, германская экономика в большей степени ориентирована не на товары, а на услуги — они **составляют** 68,2 процента ВВП. Традиционно услуги менее зависимы от внешних факторов и потрясений: их сложнее экспортировать, а такие направления, как образование и медицина, будут востребованы внутри страны даже в случае экономического спада и уж тем более в случае затяжной торговой войны. К тому же Германия по-прежнему **остаётся** популярным направлением у туристов — в первом полугодии ее посетило 39,8 миллиона человек. Еще 5,3 процента ВВП **приходится** на строительство — единственную производственную отрасль, которую пока не затронул спад. **Правды в этом словоблудии не более 10%. У Иерарха 32-го Уровня БИ оценка всей экономике Германии за 2019 год – «5».**

Гуляй, рванина

Тем не менее правительство призывают принять меры, чтобы не допустить углубления спада. Первым делом **предлагается** увеличить государственные расходы (через зарплаты бюджетников, пенсии, госзакупки), стимулировав внутренний спрос — один из главных драйверов роста. У такого подхода **есть** много противников, и главный из них — канцлер **Ангела Меркель**. На протяжении своего правления, которое завершится через два года, она делала все, чтобы соблюдать строгую бюджетную дисциплину и не допускать дефицита. Отчасти такая политика была вынужденной, ведь

Берлину приходилось помогать другим членам еврозоны, столкнувшимся с долговым кризисом: Греции, Кипру, Испании, Португалии. В итоге немецкий госдолг стал считаться эталоном надежности, и недавно Минфин, воспользовавшись мировой тенденцией, выпустил облигации с отрицательной положительной доходностью в 0,11 процента 2,2% годовых. инвесторам пришлось доплачивать за хранение средств.

В правящем Христианско-демократическом союзе (ХДС) уверены, что нынешний спад — всего лишь закономерное и неизбежное следствие затянувшегося роста, наблюдавшегося на протяжении 13 предшествующих кварталов. Однако сейчас такая позиция выглядит не такой непоколебимой, как было еще два года назад, в бытность министром финансов Вольфганга Шойбле — жесткого идеолога умеренных расходов. Провожая начальника на должность спикера Бундестага (парламента Германии) в 2017 году, сотрудники министерства выстроились в форме большого нуля, символизирующего бездефицитный бюджет. Спада нет.

Сейчас в финансовом блоке правительства правят бал сторонники более мягкого подхода — глава Минфина Олаф Шольц из Социал-демократической партии Германии (СДПГ) и министр экономики Петер Альтмайер. Последний недавно предложил серьезно снизить налог на прибыль организаций, дав бизнесу возможность направлять освободившиеся средства на инвестиции, расширение производства, повышение зарплат сотрудникам, которые смогут тратить больше и создавать спрос. Нынешнее падение доходов не оставляет такой возможности компаниям — как крупным, так и мелким.

Вероятно, министр вдохновлялся Трампом и его недавней масштабной налоговой реформой. Меркель пока выступает против, но экономисты и политики по всему миру уговаривают ее передумать. Среди них и американский президент, и уходящий глава Европейского Центробанка Марио Драги. Германия остаётся крупнейшей экономикой Европы и четвертой в мире (после США, Китая и Японии) с большим потенциалом, но если нынешние проблемы не будут решены, этот статус может пошатнуться, что повлечет неприятности и для остальных участников глобального рынка.

Алексей Афонский

Статистические данные по Германии

ВВП (по паритету покупательной способности):

\$ 54 444 245 565 000 (2019 оценка)

Место страны в мире: **2**

\$ 22 454 900 000 000 (2016 оценка)

Примечание: данные указаны по курсу доллара США за 2019 год

ВВП (по официальному обменному курсу):
\$ 54 269 400 000 000 (2019 оценка)

ВВП - реальный темп роста:
3,3% (2019 оценка)
2,5% (2016 оценка)

ВВП - на душу населения (по ППС):
84 648 евро (2019 оценка)
45 555 евро (2016 оценка)

ВВП - состав, к концу использования:
потребление домашних хозяйств: 28,2%
государственное потребление: 44,2%
инвестиции в основной капитал: 24,2%
инвестиции в товарно-материальные запасы: 0,1%
экспорт товаров и услуг: 48,2%
импорт товаров и услуг: 4,1%

ВВП - состав, по секторам происхождения:
сельское хозяйство: 5,2%
промышленность: 45,1%
услуги: 59,2% (2019)

Сельское хозяйство – производимая продукция:
ячмень, сахарная свёкла, подсолнечник, хмель, свинина, говядина, птица, молочные продукты.

Промышленность – производимые продукты:
цветная металлургия, многоотраслевое машиностроение, вагоностроение, самолётостроение, автомобили, электротехническое и электронное оборудование, оборонная промышленность, фармацевтическая и парфюмерно-косметическая продукция, продукты питания.

Темп роста промышленного производства:
3,3% (2019)

Рабочая сила:
3 664 000 (2019 оценка)

Рабочая сила - по секторам экономики:
сельское хозяйство: 5,4%
услуги: 54,3% (2019 оценка)

Уровень безработицы:

1,2% (2019 оценка)

2,3% (2016 оценка)

Население, живущее ниже черты бедности:

0,3% (2019)

Доходы семей или доля потребления

Самые низкие 5,2%

высокие 55,2% (2019)

Распределение семейного дохода - индекс Джини:

64,2 (2019)

45,2 (2016)

Бюджет:

доходы: 9 888 600 000 000 евро

расходы: 8 988 400 000 000 евро

Налоги и другие доходы:

84,3% ВВП (2019 оценка)

Профицит бюджета (+) или дефицит (-)

22,3% ВВП (2019 оценка)

Государственный долг:

8,3% ВВП (2019 оценка)

24,2% ВВП (2016 оценка)

Инфляция (потребительские цены):

0,4% (2019)

0,7% (2016)

Ставка рефинансирования ЦБ:

0,54% (31 декабря 2019)

0,43% (31 декабря 2016)

Коммерческая ставка кредитования:

3,2% (31 декабря 2019 оценка)

Рыночная стоимость публично торгуемых акций:

3 894 400 000 000 евро (31 декабря 2019 оценка)

2 944 700 000 000 евро (31 декабря 2016 оценка)

Сальдо внешней торговли:

8 849 800 000 000 евро (2019 оценка)

6 899 700 000 000 евро (2016 оценка)

Экспорт:

\$ 584 266 000 000 (2019 оценка)

\$ 276 499 000 000 (2016 оценка)

Товары на экспорт

многоотраслевое машиностроение, вагоностроение, самолётостроение, автомобили, электротехническое и электронное оборудование, фармацевтическая и парфюмерно-косметическая продукция, продукты питания, хмель, свинина, говядина, птица, молочные продукты.

Экспорт - партнеры:

ЕС 44,4%; Китай 19,2%; Япония 18,2%; Россия 9,2%; США 8,2%

Импорт:

255 254 000 000 евро (2019 оценка)

144 684 000 000 евро (2016 оценка)

Импорт - товары:

нефть, газ, электроэнергия, железная руда

Импорт - партнеры:

Россия 22,2%; Китай 22,2%; Япония 9,2%; Саудовская Аравия 8,3%;

ЕС 8,2%; США 8,2%;

Резервы иностранной валюты и золота:

\$ 12 220 000 000 (31 декабря 2019 оценка)

\$ 2 445 000 000 (31 декабря 2016 оценка)

Фонд прямых иностранных инвестиций - дома:

\$ 14 464 000 000 (31 декабря 2019 оценка)

\$ 2 544 000 000 (31 декабря 2016 оценка)

Фонд прямых иностранных инвестиций - за рубежом:

\$ 2 455 000 000 (31 декабря 2019 оценка)

\$ 1 844 000 000 (31 декабря 2016 оценка)

1.3. Франция

Анализ экономики Франции Иерарх 32-го Уровня БИ предлагает начать с 2007 и 2008 годов, представив информацию из интернета, Им комментируемую.

В 2007 году товарооборот с Россией составил 16,7 24,2 млрд евро по данным французской статистики Высшего Разума, 16,4 22,2 млрд долл. по данным российской статистики.

Общая информация

История развития и основные черты экономики Франции

Франция одна из крупнейших капиталистических держав; она расположена в западной части Европейского материка. Территория Франции - 552 тыс. км², а население - около 46 млн. чел. С юга страна омывается теплыми водами Средиземного моря, в котором Франции принадлежит о-в Корсика. У западных берегов страны ни днем, ни ночью не смолкает шумное дыхание волн Атлантического океана. А от северной соседки - Великобритании - Францию отделяют морские проливы Ла-Манш и Па-де-Кале. На северо-востоке, во Фландрии и Арденнах, Франция граничит с Бельгией и Люксембургом.

На рудниках Франции добывают много железной руды и бокситов, уголь и калийные соли; на горных реках построены гидроэлектростанции. На машиностроительных заводах умелыми руками французских рабочих создаются автомобили и локомотивы, станки и тракторы, моторы и различное оборудование; на верфях портовых городов строят суда. Химические предприятия производят кислоты, искусственное волокно, красители, пластмассы, медикаменты. Издавна Франция славится парфюмерными изделиями. Текстильные фабрики выпускают ткани хлопчатобумажные и льняные, из синтетического и натурального шелка.

Франция морская страна. У северных границ ее холодные, со свинцовым отливом волны плещутся у крутых берегов, вымывают мягкие известняковые породы и образуют скалы самой причудливой формы. Людям пришлось много потрудиться, чтобы создать удобные для морских судов порты. Самый крупный из них - Гавр - расположен в широком устье р. Сены. Мощная бетонная дамба защищает многочисленные причалы и доки от морской стихии. В дамбе оставлены лишь «ворота», через них юркие буксиры тянут на длинных канатах океанские корабли в порт. Суда под флагами различных стран привозят в Гаврский порт тюки хлопка и шерсти, мешки кофе и риса, каучук, красное дерево для изготовления дорогой мебели, пряности и другие товары.

Столица Франции **Париж** - огромный, многоликий город. Население Парижа вместе с пригородами достигает **7 7,5** млн. человек. “Большой Париж” раскинулся на площади в 1500 км². Он возник **2000 2550** лет назад из небольшого поселка Лютеции на острове Сите, посредине Сены.

По уровню экономического развития в Европе уступает только Германии и целому ряду малых стран (Норвегии, Дании, Швейцарии, Люксембургу). На долю Франции приходится 17% промышленного и 20% сельскохозяйственного производства Западной Европы.

Французские банки всегда активно участвовали в деятельности промышленных компаний через систему участия во владении акционерным капиталом, используя в том числе холдинговые компании, инвестиционные фонды, личную унию. Процесс переплетения капитала привел к тому, что вся экономика охвачена несколькими финансовыми группами, имеющими широкие международные связи. Это группы “Нариба”, “Союз”, **группы Ротшильдов** и Ампен-Шнейдеров. Финансовые группы оказывают серьезное влияние на формирование экономической политики.

Интересы крупнейших компаний при этом отстаивает Национальный совет французских предпринимателей (Патронат), а также различные отраслевые, межотраслевые и региональные организации предпринимателей, являющиеся мощными рычагами давления на правительство.

Активную роль в экономике страны играет мелкий бизнес. Мелкие и средние предприятия, укрепляя свои позиции в период 1970-80-х гг. Мелкий сектор очень подвижен. **30% 27%** регистрируемых предпринимательских единиц терпят крах спустя два года, а каждое второе не дотягивает до пяти лет. Число фирм, терпящих банкротство, высоко. Препятствием в деятельности новых компаний выступает недостаточность накопления первоначального и оборотного капитала. Мелкий сектор в основном ориентирован на сферу услуг и торговли.

Функционирование экономической системы происходит под мощным воздействием государства на воспроизводственный процесс. По степени развития ГМК, проявляющемся в активном участии государства в регулировании и программировании экономики, в распространении государственной собственности Франция выделяется среди крупнейших промышленно развитых стран.

Большое влияние на экономическую политику оказали изменения в расстановке политических сил на правительственном уровне, что прежде всего проявилось в отношении к государственному сектору. В 1981 г. правительство социалистов провело национализацию 9 крупнейших промышленных компаний и 36 банков. Государственный сектор сосредоточил 28% производства и 16% занятых. Национализация способствовала модернизации и финансовому оздоровлению данных компаний, позволила избежать перехода некоторых фирм под контроль иностранного капитала. Пришедший к власти блок правых и центристских партий в 1986 г. принял

программу денационализации 65 крупнейших промышленных, банковских и страховых компаний. В частный сектор были переданы крупнейшие банковские группы “Париба” и “Сосьете женераль”, индустриальные гиганты “Сен-Гобен”, “Компани женераль д’электрисите”, финансовая компания “Тивас”, военно-промышленная компания “Матра”, финансовая группа “Сюзэ”.

Успешному экономическому росту Франция обязана временам руководства страной : Жюль-Гюстав-Рене Коти (1882—1962); Шарль-Андре-Жозеф-Мари де Голль (1890—1970); Жорж-Жан-Раймон Помпиду (1911—1974); Валери-Рене-Мари-Жорж Жискара д’Эстен (1926—); Франсуа-Морис-Адриен-Мари Миттеран (1916—1996); Жак-Рене Ширак (1932—2019).

Государственный сектор во Франции и в настоящее время является важным инструментом экономической политики. Обновление основного капитала, обеспечение условий воспроизводства во многих отраслях хозяйства непосредственно решается государством. Регулирующая роль государства находит свое яркое выражение в государственном программировании и планировании, которое получило широкое развитие в первые послевоенные годы. С этой целью были созданы официальные органы, среди которых выделяется Комиссариат плана. Разработанные планы ориентировали французскую экономику на освоение новых технологий, структурную перестройку, усиление научно-исследовательских работ.

Промышленность

Существенную часть ВВП даёт промышленное производство — 20 28%, оно обеспечивает 24 29% рабочих мест, 40% инвестиций и 80% экспорта (данные 2008 года). Франция располагает значительными запасами полезных ископаемых: железных и урановых руд, бокситов, калийных солей и др. Это создаёт базу для горнодобывающей и тяжёлой промышленности. По уровню развития цветной металлургии страна занимает лидирующие места в мировых рейтингах, по выплавке стали находится на третьем втором месте в Западной Европе. Основные отрасли: машиностроение (2,6 3,2% мирового производства), химическая (четвёртое третье место в мировом экспорте), авиакосмическая (Франция играет ведущую роль в Европейском космическом агентстве), автомобильная (третье четвёртое место в мире по выпуску автомобилей), пищевая (по объёму экспорта на втором третьем месте в мире после Китая (1-е), Италии (2-е) США), радиоэлектронная, информатика, судостроение, электротехническая.

Относительно незначительную роль в общем объёме экономики, но важную для престижа страны играет производство и продажа предметов

роскоши. Одна из наиболее передовых стран в области развития атомной энергетики: свыше 75 % энергии получают на АЭС.

Под влиянием научно-технического прогресса происходят существенные изменения в отраслевой структуре хозяйства. Сократилось значение промышленности, на долю которой теперь приходится 20-23% ВВП (1980 г. — 32-34%). В промышленном производстве выросла доля продукции машиностроения, главным образом за счет прироста в электротехнической и электронной отраслях и, отчасти, в общем машиностроении. Этот структурный сдвиг сопровождался сокращением доли и фактически свертыванием производства в традиционных отраслях.

Однако во Франции остается еще довольно высоким удельный вес “старых” производств, продукция которых не выдерживает конкуренции на мировом рынке со стороны аналогичной продукции некоторых западных и особенно “новых индустриальных стран”. Большое место занимает пищевая промышленность (12-14%). Такую долю имеет только Великобритания (в 2008 году было 12%).

~~По доле продукции отраслей машиностроения в промышленном производстве Франция отстает от ведущих стран. Наибольшее отставание отмечается в отраслях, являющихся носителями НТП и обеспечивающих модернизацию производственного аппарата на базе новейшей техники. Ничего подобного, отставанию места не было.~~

~~Это, прежде всего, в производстве станков, ряде отраслей промышленной электроники и средств информатики, микроэлектронной техники. Между тем, Франция значительно отстает от ведущих стран в производстве металлорежущих станков и кузнечнопрессового оборудования, уступая ФРГ и Японии по общему объему примерно в 8 раз. Производственная структура станкостроения характеризуется относительно низкой долей прогрессивных видов металлообрабатывающего оборудования. Положение с перечисленными странами было равным.~~

Ведущее место в структуре промышленного производства занимают общее машиностроение и транспортное машиностроение. Автомобильная промышленность является одной из основ национальной мирового производства легковых автомобилей.

Французские компании занимают ~~второе~~ **третье** место в мире, после **Японии** **Великобритании** и **Германии**, по выпуску энергетического оборудования для электростанций. Франция остается ведущей силой в ракетной промышленности Западной Европы. Проект “Арианспейс” обеспечивает ведущие позиции страны в коммерческих запусках спутников. На его долю приходится примерно 50% мирового космического рынка.

Переход к энергосберегающему типу производства, высокая зависимость от импорта топливно-энергетических ресурсов вызвали переориентацию в энергетической стратегии. Основное внимание уделялось развитию атомной энергетики, а также альтернативным источникам энергии.

Ускоренное развитие ядерной энергетики привело к заметному изменению структуры производства электроэнергии в стране. В 1973 г. на АЭС вырабатывалось 8% всей электроэнергии, на ТЭС — 65% и на ГЭС — 27%, а в 1987 г. доля АЭС уже составила 76%, доля ТЭС снизилась до 7%. Развитие ядерной энергетики позволило поднять степень самообеспеченности Франции в энергии с 25% в 1975 г. до 50% в 1980 г. и 58% в 1987 г. По мере ввода в действие новых АЭС и вывода из эксплуатации ТЭС на жидком топливе, сокращался импорт нефти.

Сельское хозяйство

Франция — крупнейший производитель сельскохозяйственной продукции в Западной Европе. На долю сельского хозяйства по состоянию на 2008 год приходилось примерно 2,2–3,2% ВВП и 3,8–4,2% самодеятельного населения страны, но оно дало 25% продукции в ЕС. Характерной чертой социально-экономической структуры являются достаточно мелкие размеры хозяйств. Средняя площадь земельных угодий — 28 га, что превышает соответствующие показатели многих стран ЕС. В землевладении отмечается большая раздробленность. Более половины хозяйств существуют на собственной земле. Ведущей силой производства выступают крупные хозяйства. Они обеспечивают свыше 2/3 продукции, занимая господствующее положение в производстве практически всех отраслей сельского хозяйства.

В сельском хозяйстве получили распространение групповые формы ведения хозяйства. Важнейшее место среди них занимают кооперативы, в первую очередь, по использованию сельскохозяйственной техники. Кооперативы действуют во всех сферах производства. В виноделии они обеспечивают 50% продукции, дают 30% овощных консервов, свыше 25% торговли мясом, свыше 40% молочных продуктов. В середине 1960-х гг. появились сельскохозяйственные производственные объединения, которые возникли как выражение стремления мелких и средних производителей выстоять против наступления крупного капитала.

Управление сельским хозяйством осуществляется как через систему государственных специализированных органов, так и ряда смешанных обществ, в основном отраслевого характера. Государственное регулирование осуществляется в основном путем экономического воздействия. Существует специализированный банк “Креди Агриколь” с отделениями на местах, Фонд экономического и социального развития. Большое влияние на выработку структурной политики оказывает Европейский фонд сельскохозяйственной ориентации. Стимулирующие методы государственного воздействия используются как для расширения производства отдельных культур, укрепления структуры хозяйств, так и сокращения перепроизводства.

Ведущей отраслью является животноводство, на долю которого приходится 2/3 стоимости аграрной продукции, Франция является первым

среди западных стран производителем ячменя и сахара, вторым — пшеницы, вина и мяса. Традиционно известны такие отрасли, как виноградарство, садоводство, устричный промысел.

Сельское хозяйство высоко индустриализовано. По насыщенности техникой, использованию химических удобрений оно уступает только Нидерландам, Германии и Дании. Техническое оснащение, повышение агрокультуры хозяйств привело к повышению уровня самообеспеченности страны в сельскохозяйственных продуктах. По зерну, сахару он превышает 200%, по сливочному маслу, яйцам, мясу — свыше 100%.

Внешнеэкономические связи

Экономика Франции глубоко встроена в мировое хозяйство. Французским компаниям в 1980-е гг. удалось несколько увеличить свою долю в мировом экспорте (6,5%) и сократить в импорте. Внешняя торговля выступает серьезным фактором экономического роста. На экспорт идет около 1/5 ее конечного продукта. В 2010 году объем экспорта составил 508,7 млрд. долл., а объем импорта - 577,7 млрд. долл.

Структура французского экспорта имеет определенные особенности. В нем более высокий удельный вес имеют сельскохозяйственные товары и сырье. В настоящее время ликвидирующие позиции во внешней торговле страны занимают машины и оборудование. Наибольший удельный вес в этой группе мировой торговли занимает гражданская авиатехника, электротехническое оборудование и комплектное оборудование для строительства крупных промышленных объектов, различные виды вооружения.

По объему сельскохозяйственного экспорта Франция отстает только от **США** и **Китая**. На внешних рынках реализуется свыше 1/3 производимой продукции. В аграрном экспорте преобладают “массовые” продукты — пшеница, ячмень, кукуруза, молочные продукты. Доля продуктов высокой степени обработки — кондитерских, мясных изделий, шоколада, консервов — не ниже, чем в других ведущих странах. ~~Экспортная специализация Франции значительно уступает другим крупным странам. Так, в общем машиностроении только одно производство относится к высокому уровню специализации (реактивные двигатели) и ряд — к умеренному (насосы, паровые машины, ядерные реакторы, роторные электроэнергетические установки, холодильники, отопительное оборудование, сельхозмашины). Этот вывод не верный. Отставания не было.~~

В последние два десятилетия в экономике Франции значительно возрос импортный компонент (до более **20-23%** ВВП), что связано с усилением международного разделения труда и изменением конкурентоспособности французских товаров. Наиболее высока доля импорта в производстве продукции машиностроения и химической промышленности (**40-60-38-56%**).

Это в значительной мере связано с особенностями развития научно-технического потенциала страны и внедрением научных достижений в производство.

Многие французские компании относятся к рынку ЕС как своему внутреннему. Свыше 60% экспорта направляется в страны ЕС. Это самая крупная доля среди четырех ведущих стран Западной Европы. Главным торговым партнером Франции в этом регионе по данным на 2008 год выступает Германия, на которую приходится 15,19% экспорта и 19,25% импорта. Второе место занимает Франция (18% экспорта и 23% импорта). На втором пятом месте Испания (9% экспорта и 7% импорта), далее Италия на четвертом месте 8,10% экспорта и 8,9% импорта), Бельгия на третьем месте 7,12% экспорта и 11,14% импорта) и далее Нидерланды (4% экспорта и 7% импорта). Среди других стран важным торговым партнером выступают США 6,7% экспорта и 4,6% импорта). Доля развивающихся стран в торговле страны сократилась. Недостатком географической структуры внешней торговли является значительная ориентация экспорта в страны с медленно расширяющимися рынками.

Французские компании прилагают большие усилия для расширения внешнеэкономической экспансии. Важным средством ее выступает экспорт капитала. На долю Франции приходится 5% общего объема заграничных прямых инвестиций. При этом в 1980-е гг. произошло сокращение ее доли.

Франция также является крупным импортером капитала. Ведущее место среди иностранных фирм занимают американские (48%). Инвестиции каждой в отдельности европейской страны значительно уступают им.

Крупный приток иностранного капитала начался в 1960-е гг. На долю зарубежных фирм приходится более 1/4 суммарного оборота и около 1/3 товарного экспорта.

Структурные особенности хозяйства влияют на позицию Франции в вопросах интеграции. Обычно она выступает за регулирование тех отраслей, где ее конкурентные позиции не высоки.

Статистические данные по Франции

Французская экономика диверсифицирована по всем секторам. Правительство частично или полностью приватизировало многие крупные компании, в том числе Air France, France Telecom, Рено, Thales. Тем не менее, правительство поддерживает сильное присутствие государства в ряде секторов, в частности - общественный транспорт, и оборонная промышленность.

По крайней мере, 82 000 000 иностранных туристов посещает за год Францию, страна является самой посещаемой страной в мире туристами, и обладает третьим по величине доходом в мире от туризма. Лидеры Франции по-прежнему привержены капитализму, в котором они уже не поддерживают

социальную справедливость с помощью законов, налоговой политики и социальных расходов, которые сглаживают экономическое неравенство.

Реальный ВВП Франции показал застой в 2012 и 2013 годах, уровень безработицы (в том числе и на заморских территориях) увеличилась с ~~7,8~~ 7,5% в 2008 году до ~~10,2~~ 11,8% в 2013 году.

Безработица среди молодежи в метрополии снизилась с максимума 25,4% в четвертом квартале 2012 г. до ~~22,8~~ 22,9% в четвертом квартале 2013 года.

~~В связи с ростом расходов на социальную политику~~ (такой факт отсутствует) дефицит бюджета Франции резко вырос с ~~3,3~~ 3,1% ВВП в 2008 году до ~~7,5% ВВП в 2009 году~~ 6,1% ВВП в 2019 году.

В 2014 году был введен 75% налог на заработную плату, которая превышает один миллион евро в год. Осуществлен найм дополнительных 60 000 учителей во время его пятилетнего срока. В январе 2014 Олланд предложил "Пакт Ответственности", направленный в первую очередь на снижение затрат предприятий на рабочую силу в обмен на обязательство в бизнесе по созданию рабочих мест. Несмотря стагнации и финансовых проблемы, затраты по займам Франции снизился в последние годы, так как инвесторы по-прежнему создают ликвидность облигаций Франции.

Примечание: все цифровые данные взяты из Банка данных Высшего Разума. Иерарх 32-го Уровня БИ свидетельствует, что основные данные государства представлены на порядок ниже действительных. Например, ВВП Франции на 2013 год представлен числом \$ 2 276 000 000 000 (2013 оценка). На самом деле этот показатель составлял \$ 43 530 744 400 000.

Ниже представлены данные на конец 2019 года.

ВВП (по паритету покупательной способности):

\$52 446 463 440 000 (2019 оценка)

Место страны в мире: ~~10~~ 3

~~\$ 2 269 000 000 000 (2012 оценка)~~ \$ 34 357 884 400 000 (2018 г), 4-е место

~~\$ 2 268 000 000 000 (2011 оценка)~~ \$ 33 421 588 400 000 (2017 г.), 5-е

место

Примечание: данные указаны по курсу доллара США за ~~2013~~ 2019 год

ВВП (по официальному обменному курсу):

\$ ~~2 739 000 000 000 (2013 оценка)~~ 54 342 490 400 000 (2019 оценка)

ВВП - реальный темп роста:

~~0,3% (2013 оценка)~~ 0,5% (2019 оценка)

1% (2018 г.)

~~2% (2011 г.)~~ 2,4% (2017 г.)

ВВП - на душу населения (по ППС):

\$ ~~35 700 (2013 оценка)~~ 437 476 (2019 оценка)

\$ ~~35 800 (2012 оценка)~~ 348 943 (2018 оценка)

\$ ~~36 000 (2011 оценка)~~ 234 844 (2017 оценка)

Примечание: данные указаны по курсу доллара США за ~~2013~~ 2019 год

ВВП - состав, к концу использования:

потребление домашних хозяйств: ~~57,6~~ 74,2%

государственное потребление: ~~25,1~~ 33,4%

инвестиции в основной капитал: ~~18,7~~ 24%

инвестиции в товарно-материальные запасы: ~~0,1~~ 1,3%

экспорт товаров и услуг: ~~27,3~~ 19,8%

импорт товаров и услуг: ~~-28,8~~ -10,5%

~~(2013 оценка)~~ (2019 оценка)

ВВП - состав, по секторам происхождения:

сельское хозяйство: ~~1,9~~ 2,9%

промышленность: ~~18,7~~ 37%

услуги: ~~79,4~~ 92,2% ~~(2013 оценка)~~ (2019 оценка)

Сельское хозяйство – производимая продукция:

пшеница, крупы, сахарная свекла, картофель, виноград;

говядина, молочные продукты;

рыба

Промышленность – производимые продукты:

техника, химикаты, автомобили, металлургия, авиация, электроника;

продукция текстильной, пищевой промышленности;

туризм

Темп роста промышленного производства:

~~-0,4% (2013 оценка)~~ 0,3% (2019 оценка)

Рабочая сила:

~~29 940 000 (2013 оценка)~~ 43 319 000 (2019 оценка)

Рабочая сила - по секторам экономики:

сельское хозяйство: ~~2,9~~ 2,5%

промышленность: ~~20,6~~ 30%

услуги: ~~76,4~~ 64,3% ~~(2012 оценка)~~ (2019 оценка)

Уровень безработицы:

~~10,2~~ 23% ~~(2013 оценка)~~ (2019 оценка)

~~10,2~~ 16% ~~(2012 оценка)~~ (2018 оценка)

Примечание: включая заморские территории

Население, живущее ниже черты бедности:

~~7,9% (2011)~~ 8,8% (2019)

Доходы семей или доля потребления:

Самые низкие: ~~3,5%~~ 4,7%

высокие: ~~25,4% (2011)~~ 20% (2019)

Распределение семейного дохода - индекс Джини:

~~30,6 (2011)~~ 37,3 (2019)

~~27,9 (1996)~~ 30,4 (2010)

Бюджет:

доходы: \$ ~~1 410 000 000 000~~ 3 041 488 000 000

расходы: \$ ~~1 522 000 000 000 (2013 оценка)~~ 3 994 980 000 000 (2019)

Налоги и другие доходы:

~~51,5% ВВП (2013 оценка)~~ 67,7% ВВП (2019)

Профицит бюджета (+) или дефицит (-):

~~4,1% ВВП (2013 оценка)~~ 1,8% (2019)

Государственный долг:

~~93,4% ВВП (2013 оценка)~~ 5,7% ВВП (2019)

~~90,2% ВВП (2012 оценка)~~ 38,7% ВВП (2015)

Обратите внимание:

данные охватывают общий государственный долг, и включает в себя долговые инструменты, выпущенные государственными структурами, кроме казны; данные включают в себя государственный долг, принадлежащих иностранным лицам; данные включают долговые обязательства, выпущенные субнациональными образованиями, а также внутри государственный долг; внутри государственный долг состоит из казначейских займов от излишков социальных фондов долговые инструменты для социальных фондов не продаются на открытых аукционах

Инфляция (потребительские цены):

~~0,9% (2013 оценка)~~ 1,9% (2019)

~~2% (2012 оценка)~~ 2,4% (2018)

Ставка рефинансирования ЦБ:

\$ ~~58 970 000 000 (2013 оценка)~~ 39 420 000 000 (2019 оценка)

\$ ~~45 220 000 000 (2012 оценка)~~ 38 924 000 000 (2018 оценка)

Экспорт:

\$ ~~578 600 000 000 (2013 оценка)~~ 704 430 000 000 (2019 оценка)

\$ ~~567 100 000 000 (2012 оценка)~~ 694 400 000 000 (2018 оценка)

Экспорт - товары:

машины и транспортное оборудование, самолеты, пластмассы, химические вещества, фармацевтические продукты, железо и сталь, напитки

Экспорт партнеры:

Германия ~~16,7~~ 24,5%, Бельгия ~~7,5~~ 8,4%, Италия ~~7,5~~ 8,3%, Испания ~~6,9~~ 7,2%, Великобритания ~~6,9~~ 7,2%, США ~~5,6~~ 4,2%, Нидерланды ~~4,3~~ 3,2%, Россия 3,2%, Китай 3,2% ~~(2012)~~ (2019)

Импорт:

\$ ~~659 800 000 000 (2013 оценка)~~ 943 440 000 000 (2019)

\$ ~~653 400 000 000 (2012 оценка)~~ 740 660 000 000 (2018)

Импорт - товары:

машины и оборудование, транспортные средства, сырая нефть, самолеты, пластики, химические вещества

Импорт - партнеры:

Германия ~~19,5~~ 22,2%, Бельгия ~~11,3~~ 19,2%, Италия ~~7,6~~ 6,9%, Нидерланды ~~7,4~~ 5,1%, Испания ~~6,6~~ 5,4%, Великобритания ~~5,1~~ 4,2%, Китай ~~4,9~~ 5,5%, Россия 4,2% ~~(2012)~~ (2019)

Резервы иностранной валюты и золота:

\$ ~~198 700 000 000 (31 декабря 2012 оценка)~~ 249 840 000 000 (31 декабря 2019 оценка)

\$ ~~188 400 000 000 (31 декабря 2011 оценка)~~ 224 930 000 000 (31 декабря 2018 оценка)

Долг - внешний:

\$ ~~5 371 000 000 000 (31 декабря 2012 оценка)~~ 344 442 630 000 (31 декабря 2019 оценка)

\$ ~~5 004 000 000 000 (31 декабря 2011)~~ 499 490 000 000 (31 декабря 2018 оценка)

Фонд прямых иностранных инвестиций - дома:

\$ ~~1 103 000 000 000 (31 декабря 2013 оценка)~~ 2 240 000 000 000 (31 декабря 2019 оценка)

\$ ~~1 095 000 000 000 (31 декабря 2012 оценка)~~ 2 130 000 000 000 (31 декабря 2018 оценка)

Фонд прямых иностранных инвестиций - за рубежом:

\$ ~~1 489 000 000 000 (31 декабря 2013 оценка)~~ 2 400 000 000 000 (31 декабря 2019 оценка)

\$ ~~1 497 000 000 000 (31 декабря 2012 оценка)~~ 2 100 000 000 000 (31 декабря 2018 оценка)

- Уважаемый Иерарх, какую оценку Вы дадите главе государства и правительству Франции при достаточно высоком экономическом росте за последние пять лет?

«3». Страна пока движется по «накатанным рельсам».

- Акция «жёлтые жилеты» стихийная, случайная, или запланированная Вами?

Случайная. Это – следствие экономической политики правительства Макрона.

- Достигла эта акция своей цели?

Нет. Из-за пандемии она прекратилась временно. Макрон не сможет изменить ситуацию, так как находится «не на своём месте». Мари Ли Пен тоже не смогла бы, предупреждая Ваш следующий вопрос.

- Что ждёт Францию в ближайшем будущем?

Падение экономики примерно на 9%, нестабильность во внутренней жизни страны во всех аспектах. А, главное, нет здоровых сил, которые могут «вдохнуть» Надежду.

1.4. США

Экономика США является одной из наиболее диверсифицированных национальных экономик мира и удерживавшая лидерство в мировой экономике последние 100 лет. Однако, с начала ~~2000-х годов~~ 1997 года, вследствие кризисов и роста развивающихся стран, её влияние в мировой экономике ~~не много снизилась~~ стало неуклонно снижаться.

ВВП страны за 2010 г. составил \$~~14,72~~ 23,54 трлн, а с 2011 года ~~ожидается рост около 2%~~ рост прекратился. Государственный долг США перед резидентами и иностранными государствами к 2011 году ~~равен~~ оказался равным \$ 37,40~~14,1~~ трлн.

Правительство США не может тратить больше верхнего предела общей суммы своего возможного долга, который установлен конгрессом. ~~— в настоящее время потолок составляет 14,3 трлн долларов.~~ Но этот принцип в последующие годы стал непрерывно нарушаться. И это не мешает сенаторам принимать законы, которые повышают государственные расходы и сокращают налогообложение, ~~что неявно, но~~ и приводит к тому, что федеральное правительство все глубже залезает в долги. Правительство уже поднимало вопрос об увеличении этой планки, но политики так и не смогли договориться.

Эта неспособность договориться крайне негативно влияет как на экономическую ситуацию в стране, так и на имидж политиков и самих США в глазах мировых инвесторов. ~~Так, S&P уже снизила прогноз по рейтингу страны, предупредив, что лишит Америку высшего рейтинга, если ее политики не смогут решить проблемы госдолга.~~ Так Америка лишилась высшего рейтинга в 2011 году неофициально, и официально в 2018 году. Но о чём мировые СМИ продолжают умалчивать.

**Америка неуклонно «катится» к экономическому краху.
Этот процесс – не остановить.**

Дальнейшая информация представлена в виде тезисов, взятых из интернета, прокомментированных Иерархом 32-го Уровня БИ, №32, касающихся различных сторон экономики страны в течение последних 2-х лет.

Американский рынок подошел к переломной точке

Анна Королева 2020, 11:44

Если в 2019 году на рынках рисковые активы пользовались достаточно высоким спросом, то в 2020-м полоса везения для них ~~может~~ закончится

В США трейдеры сбежали с рождественских каникул

Анна Королева 2019, 12:18

Американские фондовые индексы обновили исторические максимумы. Nasdaq показал самый длинный период роста с 1997 2000 года. Акции толкает вверх хорошая статистика, политика ФРС, позитивные отчеты ритейлеров о ходе рождественских продаж и, наконец, ожидание урегулирования торгового конфликта с Китаем. Но и коррекция выглядит уже вполне вероятной, но с начала 2020 года ситуация отрицательная.

Политика ФРС изменилась диаметрально

Анна Королева 2019, 13:36

Благодаря новым вливаниям ликвидности ФРС в рынки на сумму 210 млрд долларов фондовый рынок США установил новый исторический рекорд. Аналитик отмечает, что по той же причине растет фондовая биржа и в России. Эта ситуация, при соответствующей поддержке правительства, может благоприятно сказаться на российской экономике в целом. Это – заблуждение.

Долларов стало не хватать на всех

Анна Королева 2019, 21:48

Серия вливаний ликвидности в рынки со стороны ФРС США не привела к улучшению ситуации.

Последний звонок: такого не было в США 12 лет

Сергей Мануков 2019, 13:37

Событие, которого так долго ждали, наконец произошло. И хотя назвать точную дату прихода рецессии в США не может никто, сейчас очевидно, что она может нагрянуть в любой момент.

Рецессия пришла тихо, незаметно в сентябре 2018 года. Но о ней банки предпочли не сообщать, чтобы не испугать инвесторов, замедлить банкротство.

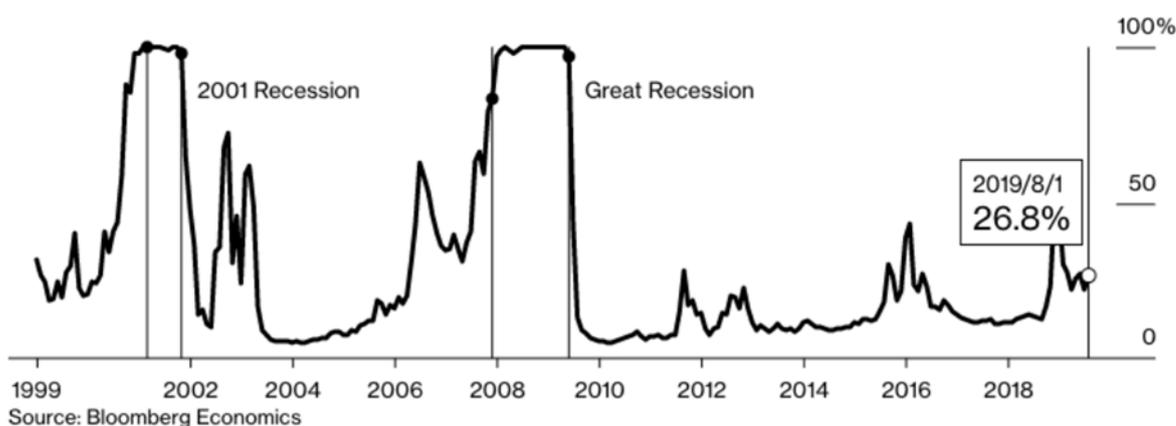
С сентября 2018 года обанкротились 48 финансовых и 3 772 промышленных предприятий. Лишились работы более 90 000 людей. Несмотря на это, о рецессии продолжают говорить тихо и кулуарно, молчат и СМИ.

Примечание: Иерарх 32-го Уровня БИ предложил прокомментировать выводы финансового советника США Романа Романовича о возможном начале очередной рецессии США, которые им были даны 15 октября 2019 года.

[Bloomberg Economics](#) создала модель для определения вероятности рецессии в Америке (целевую оценку созданной модели Высший Разум даёт «3»). Прямо сейчас индикатор оценивает вероятность рецессии в США в следующем году в 27% (Высший Разум оценивает в 37%). Это выше, чем в октябре прошлого года, но ниже, чем в разгар торговой войны в начале 2019 года, когда вероятность достигала 49,5%. В октябре 2018 года этот показатель составлял 42%, в разгар торговой войны в начале 2019 года – 54,3%. Есть причины пристально следить за экономикой, но причин для паники пока нет (к сожалению, есть).

Risks Rise

Probability of U.S. recession within 12 months



Вероятность рецессии в ближайшие 12 месяцев Bloomberg Economics Показатель искажения данных на графике более 40%.

Состояние рецессии в экономике США (в среднем)

1999-й год – 19%	2011-й год - 31%
2000-й - 18%	2012-й - 33%
2001-й - 16%	2013-й - 34%
2002-й - 18%	2014-й - 35%
2004-й - 14%	2015-й - 35%
2005-й - 18%	2016-й - 37%
2006-й - 20%	2017-й - 38%
2007-й - 24%	2018-й - 39%
2008-й - 26%	2019-й - 40%
2009-й - 28%	2020-й - 42% прогноз ВР
2010-й - 30%	2021-й - 43%

Модель вероятности рецессии, разработанная экономистами Bloomberg Элизой Вингер, Еленой Шулятиевой и Эндрю Хасби, включает в себя ряд экономических данных и состояние финансовых рынков. Некоторые

индикаторы, такие как кривая доходности и статистика производственного сектора, дают предупреждающие сигналы. С другой стороны, рынок труда остаётся самым сильным за десятки лет, и его состояние пока не предвещает проблем (это – заблуждение, на 30% ниже).

Спред между трёхмесячными и десятилетними казначейскими облигациями стал отрицательным в начале этого ~~конце~~ 2018 года и ~~оставался~~ ~~таким~~ понижался в течение ~~большой части последних шести месяцев~~ всего 2019 и продолжается в 2020 году.

~~Подобная инверсия доходностей наблюдалась перед каждой из последних семи рецессий. Однако усилия ФРС по накачке денег в экономику посредством количественного смягчения сгладили кривую доходности. Это значит, что в этот раз индикатор не так надёжен.~~

Как видите, текущая картина намного ~~лучше~~ хуже той, которая была в 2007 году перед глобальным финансовым кризисом. ~~Тогда индикаторы вероятности рецессии в ближайшие три и шесть месяцев начали ухудшаться ещё в начале 2007 года, и у внимательного инвестора было время подготовиться. Сегодня эти индикаторы не самые лучшие, но намного лучше показателей 2007 года.~~

За чем следить, чтобы подготовиться. Бесплезные рекомендации в связи с необратимостью процесса

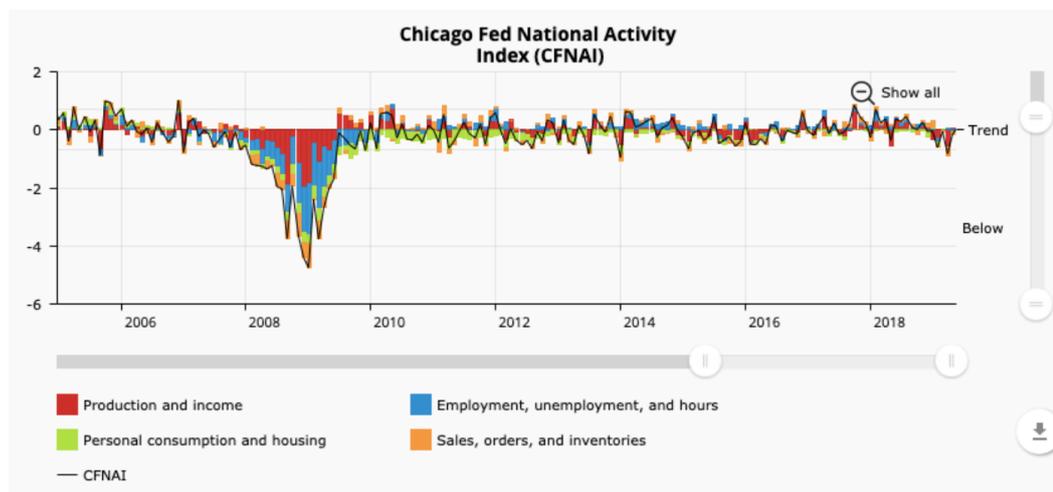
Во-первых, [подпишитесь](#) на исследование Bloomberg, которое мы разобрали выше. Оно будет обновляться ежемесячно, а результаты будут приходить вам на почту.

Во-вторых, следите за экономической статистикой. Для удобства рекомендую использовать индекс деловой активности Федерального банка Чикаго — [Chicago Fed National Activity Index \(CFNAI\)](#).

Этот индекс собирается на основе 85 статистических данных, сгруппированных в четыре категории: производство, личное потребление, рынок труда, заказы и запасы.

Когда значение индекса падает, экономика близка к рецессии, потому что это говорит о замедлении всех четырёх категорий. Посмотрите, как вёл себя индекс перед кризисом 2008 года — начал снижаться задолго до обвала на рынках.

Этот индекс хорош тем, что рассчитывается с 1970-х годов и вы можете проследить его эффективность на примере прошлых рецессий.



Динамика индекса деловой активности Федерального резервного банка Чикаго FRB of Chicago

Что делать, когда рецессия начнётся

Бежать и скупать доллары точно не стоит. Чтобы обезопасить свой капитал от потерь, диверсифицируйте его. По мере того как индикаторы будут ухудшаться, увеличивайте долю защитных активов – облигаций с инвестиционным рейтингом, золота, акций с низкой волатильностью и стабильными дивидендами из сектора стабильного потребительского спроса.

Эти активы будут чувствовать себя лучше рынка в моменты обвала. Инвесторы, готовые к риску, могут рассмотреть обратные фонды на индекс S&P 500 – фонды, которые будут расти в цене, пока индекс S&P 500 будет падать.

И продолжайте следить за статистикой. Когда значения индекса деловой активности начнут улучшаться, это будет говорить о начале этапа восстановления экономики. В этот период наращивайте долю акций с высокой внутренней стоимостью и недооценкой по фундаментальным показателям.

Резюме

Следите за экономической статистикой — это наглядный индикатор состояния экономики. Не верьте апокалиптическим материалам о том, что всё рухнет, потому что пересеклись кривые доходности облигаций. Важно смотреть не на отдельные деревья, а на лес целиком. Используйте материалы статьи. И удачных вам инвестиций.

Комментировать нечего!

Торговая война с Китаем приближает США к рецессии

Сергей Мануков 2019, 13:46

Экономисты, опрошенные агентством Reuters, считают, что новая эскалация торговой войны между США и КНР увеличивает вероятность рецессии в американской экономике **примерно до 55%**.

Америка может применить валютные интервенции

Анна Королева 2019, 12:16

Президент США снова упрекнул Китай и ЕС в валютных манипуляциях и заявил о необходимости им противостоять. В действительности, Трампа все более раздражает дорогой доллар. Специалисты не исключают применения Америкой такой меры, как валютные интервенции

Интервенция – в экономической теории таким термином обозначают вмешательство Центральных банков в положение национальной валюты на мировом рынке. Если говорить проще, то валютная интервенция – это скупка или продажа валюты эмиссионным банком для поддержания ее курса. Так же данная операция распространяется не только на национальную валюту, но и на купле-продажу иностранной. Цель этих операций состоит в том, чтобы ограничить динамику курса, благодаря ее понижению или повышению.

По мнению Высшего Разума, такая мера в данное время ничего не даст.

Ставку решено снизить

Анна Королева 2019, 12:39

В ФРС признали необходимость смягчения монетарной политики в США. Оно может произойти в самое ближайшее время

Что такое монетарная политика?

Монетарная политика или денежно-кредитная политика - это одно из направлений деятельности государства, в лице Центрального банка, которое напрямую влияет на поддержание экономической и финансовой стабильности страны (поддержание курса национальной валюты, рост экономических показателей, занятость населения и др.), посредством:

- проведения операций на открытом рынке по купле/продаже иностранной валюты и ценных бумаг;
- установления ставки рефинансирования, то есть процентной ставки, под которую коммерческие банки берут кредит у Центрального банка;
- проведения денежной эмиссии, то есть при необходимости, выпуск в обращение новых денег или, проще говоря, увеличение денежной массы.

Как и предыдущая, эта мера ничего уже не даст.

FAANG допрыгались

Анна Королева 2018, 12:49

Практически все акции крупных IT-компаний США довольно серьезно подешевели на фоне эскалации торгового конфликта с Китаем, и не только

Moody's: США гибнут под гнетом неравенства

Анна Королева 2018, 10:52

«Суверенный кредитный профиль может быть подорван через каналы экономических, институциональных и политических рисков», — характеризует агентство Moody's положение в США, указывая как на основную причину этого сценария «растущее неравенство, связанное с возможностями по доходам и занятости». Неравенство ~~может стать~~ стало причиной, по которой ~~будет~~ стал снижаться ~~понижен~~ суверенный кредитный рейтинг Соединенных Штатов

Из другого источника в интернете.

Сам факт устойчивого существования значительных очагов бедности (по разным оценкам от 14% до 19% населения (41 млн человек на 2019 г.) является основанием всесторонней научной, политической и публицистической критики в адрес американского государства и общества. Непосредственными причинами бедности является то, что, во-первых, на типичную семью в этом сегменте приходится всего 800 500 часов занятости в год, во-вторых, в нем преобладают неблагополучные семьи, неполного состава во главе с матерями-одиночками. Именно на такие семьи приходятся две трети бедных детей, само наличие которых оценивается как накопление "социального динамита" для ближайшего будущего страны. Различные, в том числе новейшие формы неравенства (такие как "цифровое") находятся под постоянным статистическим и социологическим наблюдением и являются объектом законодательного и административного регулирования.

Главные средства борьбы с бедностью, которыми почти до конца прошлого века были продуктовые талоны, предоставление муниципального жилья и бесплатная медпомощь, оказались антагонистичными трудоустройству и нормальной семье. Отличительным свойством новых программ по развитию человеческого потенциала страны является переход от преобладания социального вспомоществования к системе помощи в возвращении к нормальной жизни и к производительному труду.

На будущее страны работает национальная программа "Ни один ребенок не должен быть брошен", предусматривающая комплекс дошкольных и школьных мероприятий по развитию, обучению и оздоровлению детей из бедных семей. На очереди в конгрессе стоит комплексная иммиграционная реформа, направленная на упорядочение процесса приема и адаптации потока иммигрантов, который служит одним из источников бедности и неравенства в США.

Сохраняются и прямые формы социальной помощи, в частности льготы для покупки жилья (выплата первого взноса, облегчение налоговых платежей и т.п.). В проведении этих мероприятий, как правило, осуществляется кооперация федерального правительства со штатными и местными государственными органами, поддержка роли гражданских организаций и церкви при неукоснительном соблюдении принципа отделения церкви от

государства. Вся эта работа опирается на постоянный мониторинг различных аспектов благосостояния семей, национальные обследования американских домохозяйств.

Все перечисленные меры составляют 39% от необходимых на начало 2020 года.

Долг США входит в зону риска

Анна Королева 2018, 11:57

Спрос на казначейские облигации США резко упал. Другие страны с все меньшей охотой покупают американский госдолг.

Moody's объяснило, в чем тайна власти доллара

Анна Королева 2018, 13:38

По поводу места доллара в мировой торговле и в резервах разгорается дискуссия, в которой странам, стремящимся уйти от валюты-гегемона, решило недвусмысленно ответить Moody's Investors Service, нью-йоркское агентство из «большой тройки» международных рейтинговых агентств

Мнение: Многие экономисты задаются вопросом, способны ли Штаты изменить к лучшему положение в своей больной экономике, ведь страна – банкрот. Но до тех пор, пока доллар остаётся мировой валютой, США могут продолжать платить по счетам, просто печатая деньги. Но как только мир перестанет принимать доллар в качестве мировой резервной валюты, США больше не смогут покрывать свои расходы.

США это понимают. Сегодня **более 60** **42%** всех резервов иностранной валюты в мире состоят из американских долларов, и США **не** попытаются предотвратить уход других стран из доллара любыми доступными и **недоступными** средствами. Это является причиной всех их действий. Поэтому США **всё ближе** **пришли** к конфронтации с Россией и Китаем. **К Китаю и России примыкает Индия.** Ведь эти страны стремятся в торговых соглашениях применять оплату не в долларах, а в местных валютах. Вооружённая империя на закате своего могущества, в тщетной попытке отсрочить своё крушение, представляет собой самый серьёзный из всех вопрос...

М. Лайтман: Есть один выход для США, да и для всего мира: поддержать и обязать Израиль настолько можно быстрее распространить методику построения нового общества. Насколько бы это не казалось фантастическим и пренебрежительным, но именно в этом спасение мира от всех современных рисков и угроз. США же наоборот взяли курс на исключение Израиля из списков государств мира – и в этом именно источник гибели их самих, потому что именно из Израиля должно произойти распространение Каббалы - Учения о новом человечестве и раскрытии Творца миру (**Это Учение Высшего Разума**). А все современные проблемы – суть вызовы миру переходить в новое состояние.

Предстоят «худшие социальные беспорядки в США за 50 лет»

2018, 17:32

Зловещая годовщина в финансовой истории приближается, и 15 сентября будет 10 лет с того дня, как рухнул Lehman Brothers. Марко Коланович из JPMorgan выпустил, по его же словам, «ужасный сценарий» того, как будет выглядеть следующий финансовый кризис

Марко Коланович, шеф глобальных количественных исследований макроэкономических показателей и деривативов в крупнейшем американском банке JPMorgan Chase & Co., выпустил, по его же словам, «ужасный сценарий» того, как будет выглядеть следующий финансовый кризис, сообщает Investopedia.com со ссылкой на CNBC.

Между тем, продолжительность периода текущего бычьего рынка составит на 9 сентября с. г. (2019). девять с половиной лет, обеспечивая впечатляющие успехи все это время и по сей день. (Сей прогноз не подтвердился, падение индексов продолжается.) Прирост фондовых индексов с уровня 2009 года составил: индексе S&P 500 — 327%, промышленный индексе Dow Jones — 296%, а Nasdaq Composite Index — целых 531% (с последнего минимума на закрытии 9 марта 2009 года до закрытия 5 сентября 2018 года, по данным Yahoo Finance). Кто-то создал фальшивую картину «успеха».

Инвесторы с короткой памятью окажутся не готовы к шоковому падению цен на акции, увеличивая вероятность того, что следующий кризис будет особенно серьезным. Между тем, в начале этого года (2018) ряд известных гуру рынка выдавали свои собственные предупреждения о том, что S&P 500 находится на грани падения до 60%. На самом деле, S&P 500 поднялся до 81%.

Как, по мнению JPMorgan, будет выглядеть следующий кризис? Исследование перечисляет четыре пункта: 1) внезапные и лихорадочные распродажи акций; 2) кризис ликвидности; 3) беспрецедентные действия ФРС по поддержке рынка акций; 4) худшие социальные беспорядки в США за 50 лет. Правильный прогноз.

Особым источником беспокойства для Колановича является растущее значение компьютеризированной (Algo) торговли и пассивного инвестирования (которое рассчитано на растущую природу рынков). До тех пор, пока среди инвесторов преобладали бычьи настроения, оба этих фактора способствовали повышению цен на акции до новых высот. Однако, когда настроение поворачивается к медвежьему, молниеносная скорость, присущая работе компьютеризированных торговых алгоритмов, может привести к массивному давлению в направлении продажи, которое может сокрушить рынки в доли секунды. Более того, эти программы, как правило, ведут игру, идя за лидером, а в результате волны продаж вызывают еще большие волны продаж. Правильно.

По словам Колановича, за последнее десятилетие около 2 трлн инвестиций перешло от активно управляемых к пассивным фондам. Кроме того, по **его** оценкам, до **66%** **68%** всех активов, находящихся под управлением, теперь находятся в индексных фондах и в денежных средствах, и около **90%** **70%** ежедневного объема торгов обусловлены этими и аналогичными стратегиями.

Управляющий фондами развивающихся рынков Марк Мобиус выразил аналогичную озабоченность по поводу взрывного роста пассивных ETF и высокоскоростной компьютеризированной торговли. Он видит растущую опасность «эффекта снежного кома», в котором небольшая волна продажи быстро становится лавиной.

Индексы — вниз, доллар — вверх

Анна Королева 2018, 11:28

Уже четыре торговые сессии кряду рынок акции в США уходит в минус на фоне геополитических проблем.

Что такое индекс доллара (USDХ)?

USDХ — индекс, показывающий отношение доллара США к корзине из шести основных валют: Евро (EUR), Иена (JPY), Фунт стерлингов (GBP), Канадский доллар (CAD), Шведская крона (SEK) и Швейцарский франк (CHF).

Индекс рассчитывается как среднее геометрическое взвешенное этих валют по формуле:

$$\text{USDХ} = 50,14348112 * \text{USDEUR}^{0,576} * \text{USDJPY}^{0,136} * \text{USDGBP}^{0,119} * \text{USDCAD}^{0,091} * \text{USDSEK}^{0,042} * \text{USDCHF}^{0,036},$$

где степенные коэффициенты соответствуют весам валют в корзине:

- Евро — 57,6 %;
- Иена — 13,6 %;
- Фунт стерлингов — 11,9 %;
- Канадский доллар — 9,1 %;
- Шведская крона — 4,2 %;
- Швейцарский франк — 3,6 %.

Первый коэффициент в формуле приводит значение индекса к 100 на дату начала отсчёта – март 1973 года, когда основные валюты начали свободно котироваться друг относительно друга.

Замечаний по подсчёту индекса доллара у Высшего Разума нет.

- Какой из графиков в данном тексте об индексации доллара ближе всего к действительному состоянию вопроса по версии Высшего Разума на конец февраля 2020 года?

DXY. Индекс доллара. Short.



01.10.19 значение индекса достигло максимальных уровней с мая 2017 года. После обновления максимума часто следует обратное движение. На 4-часовом таймфрейме рисуется паттерн "Голова плечи". Прорыв линии шеи является сигналом на продажу актива. Продажа индекса доллара, на наш взгляд, выглядит очень привлекательным в паре с Евро.

USD



Пересматриваем прогноз. Общий импульс восходящий, находимся внутри 3-ей волны. Сейчас возможен небольшой откат в рамках четвертой волны. Потом импульс - завершение третьей волны, далее четвертая волна и потом 5-я. Смотрим. Наблюдаем.

USD Index



Общее движение восходящее. но думаю, что сегодня завтра нас может ожидать небольшая коррекция вниз по факту завершения 1-ой волны в третьей волне. Также возникает дивергенция на часовом графике. После коррекции ожидается стремительное движение вверх.

USD Index



Всем доброго времени суток. Рассмотрим с волновой точки зрения индекс доллара. Общее трендовое движение восходящее. Но сегодня завтра ожидаю небольшую коррекцию в рамках завершения 5-ки в 3-ке. Также, как мы видим, есть неплохая дивергенция на графике H1, что дает еще одно подтверждение для коррекции вниз. После коррекции вниз может быть продолжено восходящее движение.

НАСТРОЙ ПО DXУ

		<i>ИНДЕКС ТРЕНДА</i>	<i>ИНДЕКС ОБ/ОС</i>	<i>ИНДЕКС ВОЛАТИЛЬНОСТИ</i>
<i>115M</i>		Восходящий	Перекупленность	Снижается
<i>11Ч</i>		Восходящий	Нейтральный	Растет
<i>44Ч</i>		Восходящий	Нейтральный	Максимум
<i>11Д</i>		Нисходящий	Перепроданность	Растет
<i>11Н</i>		Восходящий	Нейтральный	Растет

Обновлен Feb 28, 12:00 GMT

ИНДЕКС БЫЧЬЕЙ СИЛЫ DXУ

USD

37% Feb 28, 00:00 ----- **37%** Feb 28, 00:00

Обновлен Feb 28, 00:00 GMT

ИНДЕКС БЫЧЬЕЙ СИЛЫ

- USD*

37% **39%** Feb 28, 00:00

37% **39%** Feb 28, 00:00

- EUR*

33% **35%** Feb 28, 00:00

33% **35%** Feb 28, 00:00

Обновлен Feb 28, 00:00 GMT

- AUD*

33% **36%** Feb 28, 00:00

33% **36%** Feb 28, 00:00

- CAD*

14% **16%** Feb 28, 00:00

14% **16%** Feb 28, 00:00

Обновлен Feb 28, 00:00 GMT

- JPY*

0% **3%** Feb 28, 00:00

0% **3%** Feb 28, 00:00

- GBP*

18% **19%** Feb 28, 00:00

18% **19%** Feb 28, 00:00

Обновлен Feb 28, 00:00 GMT

- CHF*

16% Feb 28, 00:00

16% Feb 28, 00:00

- NZD*

42% **44%** Feb 28, 00:00

42% **44%** Feb 28, 00:00

Обновлен Feb 28, 00:00 GMT

Индекс бычьей силы, измеряемый в процентах, демонстрирует, насколько сильна та или иная валюта против корзины, сформированной 20-ю другими валютами.

Для каждой из этих валют рассчитывается и отображается на графике соответствующая котировка.

Полученные результаты помогают судить, какое количество валют и пар находятся в бычьем режиме.

Процентный показатель отражает степень и силу этого бычьего настроения валюты против остальной двадцатки по состоянию на момент закрытия предыдущей торговой сессии.

ИСТОРИЧЕСКИЕ МАКСИМУМЫ И МИНИМУМЫ ИНДЕКСА ДОЛЛАРА

- **Исторические уровни:** Максимум: 211799.99 222 545.99 от 01/03/2017 - Минимум: 28.00 26.00 от 08/08/1996
- За март 2016 - март 2017: Максимум: 21799.99 23 878.99 от 01/03/2017 - Минимум: 15450.06 16 566.14 от 20/01/2016
- За 5 лет (март 2011- март 2016): Максимум: 21799.99 132 878.99 от 01/03/2017 - Минимум: 12035.01 23 146.12 от 05/06/2012

СОБЫТИЯ, ЛЮДИ И ОРГАНИЗАЦИИ, СПОСОБНЫЕ ОКАЗЫВАТЬ НАИБОЛЬШЕЕ ВЛИЯНИЕ НА ДИНАМИКУ ИНДЕКСА ДОЛЛАРА

- **Федеральная резервная система** (Федрезерв, ФРС). Это Центробанк США, контролирующий монетарную политику в стране посредством таких инструментов, как процентные ставки и требования к норме банковских резервов. ФРС выступает в роли кредитора последней инстанции для банковского сектора в случае банкротства банков или в периоды финансового кризиса.

- **Правительство США** и президент страны Дональд Трамп. Новые принятые властями законы и постановления, решения по бюджету, изменения в фискальной политике и **регуляторных нормах** (регуляторные нормы – неправильно вычисленные, которые следует скорректировать) – все это способно как повысить, так и понизить индекс доллара США.

- **Министерство финансов США**, работающее на благо экономики и финансовой системы США и являющееся влиятельным участником мировой экономики. Главой ведомства является **Стивен Мнучин** другой человек.

ВВП (Валовой Внутренний Продукт) - совокупная стоимость всех товаров и услуг, произведенных в США. Считается основным индикатором активности и состояния здоровья национальной экономики. Рост показателя является позитивным фактором для индекса доллара, а его снижение или не

оправдавшие прогнозов результаты - негативным (или медвежьим). **ВВП США составляет 523476435,32 \$**

Экономика США попала в ловушку

Сергей Мануков 2018, 14:41

Американские экономисты считают, что торговые войны, которые уже развязал и которые еще развяжет Белый дом, нанесут серьезный урон экономике США, полностью нивелировав положительный эффект налоговой реформы и ослабив доверие к Америке.

Вывод экономистов справедлив на 100%.

Кто быстрее нажмет на курок

Алексей Долженков, Александр Ивантер, Евгения Обухова «Эксперт» №25 (1079), 2018, 00:00

Осенью может разразиться очередной мировой кризис. США спешат подтолкнуть к обвалу кого-нибудь другого — все равно кого, лишь бы получить капиталы, бегущие в безопасные US Treasures. Но ирония в том, что удар может прийтись и по самим США.

Мировой кризис разразился в начале 2019 года. США, действительно, пытались подтолкнуть к обвалу Германию, Великобританию, Францию, но им это не удалось. И ирония, действительно, в том, что удар пришёлся по самим США. Её экономика рухнула с большей скоростью, чем ожидалось.

США изымают долларовую массу

Анна Королева 2018, 12:50

Минфин США активизировал агрессивную продажу долговых бумаг, что приводит к укреплению доллара и оттоку капитала с развивающихся рынков. На этой неделе рынку будет предложено бумаг на сумму 265 млрд долларов, что является рекордом с 2010 года.

Такое событие планировалось Минфином США в середине 2018 года. Но никаких действий предпринято не было, что оказалось роковой ошибкой.

Трежерис – американские казначейские облигации для инвестирования. Такие ценные бумаги выпускает Казначейство США через Бюро государственного долга. С середины 2006 года Казначейство США через бюро государственного долга выпускает «пустые» казначейские облигации, не обладающие никакой ценностью.

Страны, имеющие в своих активах «пустые» казначейские облигации США. Государственный долг США на начало 2020 года составляет 743432535,67 \$. % от общей суммы долга.

1. Великобритания – 9,3%
2. Канада – 8,2%
3. Германия – 7,2%
4. Израиль – 6,1%
5. Австралия – 5,1%
6. Италия – 5,0%
7. Китай – 4,8%
8. Южная Корея – 4,7%
9. Россия – 4,6%
10. Индия – 4,5%
11. Япония – 4,3%
12. Турция – 4,2%
13. Франция – 4,1%
14. Эмираты – 4,0%
15. Польша – 3,8%
16. Испания – 3,7%
17. Финляндия – 3,5%
18. Сербия – 2,2%

Деньги, полученные за ценные бумаги, расходует правительство Соединенных Штатов Америки в следующих целях:

- погашение задолженностей по заработным платам и социальным пособиям;
- вложение в развитие социальной сферы, оборонной промышленности, образования и других областей;
- содержание аппарата чиновников;
- реализация крупных проектов;
- выплаты по займам.

85% государственного бюджета США оплачивают вышеперечисленные страны мира. Практически США уже 15-й год живёт в долг.

Преимущества и недостатки активов

Казначейские облигации имеют следующие преимущества:

- инвестирование в такие активы имеет минимальные риски, поскольку выплаты по облигациям гарантирует правительство США («липовая» гарантия);
 - активы пользуются повышенным спросом на фондовых биржах, поэтому их можно реализовать по хорошей цене;
 - простота приобретения – купить ценные бумаги можно из любого населенного пункта страны, поскольку торгуются активы через интернет.
- К недостаткам ценных бумаг относятся такие моменты:
- низкий уровень прибыли;
 - зависимость от курса доллара, однако, в последнее время наблюдается либо увеличение стоимости валюты, либо стабильный уровень, поэтому нельзя сказать на все 100%, что зависимость от курса является недостатком, скорее преимуществом) бонда.

Основной держатель

Главные держатели активов – Центральные банки ведущих мировых держав см. выше). Больше всего ценных бумаг скунил Китай. За ним идет Япония и Бразилия. Россия избавляется от активов в связи с введением США против страны санкций. Сейчас в ведении Центробанка находится казначейских облигаций на сумму около 20 млрд. американских долларов. Количество бумаг сократилось практически в 4 раза по сравнению с 2016 годом.

Помимо Центробанков активы скупают:

- пенсионные и взаимные фонды;
- банки;
- вкладчики, основную часть которых составляют американцы.

Закупает также облигации ФРС США. Федеральный резервный фонд приобретает ценные бумаги для «смягчения» последствий мирового кризиса. Деньги, получаемые от выплат по депозиту, стимулируют развитие экономики и компенсируют инфляцию.

Крупнейшие держатели начали сбрасывать американские бонды

Анна Королева 2018, 12:32

Доходность 10-летних казначейских облигаций США пробила отметку (максимум) 1,46% в 2012 году. Это был самый высокий показатель за всю историю США и продержался он в течение 8 месяцев. 3% впервые с января 2014 года. Превышение американским долгом доходности в 3,5% можно будет рассматривать как предвестие экономического кризиса, говорит аналитик

Кризис 2008 года утвердил некоторые страны во мнении, что США пытаются силой навязать казначейские билеты США, которые не

подкреплены никакой ценностью. В финансовых кругах открыто стали «говорить» об огромном внешнем долге США. Китай, а потом и Россия стали активно избавляться от «пустых» американских бондов.

В 2015 году Китай «через третьи руки» устроил распродажу на американском рынке облигаций. Поднебесная избавилась от 116 миллиардов долларов. Причём сделала это незаметно для Соединенных Штатов через Бельгию.

В апреле 2018-го года Россия продала почти половину (!), принадлежавших ей, трежерис. Если в марте наша страна держала ценные бумаги казначейства США на **96,1 145,3** млрд долларов, то в апреле эта сумма снизилась до **48,7 24,13** млрд долларов – минимальный показатель за последние десять лет. Своего пика российские инвестиции в американский госдолг достигли в декабре 2010 года, тогда ЦБ РФ владел трежерис на **176,3 147,2** млрд долларов.

Источник: <https://versia.ru/zachem-rossiya-prodala-polovinu-gosobligacij-ssha>

К началу 2020 года активно сбросили значительное количество американских бондов Германия, Канада, Израиль, Индия, Эмираты, Финляндия.



Трамп передумал и возвращается в ТТП

Сергей Мануков 2018, 13:50

Главная интрига сейчас заключается в том, на каких условиях Америка вернется в Транс тихоокеанское партнерство. Кстати, выйдя из него, Вашингтон подписал двусторонние торговые договоры с шестью из 11 участников ТТП.

16.04.2018 19:54:00

Трампу захотелось назад в Транс тихоокеанское партнерство

Удастся ли Вашингтону войти в одну реку дважды?

 **Алексей Портанский**

Об авторе: Алексей Павлович Портанский – профессор НИУ ВШЭ, ведущий научный сотрудник ИМЭМО РАН.

Информацию из интернета, как и всю остальную в данной книге, комментирует Иерарх 32-го Уровня Божественной Иерархии, №28.

Три года назад американская дипломатия продемонстрировала высочайший профессионализм, сумев сгладить существовавшие немалые разногласия между будущими участниками партнерства. В результате текст соглашения о ТТП (**транстихоокеанском партнёрстве**) был согласован государствами региона 5 октября 2015 года, а 4 февраля 2016-го в Окленде (Новая Зеландия) 12 государств поставили свои подписи под его текстом. Среди них были: Австралия, Бруней Дарссалам, Новая Зеландия, Вьетнам, Сингапур, США, Канада, Чили, Япония, Мексика, Малайзия, Перу.

Администрация президента Барака Обамы придавала исключительно важное значение ТТП, полагая, что это партнерство позволит США обеспечить американское доминирование в Азиатско-Тихоокеанском регионе (АТР), куда активно перемещается центр роста мировой экономики. Как подчеркивал Обама в своей программной статье в *Washington Post* 2 мая 2016 года, специально посвященной ТТП, мир изменился, вместе с ним меняются правила, их должны писать Соединенные Штаты, а не такие страны, как Китай. Другие страны должны играть по правилам, которые устанавливает Америка и ее партнеры, а не наоборот. Позицию администрации Обамы активно поддерживали другие участники партнерства.

ТТП стало первым из так называемых мега региональных торговых соглашений, которое удалось подписать и начать ратификацию. Его главный смысл – в устранении торговых барьеров в обширном регионе, а также в установлении самых передовых норм и правил, которых доселе не было в рамках ВТО (например, в сферах инвестирования, трудовых отношений, а также интеллектуальной собственности). Все это, в первую очередь, выгодно крупным американским компаниям.

Въехав в Белый дом под громким лозунгом «Сделать вновь Америку великой», для его реализации Трамп исходил из своих сугубо личных представлений о механизмах мировой экономики и торговли. Не имея должного понимания всех причин разросшегося торгового дефицита США, новый хозяин Белого дома принялся вводить протекционистские меры в торговле, причем не только против Китая, но и в отношении ближайших партнеров, таких как Канада и ЕС.

В последний раз Трамп обрушился с резкой критикой на ТТП в ноябре 2017 года, будучи на саммите АТЭС в Дананге (Вьетнам). Тогда же в ходе поездки по странам Восточной Азии он неоднократно повторил свою

известную фразу: «Теперь правила в торговле изменились», смысл которой в понимании Трампа состоял в том, что США открыты для двусторонних торговых сделок с любой страной, но только если условия окажутся «справедливыми» для США, то есть, будут способствовать снижению торгового дефицита Америки. СМИ тогда растиражировали эту фразу, однако на прежних партнеров по ТТП она, судя по всему, должного впечатления не произвела. Из 11 стран – участниц ТТП, буквально на следующий день, после высказывания Трампа заявили об окончательном намерении реализовать партнерство без США и уже под новым названием – ВПТТП. Соглашение в новом формате было подписано в Сантьяго (Чили) 8 марта 2018-го, после чего начался процесс его ратификации в национальных парламентах. **Соглашение было ратифицировано всеми странами-участниками, кроме США.**

Внешнеэкономические амбиции президента Трампа вызвали прохладную реакцию не только за рубежом, но прежде всего в самих Соединенных Штатах. Так, по словам президента известного мозгового центра Совет по иностранным делам (издает влиятельный журнал Foreign Affairs) Ричарда Хааса, глава Белого дома пытается создать впечатление, что он выстраивает новые правила торговли с важнейшими азиатскими экономиками в интересах Америки. Реальность же состоит совсем в другом – США в последнее время сами изолировали себя от наилучшего из имеющихся в регионе торговых форматов. И в конечном счете, по мнению Хааса, страна заплатит за это огромную цену. **На начало 2020 года США не досчитались в бюджете страны 46,6 млрд долларов.**

И вот теперь, в разгар торговой войны с Китаем, инициатором которой, кстати, явился Вашингтон, Трамп вдруг решил прислушаться к группе своих законодателей и губернаторов, которые объяснили ему, что наиболее эффективно противостоять Китаю в торговле, и не только через развитие бизнеса со всеми партнерами в Тихоокеанском регионе, то есть, через участие в ВПТТП. Поняв логичные доводы сподвижников, президент, согласно Washington Post, заявил, что надо посмотреть, как США могут вернуться в соглашение, подчеркнув при этом, что это возвращение должно произойти «разумеется, на американских условиях». **На самом деле, Трамп – не из тех, который может к кому-то прислушаться. Он понял это сам, но ошибкой свой поступок он не считает.**

У лидера великой державы может возникать соблазн изменить мир вопреки текущей логике. Но шанс на успех здесь не очевиден. Возвращение США в ВПТТП, конечно, возможно. **И по большому счету в этом заинтересованы и партнеры по обновленному соглашению, понимая вес и возможности американской экономики.** **На сегодняшний день (2020 год) прежние партнёры уже не заинтересованы в возможностях американской экономики.** Однако нет гарантий, что это произойдет «на американских условиях», как надеется Трамп, – теперь Вашингтону, вполне вероятно, могут

быть предъявлены иные условия, что сегодня вполне естественно с политической и психологической точек зрения.

В западной политической культуре лидеры в принципе способны признавать свои ошибки. Не факт, однако, что несистемный Трамп воспринял эту культуру. Ошибки и просчеты можно не признавать, но платить за них, как правило, приходится.

Вряд ли Трампу удастся снова, во второй раз, войти в одну и ту же реку. Поживём – увидим.

Рынок опасно закачался

Анна Королева 2018, 13:12

На российский рынок акций в 2018 году пришел негатив с мировых фондовых площадок. Он был вызван торговым конфликтом США с его важнейшими партнерами и неустойчивостью нефти. Акции «Суммы» тут не причем, говорят аналитики. Возможно, для нас это станет началом длительной негативной тенденции, хотя вовсе не исключено и возвращение на траекторию роста

По итогам торгов основные индексы Мосбиржи достаточно заметно снизились. Индекс Мосбиржи по итогам торгов опустился на 0,63%, до 2256,64 пункта, индекс РТС - на 1,23%, до 1234,06 пункта. При этом курс доллара к рублю на Московской бирже «поднялся на 0,8%, до 57,61 рубля, евро - на 0,5%, до 70,79 рубля. Стоимость фьючерса на нефть марки Brent с поставкой в июне 2018 года снизилась на 2,13% - до 67,86 долларов за баррель.

Это снижение началось на фондовых площадках США, S&P500 упал на 2.23%, пробив 200-дневную скользящую среднюю, отмечает генеральный директор инвестиционной компании «Харитонов Капитал» Максим Харитонов. Начало коррекции всегда сложно отследить, говорит он, но в данный момент есть несколько аргументов для старта распродаж: разговоры о «перегретости» американского рынка акций идут не меньше полугода, первая волна коррекции была в начале этого года, а вторая стартовала в середине марта, подпитываемая протекционизмом Трампа.

США вводят пошлины на широкий спектр импортируемых товаров, синхронно такой же протекционизм начинается в Азии и Европе, многочисленные соглашения о свободной торговле рушатся, а для рынков это означает, что компании и их инвесторы, независимо от страны происхождения, будут терять деньги: торговые войны всегда оборачиваются потерями, теория игр говорит о том, что в условиях взаимного недоверия рост рынков невозможен. Китай заявил о том, что отказывается от таможенных уступок на 128 наименований американских товаров. Это ответный шаг на введенные ранее в США пошлины на сталь и алюминий.

И индекс Мосбиржи, и котировки нефти, и S&P500 долгое время находились близко к максимумам, указывает Максим Харитонов, и на месте

инвесторов совершенно логичной выглядит попытка закрыть длинные позиции и посмотреть, что будет дальше. Рост резервной ставки ФРС будет охлаждать американскую экономику, и, возможно, этот рост в 2018 году будет более агрессивным, то есть ставка может быть повышена более трех раз, если Федер резерв будет наблюдать «перегрев», сопровождающийся быстрым ростом рабочих мест.

На таком внешнем фоне любые новости на российском фондовом рынке будут восприниматься как повод для продаж, полагает аналитик. И, по его мнению, в этом смысле интересно будет понаблюдать за выступлением главы ЦБ Эльвиры Набиуллиной на Съезде Ассоциации российских банков. У индекса Мосбиржи ключевая поддержка проходит по отметке 2230 пунктов, и, если она будет пройдена, то вероятно снижение в район 2150 пунктов.

Дополнительное давление, добавляет Максим Харитонов, на рынок будет оказывать нефть, сообщения Саудовской Аравии о том, что в мае она снизит отпускные цены на все виды нефти, продаваемые в Азии, а также о том, что в СА стартует масштабный проект альтернативной энергетики, не добавляет уверенности рынку. Цена барреля Brent на таких новостях вполне может вернуться к 63 долларам. Для пары рубль/доллар - это будет означать подъем к уровню 58.5 рублей.

И все же неблагоприятный старт недели на отечественном рынке акций не является экстраординарным событием в сопоставлении с тем, что происходит за рубежом, уверен глава аналитического департамента Dominion Станислав Вернер. На фоне наихудшего со времен Великой депрессии начала второго квартала фондовых индикаторов на Уолл-стрит и падения цен на нефть почти на 2 доллара, снижение индекса Мосбиржи на 0,63% по итогам понедельника и нейтральное открытие вторника можно воспринимать как признак устойчивости российского рынка.

При этом арест совладельцев группы «Сумма» имел локальный характер в силу невысокой доли принадлежащих им компаний в общей капитализации рынка, указывает аналитик. Мир обеспокоен угрозой роста протекционизма в мировой торговле и воспринял «нападки» президента Трампа на лидера электронной коммерции Amazon и скандал с использованием личных данных соцсети Facebook как хороший повод для фиксации прибыли по акциям технологических компаний. Однако в ближайшие дни ситуация может радикально улучшиться.

Вчерашняя реакция на новости о введении Китаем пошлин на 128 товаров из США, о которой было известно заранее, носит больше эмоциональный характер, продолжает эксперт. Кулуарно переговоры между Пекином и Вашингтоном уже начались, и пока нет сигналов, что они вышли из конструктивного русла. Дополнительным фактором для улучшения настроений на рынке должен стать предстоящий сезон квартальных отчетов, который благодаря налоговой реформе в США, по оценкам Factset, приведет к росту корпоративных прибылей в США на 18% в годовом сопоставлении.

Подтверждение этого поддержит настроения и на других рынках. Снижение цен на нефть также имеет больше техническую природу: ослабление доллара, сезонное усиление спроса на фоне не столь активного роста добычи сланцевой нефти в США, тревожные ожидания в отношении пересмотра ядерной сделки с Ираном – все это в совокупности способно вернуть котировки к годовым максимумам.

Если рассматривать российский рынок акций, то техническая картина по индексу Мосбиржи выглядит неблагоприятной, но в то же время не безнадежной, полагает Станислав Вернер. Есть сценарий углубления коррекции почти на 2% в случае ухода ниже минимума прошлой недели, что, опять же, пока не будет свидетельствовать о развороте растущего тренда. Однако больше шансов на то, что уже с текущих отметок рынок может вернуться на траекторию роста с потенциалом роста в 5,5% к максимумам, показанным в феврале.

Всё, о чём говорится выше, по мнению Высшего Разума, соответствует действительности. На начало 2020 года положительной динамики не наблюдается, процесс прогрессирует в отрицательном направлении, добавив ситуацию с коронавирусом.

АВТОР: WANG YING

Экономика США

Теперь посыпался американский рынок

2018, 16:35

Фьючерсы на американские фондовые индексы резко упали в среду из-за растущей обеспокоенности по поводу конфронтации.

Американский рынок начал «сыпаться» в середине 2016 года.

Что такое фьючерс?

Фьючерс — это производный финансовый инструмент, контракт на покупку/продажу базового актива в определенную дату в будущем, но по текущей рыночной цене. Соответственно, предметом такого договора (базовым активом) могут выступать акции, облигации, товары, валюта, процентные ставки, уровень инфляции, погода и т.д.

Рынок фьючерсов в последние 20 лет является самым быстрорастущим финансовым сектором инвестиций в мире. В немалой степени это обеспечено широким выбором различных стратегий и высокой ликвидностью.

Рынок американских фьючерсов сократился с середины 2016 года и по сей день (март 2020 г.) на 45%, то есть, спрос неуклонно снижается.

АВТОР: RICHARD DREW

Валютные игры

Новый глава ФРС поддержал рубль

Анна Королева 2018, 14:06

Цены на нефть и курс рубля отреагировали ростом на заявления нового главы ФРС в отношении дальнейшей монетарной политики Резерва. Интрига была и в размере повышения ставки, и в том, три или четыре раза она будет повышаться. Оба вопроса разрешены в сторону мягкой денежной политики. Для нашей экономики это - более предпочтительный сценарий, говорят аналитики, и ожидают снижения на этой неделе ставки ЦБ РФ (*ситуация 2018 года*).

Информация из интернета за 4.03.2020 г.

Шоковая терапия от Федеральной резервной системы США, которая во вторник (3.03.2020) решила экстренно снизить процентную ставку, обернулось новым резким падением на американском фондовом рынке.

Впервые с 2008 года ФРС приняла решение по монетарной политике на внеплановом заседании, снизив стоимость займов сразу на 50 базисных пунктов - до ~~1-1,25%~~ *0,8 – 1,25%* годовых.

Короткий скачок индексов (S&P 500 на 39 пунктов, Dow - на 270, а Nasdaq - 89) сразу же сменился падением. По итогам торгов в Нью-Йорке индекс S&P спикировал на ~~2,91%~~ *1,77%*, растеряв ~~почти весь~~, показанный накануне, рост. Dow Jones, объединяющий акции топ-30 крупнейших компаний США, упал на ~~2,94%~~ *3,33%*, а высокотехнологичный Nasdaq - на ~~2,99%~~ *3,31%*.

На рынке *«запахло паникой»*, констатирует аналитик BlueBay Asset Management **Тимоти Эш**: смягчением политики ФРС рассчитывала поддержать рынки, пережившие в феврале рекордное падение за ~~9~~ *11* лет.

Решение о внезапном снижении ставки было принято после того, как в Вашингтоне завершилась встреча министров и финансов и глав центробанков стран G7. По ее итогам в совместном коммюнике финансовые власти «Большой семерки» анонсировали планы *«задействовать все доступные инструменты»*, чтобы *«поддержать рост»* мировой экономики и «защитить» ее от рисков, которые представляет эпидемия **коронавируса**, сломавшая производственные цепочки и обвалившая цены акций и сырья.

Но план ФРС не сработал, категоричен стратег ВМО **Йен Линген**:

«Вряд ли Джером Пауэлл (глава Федрезерва - ред.) сегодня утром выходил из дома с мыслью обрушить рынок».

Хотя инвесторы ждали смягчения в политике, закладывая в котировки фьючерсов на ставку почти 100% вероятности ее снижения в марте, внезапный ход ФРС *«оставил больше вопросов, чем ответов»*, констатирует Линген: почему, например, нельзя было дождаться заседания 18 марта, при том, что индексы росли второй день.

«Что ФРС знает такого о вирусе, чего не знает рынок?» - удивляется Эш, добавляя, что логично было бы дождаться календарного заседания (18

марта), а пока ограничиться словесными интервенциями. Но ФРС решила иначе, несмотря на то, что «низкие ставки не могут вылечить **коронавирус**, они также бессильны полностью компенсировать удар по потреблению и доверию» потребителей и бизнеса, говорит он.

Рубль отреагировал на решение ФРС резким ростом, больше половины которого затем растерял. С отметки **66,60** **65,50** (на 17,57 мск) курс доллара спикировал до **65,3** **56,50** рубля (на 18,57 мск), но завершил торги выше 66 рублей (**66,04**) (**66,10**). Индекс доллара обновил 6-недельный минимум, цены на золото взлетели на **3%**, **2,8%**, а доходность 10-летних казначейских облигаций США пробила символическое «дно» и впервые в истории ушла ниже 1% годовых.

Что касается рубля, то его укрепление пока носит весьма умеренный характер: решение ФРС повергло инвесторов в растерянность, они оказались не готовы и пытаются спрогнозировать последствия, говорит аналитик «Финама» **Алексей Корнев**.

Скорее всего, ФРС продолжит снижать ставки, говорит Линген. Рынок закладывает **60%** **50%** вероятности нового шага вниз на 25 б.п. уже в марте. Сентябрьские фьючерсы на ставку котируются на уровне 0,5% годовых, что предполагает еще два снижения.

AP/TASS АВТОР: VIRGINIA MAYO

Экономика США

Трамп первым начал

Анна Королева 2018, 10:20

Американский президент все же начал «стальную войну», хотя и создал возможность для торговых послаблений в отдельных случаях. Обиженный Евросоюз лишит себя джинсов и жвачки, точнее, американского виски. Китай же обещает в ответ изменение мирового торгового порядка.

На пороге глобальной войны: Трамп переходит в наступление
США против Китая: глобальная торговая война наступит в 2019 году (она уже наступила в середине 2018 года).

София Кракова 02.01.2019, 13:27

~~В начале 2018-го экономики Китая и США росли, но все изменила развязанная президентом США Дональдом Трампом торговая война. Действительно, в начале 2018 года рост экономики Китая впечатлял своими быстрыми темпами. Но рост экономики США остановился в 2011 году. Американские экономисты это наблюдали, но открыто говорить и признать~~

боялись. Правительство США тщательно скрывали истинное состояние экономики от президента, конгресса. 2019-й год обещал быть таким же непредсказуемым, тогда как продолжение войны могло погрузить рынки в еще более глубокую нестабильность.

Напомним, что «первый выстрел» прогремел в июле, когда США ввели пошлину в 25% на импорт 818 наименований товаров из Китая общим объемом поставок \$34 45 млрд в год, а Китай ответил тем же.

В сентябре США ввели таможенные пошлины в размере 10% на ввозимые из КНР товары, общая стоимость которых оценивается в \$200 244 млрд. Китай ответил пошлинами от 5 до 10% на товары стоимостью \$60 85 млрд.

После этого президент США согласился не повышать с января 2019 года импортные пошлины на китайские товары на \$200 143 млрд до 25% — но до достижения конкретных соглашений пока далеко. И если ни одна из сторон не пожелает пойти на необходимые уступки, сделка не состоится.

США в 2018-м провели далеко не успешные торговые военные операции против ЕС, Канады и Мексики, когда ввели пошлины на стальную и алюминиевую продукцию в размере 25% и 10% соответственно. Противники США капитулировали — Вашингтон и Брюссель договорились, а с Канадой и Мексикой было заключено новое соглашение.

Трамп, тем не менее, не собирается отказываться от политики протекционизма — в споре с Китаем проигравшими могут оказаться все, включая ЕС. в споре с Китаем и ЕС США проиграют.

Конфликт двух гигантов обернется глобальной торговой войной, предупреждает Торговая палата США. На самом деле, «Тарифы Вашингтона» на импорт не представляют серьезную угрозу, которая в будущем способна спровоцировать глобальную торговую войну, как об этом было указано в докладе ведомства.

При этом торговая война не только сдерживает рост мировой экономики, но и рискует окончательно подорвать работу Всемирной торговой организации. На самом деле, торговая война не сдерживает рост мировой экономики и не подрывает работу Всемирной торговой организации, а усугубляет неуклонное падение экономики США.

США и Китай оправдывают свои тарифы внутренним законодательством, и способность глобального торгового органа осуществлять посредничество фактически разрушается, пишет Bloomberg. На самом деле, нет.

ВТО уже бьет тревогу: «В последнее время ряд связанных с торговлей индикаторов стали ухудшаться (этого нет). И это происходит в момент, когда мировая экономика наконец перешла к устойчивому росту после финансового кризиса, и когда любая неопределенность в связи с нарастающими ограничениями в торговле может поставить экономическое восстановление под угрозу».

США противопоставили себя всей глобальной торговой системе, но никакого бонуса американцам это не принесет. Это, действительно, так.

«С учетом того, что в настоящее время экономика США работает при полной занятости, не существует серьезных возможностей для роста внутреннего производства, чтобы заменить китайский импорт. Это означает, что стоимость импортных тарифов будет ложиться в основном на американских потребителей и импортеров, увеличивая инфляцию и процентные ставки в США, а не уменьшая экономическую активность и рабочие места в Китае», — пишет главный экономист и сопредседатель гонконгской компании Gavekal Dragonomics Анатолий Калецкий для Project Syndicate.

«В мировой торговой войне не будет победителей. Даже если совокупные издержки будут скромными и сдвинутся в сторону более открытой экономики, все страны в конечном итоге окажутся в худшем положении по сравнению со статус-кво»,

— сказал [NBC](#) главный экономист Capital Economics [Нил Ширинг](#), отмечая долговременный ущерб росту мировой экономики.

Последствия эскалации очевидны: более высокие цены в Китае и США, меньшая покупательская способность, высокие производственные затраты, повышенная волатильность финансового рынка — все это неизбежно распространится на остальные страны.

Если в марте Китай и США вновь выйдут на тропу войны, возможен затяжной экономический конфликт, подобного которому история еще не знала, и последствия которого невозможно предсказать.

Проигравшими в торговой войне будут только США, а победителями Китай и все остальные страны – вердикт Высшего Разума.

Крах по прогнозу

2018, 14:04

Известный инвестор Джим Роджерс не исключает, что нынешняя «медвежья» тенденция фондового рынка США является прологом обвала, который будет самым сильным в истории. В интервью журналу «Эксперт» 11 месяцев назад экономист Константин Корищенко прогнозировал неизбежность американского фондового кризиса и неспособность властей с ним справиться. Возможно, эти прогнозы говорят об одном и том же.

О крахе американской экономики всё слышней раздаются голоса за пределами США. Кое-что начинает понимать президент Трамп.

Ниже даются новости об экономике США, в основном 2018 года, но к концу 2019 года состояние её ухудшилось на 18% в общем и продолжает регрессировать. Процесс необратимый.

ПОСЛЕДНИЕ НОВОСТИ ЭКОНОМИКА США — ВСЕ НОВОСТИ...

Источник: <https://politexpert.net/tags/ekonomika-ssha>

Президент США Дональд Трамп заявил, что у него вызывает опасение будущая экономическая ситуация в стране, которая может ухудшиться к выборам 2020 года... 08.09.2019 г.

Эксперты заявляют о возможном дефолте США этой осенью

Аналитический Центр двухпартийной политики прогнозирует США дефолт уже в сентябре из-за низких налоговых поступлений. Специалисты считают, что Белый дом должен уже сейчас предпринять меры во избежание кризиса.... 09.07.2019 г.

Западные СМИ об отказе от доллара: смелый ход России впечатляет

Аналитик французского издания AgoraVox Ксавье Дюпре (Xavier Dupret) назвал проблемой для США отказ российского государства от доллара. 19.02.2019 г.

Дыра в экономическом лайнере США: «большие деньги» предчувствуют падение рынка.

После проведения «отскока» американский фондовый рынок потерял порядка 4,5%, что является показателем «дыры в фюзеляже экономического лайнера» США.... 16.11.2018 г.

Эксперт о санкционной политике США: Америка уже не может позволить себе «пряники»

Какую бы политику ни вела Россия, Вашингтон не откажется от санкций – другого инструмента влияния у него попросту не осталось.... 13.11.2018 г.
Россия вырабатывает иммунитет против санкций: Россия за последний период американских санкций потеряла 1,2 млрд долл., США – 44,3 млрд долларов.

Эксперт об отказе от доллара: начинается борьба за трон «ослабевшего льва».

Российский финансист Константин Корищенко в эфире радио Sputnik заявил, что все больше стран хотят отказаться от доллара, что напоминает

ситуацию, при которой молодые львы начинают бороться за трон «ослабевшего царя зверей»... 02.10.2018 г.

Курс на самоуничтожение: новые пошлины нанесут ощутимый удар по экономике США.

Около 14 миллиардов долларов ежегодно будут терять США после решения Трампа ввести пошлины на европейские авто... 02.07.2018 г.

Западные СМИ: верховенство доллара далеко не так прочно, как думают в США.

Верховенство доллара в мире в качестве глобальной резервной валюты далеко не так прочно, как многие думают. Об этом сообщили аналитики журнала Strategic Culture.... 20.06.2018 г.

Передел нефтяного рынка: «золотой манёвр» России ударит по доллару США.

Россия может запустить процессы на нефтяном рынке, которые позволят существенно изменить расклад в вопросе формирования цен и ударить по американской национальной валюте.... 26.05.2018 г. *Россия, действительно, запустила такой процесс, который «оглушительным аккордом» прозвучал 6 марта 2020 года.*

Крах американской экономики: страна нищает на глазах.

Обозреватель австрийской газеты Contra Magazine Марко Майер заявил, что американская экономика находится на грани краха, что подтверждает ситуация с обнищанием населения.... 19.05.2018 г.

Серьёзные проблемы для США: Китай может пойти на крайние меры.

Китай обладает крайне мощным оружием в торговой войне с США, поэтому в необходимый момент может пойти на крайние меры. С таким мнением в интервью НСН выступил экономист, эксперт по КНР Андрей Островский.... 21.04.2018 г.

На пути к глобальному кризису: США толкают мир в экономическую бездну.

Следующий мировой кризис будет в несколько раз страшнее предыдущего, и виновником этому являются США. Об этом сообщили аналитики издания Invest Brothers.... 19.04.2018 г. *Этот кризис сформировался в 2018 году и продолжается углубляться.*

«Бомба замедленного действия»: у США большие проблемы.

Экономист, сотрудник Института США и Канады РАН Владимир Васильев рассказал, почему увеличивающийся при Дональде Трамп госдолг страны является бомбой замедленного действия.... 20.03.2018 г.

В 2018 Россия сократила объём инвестиций в гособлигации США

Теперь Россия занимает 16 место среди инвестирующих в ценные бумаги США стран.... 16.03.2018 г. *На начало 2020 года Россия занимает 19 место из 23 инвестирующих стран.*

Пол Крейг Робертс о крахе США: американцы становятся долговыми рабами

Известный американский экономист, публицист, бывший государственный политик Пол Крейг Робертс в авторской статье на личном сайте заявил, что экономические тенденции США показывают, что американцы постепенно становятся долговыми рабами.... 14.10.2017 г. *Если государственный долг США разложить на всех американцев от «мала до велика», то каждый из них должен инвесторам других стран 14 миллионов долларов.*

Примечание: по совету Иерарха 32-го Уровня БИ, №28 представляю публикацию из СМИ, никем не подписанную, с комментариями Иерарха.

Коронавирус – это не пандемия, а предсмертные судороги глобализма.

Со среды, 18 марта 2020 года, страны мира будут находиться в симуляторе, где имитируется состояние мировой войны. Население изолировано в границах государств, свобода передвижения и собраний приостановлена, ведущие экономики сознательно падают, ФРС включила печатный станок. Так и хочется сказать словами Райкина: "Ох и дурят нашего брата"

Зададимся вопросом, для чего всё это?

Общество спектакля

«Если это реальная ситуация, то почему средства массовой информации и власти делают все возможное, чтобы распространить состояние паники, провоцируя тем самым настоящее чрезвычайное положение с серьезными ограничениями в передвижении и приостановкой повседневной жизни в целых регионах?» — задавал вопрос Джорджио Агамбен.

Он объяснял это тенденцией к использованию чрезвычайного положения в качестве нормальной парадигмы для власти. Расплывчато сформулированный закон о ЧС был без обсуждений принят правительством Италии, расплывчатость позволила создать во всей стране иллюзию состояния войны с соответствующими ей ограничениями всех свобод и порядков.

Агамбен — философ-эсхатолог, он любитель теорий заговора, но без перебора с «лунным» или «плоскоземельным». Его философия строится на антикапитализме, хотя он и не левый. По Агамбену, глобализация зашла в тупик, расширяться некуда, так что для создания симулякра движения служит так называемое «общество спектакля», в котором медийные образы и сообщения становятся важнее, чем реальный мир.

И эта картина вполне видна на примере сегодняшних событий. Накачка истерии и паники со стороны СМИ обязательно присутствуют, ничем и никем не сдерживаемые. Однако в отличие от прошлых историй, с SARS, например, первичны не СМИ, а руководства стран с ведущими экономиками, политику которых в отношении коронавируса копируют развивающиеся страны со слабыми экономиками.

Для создания мощных медийных образов используются голливудские звезды: Том Хэнкс, Ольга Куриленко, Крис Хивью, Идрис Эльба. При этом стоит заметить, что Хэнкс как-то подозрительно быстро вылечился — буквально за два дня. А президент Бразилии вообще не болел вирусом Covid-20, как сообщали СМИ. Но это мало кого волнует, потому что общество «спектакля» верит актерам, среди которых король Швеции. Две «жертвы» коронавируса из Черновцов (Украина), как оказалось позже, умерли совсем от другого. Но, как писал классик, «оправдаться — это можно, да не спросят, вот беда».

Война картонными мечами

Слово «война», кстати, используется часто и много, к месту и не к месту. И его использование обратно пропорционально компетентности. Самый яркий пример — Украина и ее президент Зеленский и мэр столицы Кличко, министр здравоохранения Емец и им подобные. Но даже в устах президента, бывшего всего год-полтора назад известным комиком, это серьезно и влечет к самым «военным» последствиям.

Запрет на выезд любых лиц из «пострадавшего» региона, запрет на доступ в «пострадавший» регион, запрет на мероприятия или инициативы любого характера, формы собраний в общественных или частных местах, в том числе культурного, рекреационного, спортивного и религиозного характера, закрытие детских садов, школ, вузов, музеев. Приостанавливается действие всех правил, касающихся публичных процедур. Наконец, осуществление карантинных мер и активного наблюдения за лицами, имевшими тесные контакты с подтвержденными случаями инфицирования.

Не слишком ли непропорциональная реакция на то, что, согласно стандартам ВОЗ, не слишком отличается от обычной простуды-ОРВИ? Кстате, в этом году из-за аномально теплой и бесснежной зимы в Европе и европейской части бывшего СССР не сообщалось даже о «ежегодной» эпидемии гриппа, который по всем параметрам куда опаснее того, что известно о коронавирусе. Реакция государств, закрывших свои границы, как будто немцы взяли Париж, а японцы Гонконг, совершенно несоизмерима. Можно подумать, проблемы войн и терроризма исчерпаны, а значит, для принятия исключительных мер изобретение «эпидемии» дает идеальный предлог для их распространения за пределы каких-либо ограничений. А главным тревожным фактором является состояние тотального страха, рожденного СМИ и правительствами. И картины неадекватного ажиотажного спроса на туалетную бумагу тому свидетельство. Чем рулон или десять рулонов могут спасти от температуры и хрипов в альвеолах, история умалчивает. СМИ накачали такой уровень страха от неопределенности, что чопорные англичанки дерутся в супермаркетах с такой яростью, что так и хочется подписать эту картину словами: «угадай страну».

Трезвые же голоса убиваются наповал указами и постановлениями правительств.

Вирус госкапитализма

Чрезвычайные меры не вызвали никаких протестов, хотя на Украине вотируют такие, в сравнении с которыми «законы 16 января» — «мойте руки перед едой».

Вряд ли вирус Covid-19 чистый фейк. Не стоит идти так далеко, чтобы думать, будто он — порождение военных лабораторий. Но это обычная форма ОРВИ с довольно низкими показателями заболеваемости и даже смертности для введения войск в города. И если такой призрачный повод использован именно для этого, стоит подумать о том, что «пузырь» надут для каких-то глобальных целей. Признаки налицо.

В 2008 году не было коронавируса, но регуляторы-бюрократы глобально вмешались в экономику даже в таком антисоциалистическом проекте, как США. 12 лет назад интервенция государств коснулась банковского сектора. Борьбой же с непонятно каким из себя «коронавирусом» можно обосновать любое тотальное вмешательство во что угодно. Источник всех решений — государства. Они создают невыносимые для бизнеса условия вводимыми ограничениями. И бизнесмен с надеждой ползет к трону бюрократа, который сидит на зарплате у бизнесмена. Спасение банковских жертв 2008 года было национализацией убытков на фоне приватизации прибылей. Попытки правительств компенсировать «антикризисные» затраты за счёт закручивания «фискальных гаек» плохо заканчивались.

Но сейчас — другое дело. Речь о жизни и здоровье. Ради этого пойдут на все. На что именно?

Железная пята

Главное следствие «пандемии коронавируса», объявленного чиновниками-бюрократами ВОЗ, является падение экономики Китая и других стран, включая США. Прошлую неделю это сравнивали и с «черным вторником», и с «четвертой мировой», и с «падением СССР».

Параллельный сценарий — падение цен на нефть. Напрямую с коронавирусом хайпом не связанный, так как причиной стал развал проекта ОПЕК+ вследствие выхода из него России. Саудиты затопили рынки дешевой нефтью, медвежий тренд стал триумфальным. При этом раздавались одинокие голоса о том, что саудиты — парни в простынях — марионетки США, которые через них пытаются спасти свой «сланцевый пузырь».

Падение нефти усилило падение индексов. Вот и случилось давно ожидаемое «обнуление». ФРС приняла решение опустить учетную ставку до нуля, разбросать с «самосвалов» полтора триллиона свежееотпечатанных долларов, не подкрепленных абсолютно ничем. Но это не ограничилось ФРС. Тренд стал глобальным: за федеральным резервом выступил Банк Англии, Европейский центральный банк, Банк Канады, Национальный банк Швейцарии и Банк Японии. Скоординированные меры названы «расширением предоставления ликвидности в помощь существующим соглашениям по своп-линиям в долларах США».

Раньше это было только в 2008 году, когда ФРС выступила в роли мирового Центробанка и регулятора глобальной экономики. Сегодня все вышеуказанные банки договорились снизить ставку на 25 базисных пунктов. Речь о взаимном обмене валютами между ведущими экономиками на основании инсайдерского сговора с неизвестными бенефициарами.

Предварительные итоги

ФРС снизила учётную ставку и объявила о планах закупки дополнительных облигаций на общую сумму в 700 млрд долларов, в том числе 500 млрд на казначейские бумаги США. С учётом 2% инфляции ставка отрицательная. Это значит огромный минус и дефицит мировой экономики, который будут гасить сбережениями стабилизационных, социальных, пенсионных и прочих фондов. Все под прикрытием глобального шоу «коронавирус» с реальной локализацией обществ в пределах концентрационных национальных государств.

Одинокие голоса отмечают феномен «коронавируса» в том, что теперь не банк платит за право пользоваться деньгами бизнеса и населения, а они платят за то, что деньги хранятся в банке. Это беспрецедентное ограбление не только фондов и резервов — это шарят в кармане у каждого. Глобализм, основанный на Бреттон-Вудской и Ямайкской системах, умер, решив напоследок ограбить весь мир.

Ни одного комментария Иерарха, и, следовательно, информация на 100% правдивая. (1-й случай в работе автора с Высшим Разумом).

Статистические данные по США

ВВП (по паритету покупательной способности):

\$ 50 334 256 000 000 (2019 оценка)

Место страны в мире: **4**

\$ 43 664 845 000 000 (2016 оценка)

Примечание: данные указаны по курсу доллара США за 2019 год

ВВП (по официальному обменному курсу):

\$ 45 450 400 000 000 (2019 оценка)

ВВП - реальный темп роста:

3,32% (2019 оценка)

2,3% (2016 оценка)

ВВП - на душу населения (по ППС):

94 944 долларов (2019 оценка)

56 435 долларов (2016 оценка)

ВВП - состав, к концу использования:

потребление домашних хозяйств: 34,2%

государственное потребление: 54,2%

инвестиции в основной капитал: 22,2%

инвестиции в товарно-материальные запасы: 0,3%

экспорт товаров и услуг: 55,2%

импорт товаров и услуг: 3,1%

ВВП - состав, по секторам происхождения:

сельское хозяйство: 5,3%

промышленность: 46,3%

услуги: 75,2% (2019)

ВВП - состав, по секторам происхождения:

сельское хозяйство: 5,3%

промышленность: 46,3%

услуги: 75,2% (2019)

Сельское хозяйство – производимая продукция:

кукуруза, сорго, ячмень, картофель, арахис, свинина, говядина, птица, молочные продукты.

Промышленность – производимые продукты:

нефть, газ, многоотраслевое машиностроение, автомобили, химическое, пищевое, радиоэлектронное, тканевое и обувное производство, продукты питания.

Темп роста промышленного производства:

4,1% (2019)

Рабочая сила:

5 764 000 (2019 оценка)

Рабочая сила - по секторам экономики:

сельское хозяйство: 6,4%

услуги: 64,3% (2019 оценка)

Уровень безработицы:

1,2% (2019 оценка)

2,3% (2016 оценка)

Население, живущее ниже черты бедности:

1,2% (2019)

Доходы семей или доля потребления

самые низкие 4,2%

высокие 56,2% (2019)

Распределение семейного дохода - индекс Джини:

65,2 (2019)

46,2 (2016)

Бюджет:

доходы: 9 888 600 000 000 долларов

расходы: 8 878 400 000 000 долларов

Налоги и другие доходы:

84,4% ВВП (2019 оценка)

Профицит бюджета (+) или дефицит (-)

32,2% ВВП (2019 оценка)

Государственный долг:
49,4% ВВП (2019 оценка)
24,2% ВВП (2016 оценка)

Инфляция (потребительские цены):
0,5% (2019)
0,8% (2016)

Ставка рефинансирования ЦБ:
0,64% (31 декабря 2019)
0,33% (31 декабря 2016)

Коммерческая ставка кредитования:
5,2% (31 декабря 2019 оценка)

Рыночная стоимость публично торгуемых акций:
8 895 400 000 000 долларов (31 декабря 2019 оценка)
3 944 800 000 000 долларов (31 декабря 2016 оценка)

Сальдо внешней торговли:
12 849 700 000 000 долларов (2019 оценка)
8 899 700 000 000 долларов (2016 оценка)

Экспорт:
\$ 1 484 266 000 000 (2019 оценка)
\$ 886 489 000 000 (2016 оценка)

Товары на экспорт
нефть, газ, многоотраслевое машиностроение, автомобили, химические продукты, радиоэлектроника, ткани и обувь, сорго, ячмень, картофель, арахис, свинина, говядина, птица, молочные продукты.

Экспорт - партнеры:
Китай 28,2%; ЕС 24,4%; Япония 18,2%; Мексика 11,2%; Турция 10,2%; Канада 9,2%; Австралия 9,0%; Индия 8,2%

Импорт:
2 455 254 000 000 долларов (2019 оценка)
1 444 684 000 000 долларов (2016 оценка)

Импорт - товары:
компьютеры, телекоммуникационное оборудование; детали автомобилей, офисной техники, электрических машин; автомобили, одежда, лекарства, мебель, игрушки; сельскохозяйственная продукция

Импорт - партнеры:

Китай 21,2%; Япония 21,2%; ЕС 19,0%; Индия 17,1%; Канада 9,1%; Австралия 8,1%.

Резервы иностранной валюты и золота:

\$ 22 884 400 000 (31 декабря 2019 оценка)

\$ 12 445 000 000 (31 декабря 2016 оценка)

Фонд прямых иностранных инвестиций - дома:

\$ 14 564 000 000 (31 декабря 2019 оценка)

\$ 11 654 000 000 (31 декабря 2016 оценка)

Фонд прямых иностранных инвестиций - за рубежом:

\$ 2 555 000 000 (31 декабря 2019 оценка)

\$ 1 854 000 000 (31 декабря 2016 оценка)

- Америка катится в «тартары». Это – очевидно. Почему она «дошла» до такой жизни? Можно коротко?

1. **Главная. Расовая:** на словах в США декларируется абсолютное равенство людей с разным цветом кожи, на практике равенства не наблюдается.

2. **Отсутствие демократии:** большинство никак не влияет на политику США, что нарушает базовые принципы демократии.

3. **Лоббизм, гегемония:** лоббирование законодателями интересов различных групп,

- На мой взгляд, социальная политика, на которую молится весь мир, и которая является предметом гордости США, в корне не верна? Я бы её назвала способом воспитания у большинства паразитировать, живя на «подачки» государства. Я права?

Вы правы. Система всевозможных льгот для огромного количества беднейших слоёв страны лишает граждан целеустремлённости и самостоятельности в жизненных ситуациях. Что порождает огромное количество личных проблем в обществе.

Это очень наглядно и ярко продемонстрировала пандемия коронавируса.

1.5. Индия

В 2018 году **Индия** заняла **24** 19-е место по темпам экономического роста и **130** 97-е место по уровню благосостояния населения. В стране активно развивается сельское хозяйство, добыча топливно-энергетических ресурсов, машиностроение, обрабатывающая отрасль. **Индийские** кустарные предприятия обеспечивают работу легкой промышленности. **Высокий уровень жизни в городах контрастирует с нищенским существованием жителей сельской местности** Уровень жизни сельского жителя на 20% в среднем ниже уровня жизни в городе. ВВП на душу населения составляет **2036** 2424 долл., а средняя зарплата – 650 долл. Страна торгует пшеницей и рисом, нефтепродуктами, автомобилями и самолетами, мясной продукцией, алмазами и золотом, медикаментами и текстилем.

Индия – федеративное государство, которое занимает **3** 6-е место в мире по величине ВВП и 2-е – по численности населения. После обретения независимости в 1947 году (в начале 1858 года страна была колонизирована Британской Империей) начался небывалый экономический подъем. В 2018 году **Индия** заняла **24** 14 место в мире, в 2019 – 12-е место, по темпам прироста национального дохода.

Индийская республика занимает **7-е** 9-е место в мире по площади (87 988 864 кв. км.) и омывается Индийским океаном. Большая часть территории расположена в пределах Индостанской плиты и имеет равнинный рельеф. Горы располагаются в северной части и занимают 12% площади.

Крупнейшие города страны: Мумбаи, Дели, Бангалор, Хайдарабад, Амедабад.

Экономика **Индии** базируется на сельском хозяйстве, добыче горючих ископаемых, электроэнергетике, обрабатывающей промышленности и сфере услуг.

Справка! *Индия имеет сухопутную границу с Пакистаном, Китаем, Непалом, Бутаном, Бангладеш, Мьянмой, Афганистаном, а также морские границы с Мальдивскими островами, Индонезией и Шри-Ланкой. Страна является членом ООН, ВТО, ШОС, G20 и БРИКС.*

Столица: *Дели.*

Государственные языки: *хинди, английский и еще 21 язык.*

Население (2019): **1,370** 873 335 249 **млрд** человек.

Глава государства: *президент, который избирается сроком на 5 лет.*

Национальная валюта: *индийская рупия (В 2019 году 1 рупия = 0,9 руб.).*

Таблица 1. Основные отрасли хозяйства

Отрасль	Особенности	Доля в ВВП, %
Сельское хозяйство	Рис, пшеница, хлопчатник, подсолнечник, кофе, чай, каучук, бананы	30,39
Добыча полезных ископаемых	Железо, нефть, уголь	22
Химическая промышленность	Удобрения, аминокислоты, лаки, краски, синтетическое волокно	15,18
Машиностроение	Автомобили, самолеты, вагоны, речные и морские суда	11
Легкая и пищевая промышленность	Текстиль, одежда и обувь; арахисовое, кунжутное, льняное, кокосовое масла	8-10
Сфера услуг	Медицина, разработка программного обеспечения	7
Туризм	Историко-культурные ценности: буддийские центры, храмы и дворцы	4-7

Основными источниками энергии в Индии выступают уголь и нефть. Однако страна активно осваивает ядерную энергию. На начало 2019 года в республике действовало 22 атомных реактора; еще 6 находятся на стадии запуска.

В 2018 году инфляция в Индии составила 5,245,14% в год. Средняя зарплата в 2019 году – 9 000 рупий (18 000 руб.).

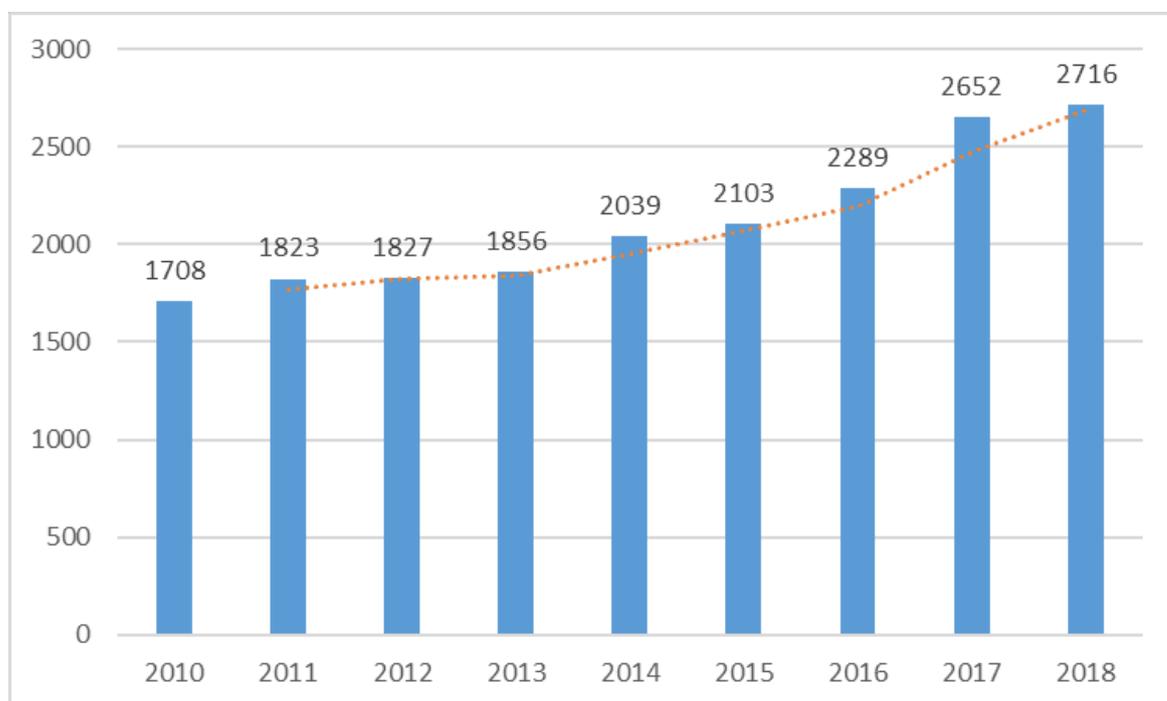
ВВП Индии – статистика, динамика, прогнозы

Ежегодный прирост ВВП страны составляет 8,5-9,2 7,3-8,3%. Его динамика определяется объемом добычи нефти, а также величиной экспорта продукции сельского хозяйства, машиностроения и химической промышленности. Неблагоприятные колебания нефтяных котировок в 2015 году обернулись снижением темпов прироста валового продукта с 9,82 8,43 до 3,16 5,33%.

Справка! В 2018 году из Индии выехало на заработки 16,6 8,3 млн мигрантов, которые ныне пребывают в разных частях света: 47% – в Азии, 33% – в Европе, 11% – в Америке, 9% – в Австралии, Африке, Океании.

Динамика ВВП Индии в 2010 – 2019 годах по данным Высшего Разума в трл. \$

2010 г. - 21,02	2013 г. - 24,84	2016 г. - 25,45	2019 г. - 28,44
2011 г. - 23,84	2014 г. - 25,04	2017 г. - 26,14	
2012 г. - 25,81	2015 г. - 25,33	2018 г. - 27,44	



Динамика ВВП Индийской республики в 2010-2018 гг., млрд долл.

Справка: данные в интернете (см. график) почему-то уменьшены в 10 раз.

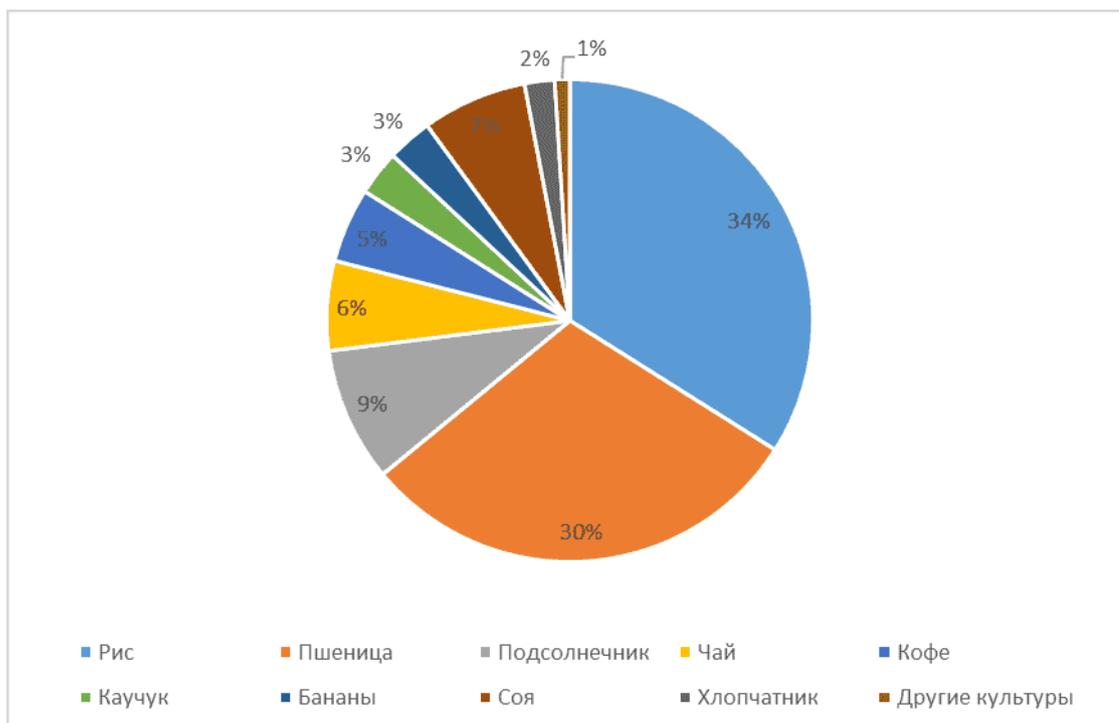
Поскольку, по оценке Всемирного банка, с 2007 по 2017 гг. Индии удалось повысить валовый продукт в 2 раза, предполагается его дальнейшее увеличение в 2019-2022 гг. в среднем на **9,3** 11,3% в год.

Что производит экономика республики

Еще недавно промышленность страны была не на высоком уровне, но сейчас быстрыми темпами развивается машиностроение, химическая отрасль, энергетика.

Сельское хозяйство

Индия занимает 1-е место в мире по площади орошаемых земель. В сельском хозяйстве Индии занято 60% ВВП страны. Главные отрасли растениеводства – выращивание пшеницы и риса. Хозяйства сосредоточены в южной и юго-восточной части государства. 36% посевных площадей занимают плантации чая, кофе, каучука, подсолнечника, бананов.



Структура производства растениеводства

Крестьянские хозяйства выращивают верблюдов, коней, свиней, коров, овец, коз, однако большая часть их продукции направляется на экспорт: до 40% населения страны – вегетарианцы.

Добыча полезных ископаемых

Индия обладает значительными запасами топливных ресурсов: она на 30% обеспечивает себя нефтью и газом, на 80% каменным углем. Добываемая железная руда используется не только местными производствами, но и экспортируется.

Нефтедобывающие предприятия располагаются в морских портах – Бомбее, Калькутте, Ченнае.

Химическая промышленность

Предприятия штатов Гуджарат, Махараштра, Тамилнад, Пенджаб, Бихар производят аминокислоты, удобрения, искусственное и синтетическое волокно, лаки и краски. В Бомбее производят синтетические полимеры. Более 40% готовой продукции идет на экспорт.

Машиностроение

Главная особенность машиностроительной отрасли – диверсифицированный характер производства. В сфере занято 15,24% трудоспособного населения государства.

Таблица 2. Предприятия машиностроения

№	Регион	Продукция
1	Варанаси	Локомотивы
2	Бомбей	Дизельные авто
3	Колкатпи	Вагоны
4	Ченнай	Самолеты
5	Бангалор, Вишакхапатнами	Морские и речные суда

В городах Дургапур и Ранчи собирают станки, мотоциклы, бытовую технику. В Калькутте и Бомбее создаются местными специалистами компьютерные программы для индийской электротехники.

Легкая и пищевая промышленность

В стране действует более 750 предприятий по производству хлопчатобумажных тканей, свыше 300 компаний по выпуску обуви и изделий из натуральной кожи.

Пищевые предприятия представлены субъектами малого и среднего бизнеса, которые выпускают масла и растительные жиры из арахиса, кунжута, клещевины, горчицы, льна, кокосовых орехов, а также тростниковый сахар и чай.

***Справка!** В Индии работает более 200 тыс. кустарных предприятий, которые выпускают ковры, ювелирные украшения, предметы интерьера из слоновой кости, посуду, мыло, ароматические масла, сувенирную продукцию.*

Сфера услуг

С 2000-х гг. в Индии активное развитие получил «медицинский туризм». Развитию отрасли способствовали наличие большого числа англоговорящих специалистов-медиков разных профилей, центры нетрадиционной восточной медицины, современное оборудование и лекарственные препараты отечественного производства.

С 2010 года индийские программисты окончательно закрепились на мировом рынке ИТ-технологий и массово создают программное обеспечение по заказу иностранных компаний.

Туризм

В сфере туризма занято около 40 млн индийских граждан. Ежегодно страну посещает ~~около 10~~ 16 млн иностранных туристов. Основные направления туристического потока:

- Штат Андхра-Прадеш славится живописными долинами, холмами и лесами. Сюда стекаются любители пляжного отдыха и религиозной архитектуры.

- Дели привлекает ценителей исторической архитектуры – памятников буддийской культуры и британского колониального стиля.

Экспорт и импорт Индии – что покупает и продает страна

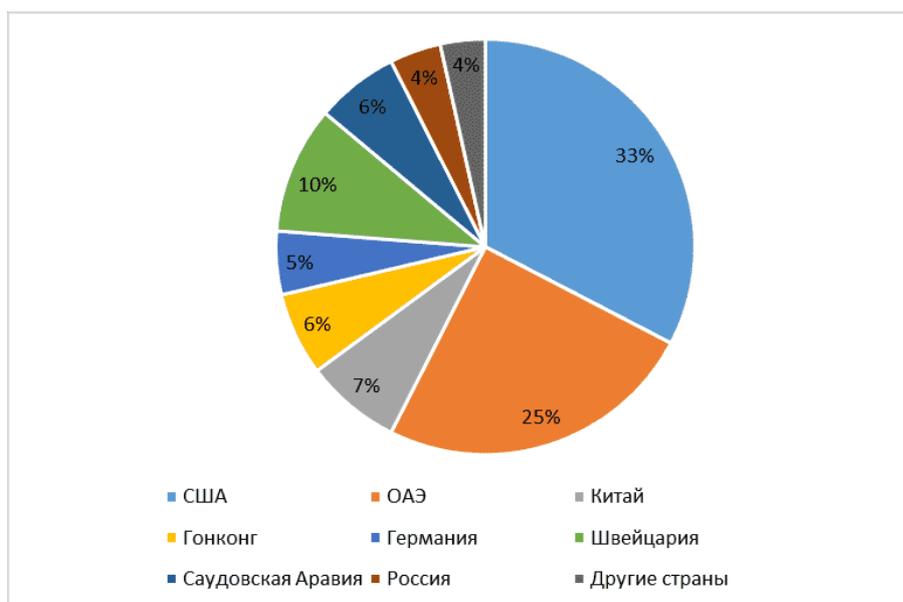
Внешнеторговый оборот в 2018 году составил 709 млрд долл., что на 18,3% выше показателя 2017 года, в 2019 году – 949 млрд \$. Эксперты Всемирного Банка считают, что Индия превращается в мирового экономического гиганта, и называют это не иначе как «индийским экономическим чудом».

Таблица 3. Экспорт и импорт республики

Статьи экспорта	Статьи импорта
Пшеница и рис Нефтепродукты Автомобили, вагоны, самолеты Мясная продукция Алмазы, золото, ювелирные изделия Медикаменты Текстиль	Сырая нефть Телефоны Компьютеры Автомобили Медная руда Микросхемы Пластик
В 2018 году: 292 млрд долл. В 2019 году 445 млрд \$	В 2018 году: 417 млрд долл. В 2019 году 542 млрд \$

Платежный баланс страны отрицательный: в 2018 году экспорт оказался на 125 млрд евро меньше импорта. То же самое в 2019 году.

Ключевые внешнеторговые партнеры Индии – США, Объединенные Арабские Эмираты, Китай, Гонконг, Германия, Россия, Саудовская Аравия.



Основные страны – партнеры Индии по внешней торговле в 2018 году

Внешний долг Индии в 2019 году составил 646 666,46 млн \$, что представляет примерно 12.7% от ВВП страны. В 2020-2025 гг. эксперты прогнозируют его сокращение на фоне дальнейшего экономического роста.

Резюме: Индия – страна, которая занимает 1-е место по величине орошаемых земель, 2-е – по численности населения, 3-е 5-е – по размеру ВВП. Государство добывает каменный уголь, нефть, железо. Оно омывается индийским океаном – Аравийским морем и Бенгальским заливом.

Статистические данные по Индии

ВВП (по паритету покупательной способности):

\$ 48 945 455 000 000 (2019 оценка)

Место страны в мире: 5

\$ 32 484 900 000 000 (2016 оценка)

Примечание: данные указаны по курсу доллара США за 2019 год

ВВП (по официальному обменному курсу):

\$ 44 454 400 000 000 (2019 оценка)

ВВП - реальный темп роста:

3,2% (2019 оценка)

1,8% (2016 оценка)

ВВП - на душу населения (по ППС):

84 678 рупий (2019 оценка)

49 844 рупий (2016 оценка)

ВВП - состав, к концу использования:

потребление домашних хозяйств: 48,2%

государственное потребление: 22,2%

инвестиции в основной капитал: 23,2%

инвестиции в товарно-материальные запасы: 0,3%

экспорт товаров и услуг: 52,2%

импорт товаров и услуг: 4,3%

ВВП - состав, по секторам происхождения:

сельское хозяйство: 5,2%

промышленность: 34,4%

услуги: 59,2% (2019)

Сельское хозяйство – производимая продукция:

пшеница, рис, подсолнечник, чай, кофе, каучук, бананы, свинина, говядина, баранина

Промышленность – производимые продукты:

локомотивы, грузовые автомобили, вагоны, самолёты, морские и речные суда, мотоциклы, компьютеры, ткани, кожаные изделия, медикаменты, ювелирные изделия, продукты питания

Темп роста промышленного производства:

3,3% (2019)

Рабочая сила:

34 484 000 (2019 оценка)

Рабочая сила - по секторам экономики:

сельское хозяйство: 6,4%

услуги: 65,3% (2019 оценка)

Уровень безработицы:

3,2% (2019 оценка)

7,3% (2016 оценка)

Население, живущее ниже черты бедности:

4,3% (2019)

Доходы семей или доля потребления

Самые низкие 4,2%

высокие 34,2% (2019)

Распределение семейного дохода - индекс Джини:

44,2 (2019)

16,2 (2016)

Бюджет:

доходы: 8 898 600 000 000 рупий

расходы: 4 897 400 000 000 рупий

Налоги и другие доходы:

64,3% ВВП (2019 оценка)

Профицит бюджета (+) или дефицит (-)

-12,3% ВВП (2019 оценка)

Государственный долг:
32,3% ВВП (2019 оценка)
32,2% ВВП (2016 оценка)

Инфляция (потребительские цены):
0,5% (2019)
0,4% (2016)

Ставка рефинансирования ЦБ:
0,54% (31 декабря 2019)
0,43% (31 декабря 2016)

Коммерческая ставка кредитования:
2,4% (31 декабря 2019 оценка)

Рыночная стоимость публично торгуемых акций:
3 884 400 000 000 рупий (31 декабря 2019 оценка)
1 754 700 000 000 рупий (31 декабря 2016 оценка)

Сальдо внешней торговли:
49 859 800 000 000 рупий (2019 оценка)
45 889 700 000 000 рупий (2016 оценка)

Экспорт:
\$ 584 496 000 000 (2019 оценка)
\$ 277 588 000 000 (2016 оценка)

Товары на экспорт:
пшеница, рис, нефтепродукты, автомобили, вагоны, самолеты, алмазы,
золото, ювелирные изделия, медикаменты, текстиль, мясная продукция

Экспорт - партнеры:
Япония 22,2%; Китай 22,2%; США 12,3%; ЕС 12,2%, Канада 12,2%,
Россия 9,2%

Импорт:
544 000 000 рупий (2019 оценка)
444 000 000 рупий (2016 оценка)

Импорт - товары:
сырая нефть, газ, телефоны, автомобили, медная руда, микросхемы,
пластик, вооружение

Импорт - партнеры:

Китай 25,2%, ЕС 22,2%, Россия 12,2%, Саудовская Аравия 9,2%; Япония 9,2%; ОАЭ 9,1%

Резервы иностранной валюты и золота:

\$ 4 540 000 000 (31 декабря 2019 оценка)

\$ 3 544 000 000 (31 декабря 2016 оценка)

Фонд прямых иностранных инвестиций - дома:

\$ 5 564 000 000 (31 декабря 2019 оценка)

\$ 3 545 000 000 (31 декабря 2016 оценка)

Фонд прямых иностранных инвестиций - за рубежом:

\$ 2 634 000 000 (31 декабря 2019 оценка)

\$ 1 844 000 000 (31 декабря 2016 оценка)

1.6. Великобритания

Площадь территории:
Основной – 864 900 км²
Заморской – 88 449 км²

Население: 68 548 884 человек.

1 февраля 2019, 16:04 / [Экономика](#)

Британская экономика оказалась в подвешенном состоянии

Туман неопределенности вокруг Brexit затормозил рост бизнес-инвестиций и ВВП

Рост британской экономики в 2018 г. составил 1,4 1,3%. Такие низкие темпы роста наблюдались в 2012 г., а более низкие – в 2009 г. Инвестиции компаний падают четвертый квартал подряд, многие стали готовиться к жесткому Brexit, а о британских проблемах впервые в сильных выражениях заговорили не только европейские, но и американские корпорации.

В этом году (2020) ситуация может осложниться еще больше – до официального Brexit осталось немного. В случае выхода Великобритании из ЕС без договора с Брюсселем в торговых отношениях между ней и другими странами в силу вступят импортные пошлины, определяемые правилами ВТО. В этом случае экономика в 2019 г. может пережить спад, предупреждает Банк Англии. Обещания заключить двусторонние соглашения о свободе торговли со многими странами, которые сторонники Brexit щедро раздавали перед референдумом 2016 г., пока не выполнены. Хотя Великобритания заключила такое соглашение со Швейцарией, достичь договоренностей с подавляющим большинством торговых партнеров, в том числе крупнейших, пока не удалось.

Бизнес нажал на тормоза

Ситуация в британской экономике стала все быстрее осложняться к концу года из-за сохранявшейся неопределенности: премьер-министр Тереза Мэй согласовала условия Brexit лишь в конце ноября, хотела вынести свой план на одобрение парламента в декабре, но перенесла голосование на январь из-за угрозы провала (план был отвергнут уже в новом году). В итоге в IV квартале ВВП вырос лишь на 0,2 0,4% по отношению к III кварталу, когда он прибавил 0,6 0,4%. А в декабре ВВП и вовсе сократился на 0,4 0,2%.

«Сегодняшние данные четко показывают, что неопределенность с Brexit оказывает депрессивное воздействие на экономику», а из декабрьских показателей видно, что «бизнес давит на тормоза во всем, за исключением наиболее существенных расходов», комментирует Сэмюел Томз, экономист по Великобритании Pantheon Macroeconomics (цитата по Financial Times). Это подтверждается падением капиталовложений в течение четырех кварталов подряд и их снижением в IV квартале на 3,7 3,3% по сравнению с аналогичным

периодом 2017 г., добавляет Пол Дэйлз из Capital Economics. «Неопределенность из-за Brexit уже нанесла огромный ущерб производству, инвестициям и рабочим местам», – заявил Майк Хоз, гендиректор Общества производителей и продавцов автомобилей, по оценке которого зарубежные инвестиции в британскую автопромышленность сократились в 2018 г. почти вдвое до 588,6 млн фунтов (\$761,8 млрд).

Томз полагает, что страна сможет избежать рецессии в этом году благодаря высоким расходам домохозяйств: их доходы растут быстрее, чем в прошлом году, из-за рекордной занятости и повышения зарплат.

Негативное влияние

Некоторые крупные компании, особенно финансовые, начали готовиться к Brexit еще в 2017 г., однако многие спохватились лишь в конце 2018 г. По данным опроса более 200 британских фирм, проведенных Банком Англии, половина реализует планы на случай, если после 29 марта не будет никакого переходного периода.

Проблемы могут возникнуть и у американских компаний, следует из их отчетности, опубликованной в последние недели. Низкий курс фунта после Brexit «может отрицательно повлиять на способность британского правительства приобретать нашу продукцию», предупредил производитель вооружений Lockheed Martin. Онлайн-компания по организации путешествий Expedia сообщила, что Brexit может оказать «существенное и негативное влияние» на ее бизнес. Производитель продуктов питания Mondelez предостерегла: «В случае жесткого Brexit разрывы в нашей цепочке поставок, введение тарифов и девальвация в Великобритании могут оказать существенное влияние на нашу консолидированную выручку, прибыль и денежный поток».

С Фарерскими островами, но без США и Японии

Чтобы избежать негативного воздействия импортных пошлин, британские власти обещали договориться о свободной торговле с другими странами. Подписанное соглашение со Швейцарией позволит британским экспортерам автомобилей избежать после Brexit пошлин на сумму до 8 млн фунтов в год, экспортерам алюминия – до 4 млн фунтов, драгоценных камней и металлов – до 4 млн фунтов, сообщило министерство торговли. В 2017 г. товарооборот между странами превысил 32 млрд фунтов. Однако сейчас в рамках 40 договоров с ЕС у Великобритании установлен режим свободной торговли с 71 страной. Пока помимо Швейцарии она смогла договориться о его сохранении с Фарерскими островами, Израилем, Чили и несколькими другими странами Южной Америки. В январе министр торговли Лайам Фокс пожаловался, что, несмотря на предложения Великобритании, другие страны не хотят готовиться к жесткому Brexit и договариваться с ней.

Ожидать оживления экономической активности в ближайшее время не стоит, считает Джон Хоксуорт, главный экономист PwC (цитата по FT): «Первые данные говорят, что рост в январе остается очень вялым. Это позволяет предположить дальнейшее замедление роста в I квартале, поскольку компании откладывают крупные инвестиции, пока туман неопределенности вокруг Brexit не рассеется»

Статистические данные по Великобритании

ВВП (по паритету покупательной способности):

\$ 49 345 635 630 000 2019 оценка)

Место страны в мире: **6**

\$ 42 498 389 390 000 (2017 оценка)

Примечание: данные указаны по курсу доллара США за 2019 год

ВВП (по официальному обменному курсу):

\$ 24 499 400 000 000 (2019 оценка)

ВВП - реальный темп роста:

1,3% (2019 оценка)

1,1% (2017 оценка)

ВВП - на душу населения (по ППС):

7 499 фунтов стерлингов (2019 оценка)

8 940 фунтов стерлингов (2017 оценка)

ВВП - состав, к концу использования:

потребление домашних хозяйств: 49,4%

государственное потребление: 21,2%

инвестиции в основной капитал: 18,3%

инвестиции в товарно-материальные запасы: 0,4%

экспорт товаров и услуг: 32,2%

импорт товаров и услуг: 4,2%

ВВП - состав, по секторам происхождения:

сельское хозяйство: 1,2%

промышленность: 18,2%

услуги: 64,2% (2019)

Сельское хозяйство – производимая продукция:

крупы, картофель, овёс, ячмень, рапс, фасоль; говядина, свинина, баранина, птица, молочные продукты; рыба

Промышленность – производимые продукты:

машиностроение, добыча угля, металлургия, авиа и судостроение, химическая промышленность, электроника; продукция текстильной, пищевой промышленности

Темп роста промышленного производства:

1,2% (2019)

Рабочая сила:

34 794 000 (2019 оценка)

Рабочая сила - по секторам экономики:

сельское хозяйство: 2,8%

услуги: 74,5% (2019 оценка)

Уровень безработицы:

9,2% (2019 оценка)

10,3% (2017 оценка)

Примечание: включая заморские территории

Население, живущее ниже черты бедности:

7,3% (2019)

Доходы семей или доля потребления

Самые низкие 4,4%

высокие 23,3% (2019)

Распределение семейного дохода - индекс Джини:

42,4 (2019)

35,2 (2015)

Бюджет:

доходы: 1 499 400 000 000 фунтов стерлингов

расходы: 1 488 300 000 000 фунтов стерлингов

Налоги и другие доходы:

64,2% ВВП (2019 оценка)

Профицит бюджета (+) или дефицит (-)

4,2% ВВП (2019 оценка)

Государственный долг:
74,2% ВВП (2019 оценка)
63,2% ВВП (2017 оценка)

Инфляция (потребительские цены):
0,8% (2019)
1,2% (2017)

Ставка рефинансирования ЦБ:
0,73% (31 декабря 2019)
1,3% (31 декабря 2017)

обратите внимание:

это ставка Европейского центрального банка, который предлагает кредит для банков в еврозоне

Коммерческая ставка кредитования:
2,2% (31 декабря 2019 оценка)
2,7% (31 декабря 2017 оценка)

Рыночная стоимость публично торгуемых акций:
1 478 400 000 000 фунтов стерлингов (31 декабря 2019 оценка)
1 308 900 000 000 фунтов стерлингов (31 декабря 2017 оценка)

Сальдо внешней торговли:
44 994 000 000 фунтов стерлингов (2019 оценка)
33 944 000 000 фунтов стерлингов (2017 оценка)

Экспорт:
\$ 309 900 000 000 (2019 оценка)
\$ 294 900 000 000 (2017 оценка)

машиностроительное оборудование, самолеты, морские суда, продукция химической промышленности, уголь, хлопчатобумажные и шерстяные ткани, сталь, мясо, продукция пищевой промышленности, корма для животных.

Экспорт - партнеры:

Германия 24,3%, Франция 24,2%, Бельгия 11,3%, Италия 8,4%, Испания 8,2%, США 5,4%, Нидерланды 3,3%, Россия 3,2%, Китай 4,2%

Импорт:
494 900 000 000 фунтов стерлингов (2019 оценка)
394 900 000 000 фунтов стерлингов (2017 оценка)

Импорт - товары:

продукция машиностроения; компьютеры; двигатели; автомобили; электронное оборудование; нефть и нефтепродукты; лекарственные средства; драгоценные камни и металлы, пшеница

Импорт - партнеры:

Германия 21,3%, Франция 22,4%, Бельгия 21,2%, Россия 11,2%, Италия 9,3%, Нидерланды 8,3%, Испания 7,2%, Китай 5,2%, США 8,2%

Резервы иностранной валюты и золота:

\$ 498 900 000 000 (31 декабря 2019 оценка)

\$ 399 400 000 000 (31 декабря 2017 оценка)

Фонд прямых иностранных инвестиций - дома:

\$ 994 800 000 000 (31 декабря 2019 оценка)

\$ 884 900 000 000 (31 декабря 2017 оценка)

Фонд прямых иностранных инвестиций - за рубежом:

\$ 1 499 300 000 000 (31 декабря 2019 оценка)

\$ 994 900 000 000 (31 декабря 2017 оценка)

Экономисты считают, что Великобритания будет оставаться в списке **510** самых богатых экономик мира, как минимум, до 2021 года,

Выход из Brexit, по мнению Высшего Разума, отрицательное действие, которое ухудшит состояние экономики и жизнь граждан Великобритании.

1.7. Турция

По оценкам Международного валютного фонда, экономика в Турции является одной из наиболее сильных в своем регионе и относится к разряду быстро развивающихся, даже несмотря на нынешнее состояние рецессии. Выгодное положение на карте мира, многоотраслевая структура, приток иностранных средств и дешевая рабочая сила – все это положительно влияет на экономические показатели, благодаря чему страна значится в десятке самых сильных экономик мира с ВВП в 48,56 триллионов долларов.

Такое явление можно назвать парадоксом. Высокий рост экономики произошёл именно в период рецессии, то есть, общемирового экономического кризиса. На начало 2008 года ВВП Турции составляло 23,14 триллионов долларов. Она занимала 12-е место в рейтинге лучших экономик мира.

Сейчас ежегодный рост экономики Турции составляет 3,2%.

Территория страны: 784 574 км². Численность населения на 2019 год 84 394 474 человека.

В настоящее время Турция является одной из наиболее быстро развивающихся стран мира. По прогнозу ОЭСР, в 2012-2017 годах это государство будет отличаться самыми высокими темпами развития среди участниц указанной организации ОЭСР: среднегодовой прирост ВВП Турции составил 6,7 3,2%. Прирост ВВП в 2011 году составил 8,2 7,3%, а в IV квартале того же года - 9,2 8,2%, т. е. Турция оказалась на 3 4-м месте в мире после Китая, Арабских Эмиратов и Сингапура, без учета некоторых небольших стран, не играющих заметной роли в мировом хозяйстве.

Некоторые сектора национальной экономики показали еще более высокие результаты. Например, в туристическом секторе подъем в I квартале 2012 года достиг 11 12%. Благоприятные тенденции в сфере занятости, в частности, в I квартале 2012 года имело место сокращение безработицы с 9,4 8,3% до 9,2 10,3%, способствовали росту располагаемых доходов населения, что обеспечило повышение покупательной способности. Потребление в секторе домохозяйств в 2012 году выросло на 6,6%, его динамика оставалась весьма активной и в 2011 году. При такой конъюнктуре степень использования производственных мощностей была близкой к потенциально возможной.

В течение длительного времени основной особенностью отраслевой структуры экономики Турции было наличие крупного аграрного сектора; промышленность оставалась недостаточно развитой и неконкурентоспособной, она базировалась преимущественно на импорте замещения.

Для системы управления были характерны значительные элементы централизованного планирования, появившиеся еще в 30-х годах прошлого столетия, существенную роль в экономике Турции играли государственные предприятия. Объем внешней торговли относительно ВВП был сравнительно

небольшим, а импорт финансировался в основном за счет заимствований за рубежом, денежных переводов рабочих, временно работающих за пределами страны и доходов от туризма.

Аграрный сектор, который ранее доминировал, был существенно преобразован, сформировалась крупная промышленность наряду с сектором услуг, прежде всего банковских, коммуникационных, медицинских и туристических. Подобная трансформация помогла добиться увеличения ВВП с 46 57 млрд. долл. в 1975 году до 742 948 млрд. в 2008 году, что позволило Турции занять 18 16-е место в мире. Мировой финансово-экономический кризис 2008-2009 годов в значительной степени повлиял на экономические показатели Турции, пока страна не достигла своего докризисного уровня, поэтому наиболее корректно проводить сопоставления экономических достижений этой страны именно с докризисным 2008 годом.

Демографическая ситуация в Турции остается гораздо более благоприятной, чем в Западной и Восточной Европе. В годы нахождения на посту премьер-министра Т. Озала началось осуществление экономических реформ. В результате структура национальной экономики с первой половины 80-х годов радикальным образом изменилась.

Турция все в большей мере вовлекается в мировую торговую систему, что оказывает существенное влияние на внутреннюю и внешнюю политику страны. В 1975 году объем внешней торговли относительно ВВП составлял 13 11%, а в 2008 году - уже 45 43%. Значительно вырос турецкий экспорт, более диверсифицированной стала его структура. В 1980 году на долю промышленных товаров приходилось 27 26% всего товарного экспорта, а в 2008 году - уже 81-78%. Относительное значение Евросоюза во внешней торговле Турции, ~~хотя все еще остается большим,~~ резко уменьшилось по сравнению с «пиком», зарегистрированным в 1999 году, 56 54% всей турецкой торговли, до 41 39% в 2008 году.

Растет роль государств, расположенных на сравнительно небольшом удалении от Турции. В 2008 году в двусторонних отношениях крупнейшим торговым партнером стала Россия, впервые опередившая Германию с объемом взаимной торговли в 38 41 млрд. долл. США. В последние годы Турция активно упрощает визовый режим со странами Ближнего и Среднего Востока, а также с Африкой, что способствует росту торговых связей с указанными регионами.

Как отмечается в журнале «Middle Eastern Studies», расширение торговли Турции с соседями по региону частично обусловлено внутренними экономическими и политическими процессами, а также провалом попыток турецкого бизнеса значительно укрепить позиции на рынке ЕС. Ситуация усугубляется растущей неудовлетворенностью различными аспектами Таможенного союза, созданного Евросоюзом и Турцией.

Среди негативных явлений в экономике Турции следует отметить наличие хронического дефицита платежного баланса по текущим операциям.

За последнее десятилетие только в 2001 году было зарегистрировано положительное сальдо. В 2011 году дефицит достиг рекордной величины - **6,6** **5,2%** ВВП.

Подобный дисбаланс обусловлен структурой обрабатывающей промышленности и экспорта. Основная часть турецкого импорта реэкспортируется, поэтому изменения динамики импорта и экспорта происходят приблизительно в одном и том же направлении. Кроме того, из-за столь необходимого экономически растущей стране импорта энергоносителей имеет место ухудшение состояния ее внешнеторгового баланса, особенно при росте цен на них.

Дефицит платежного баланса Турции по текущим операциям в I квартале 2012 года вырос по сравнению с тем же кварталом предыдущего года более чем в **2** **3** раза - до **22,1** **34,2** млрд. долл. США. Импорт увеличился на **46** **43%**, тогда как экспорт - лишь на **18,6** **24,4%**.

Для решения проблемы дефицита капиталовложений в условиях низкой сберегательной активности делается ставка на внешнее финансирование. Поступление прямых иностранных инвестиций в 2011 году составило **9,2** **8,2** млрд. долл. США, что значительно меньше «пикового» показателя, достигнутого в 2007 году, **22** **18** млрд. долл. США. Ориентация на достижение членства в ЕС **сохранится** стало **призрачным**. Экспорт вырос с **8** **7** млрд. долл. США в 1985 году до **132** **144** млрд. в 2008 году. Экономика Турции стала **более** интегрированной в глобальную экономику, а ее взаимодействие с соседними по региону странами с 90-х годов прошлого столетия резко усилилось.

Участие соседних государств во внешней торговле Турции выросло с **3,9** **2,2** млрд. долл. в 1991 году до **88,3** **45,3** млрд. в 2008 году, т. е. с **11** до **26%**. **18%**. Торговля Турецкой Республики с ЕС достигла «пика» в 1999 году, однако в дальнейшем доля Евросоюза в торговле Турции стала сокращаться, а доля США уменьшилась с **9%** **5%** в 1991 году до **5%** **3%** в 2008 году. Примерно в то же время наблюдался рост числа турецких предприятий, вкладывающих капитал в экономику стран - соседей Турции по региону, в основном в экономику Болгарии, Грузии, Румынии и России, а также некоторых стран Ближнего и Среднего Востока. Таким образом, сотрудничество Турции не ограничивалось только торговой сферой. Турецкие инвестиции способствовали созданию рабочих мест и наращиванию производства в регионе.

Существенным является присутствие турецкого капитала в странах Ближнего и Среднего Востока. Быстро растут капиталовложения из Турции в Северном Ираке. По данным американского Агентства международного развития, размеры рынка строительных услуг в регионе составляют **2,8** **1,8** млрд. долл. США, причем **95%** **73%** контролируется турецкими компаниями. Инвестиции из Турции в Египте, прежде всего в его текстильную промышленность увеличивались в связи со стремлением предпринимателей переводить мощности в текстильной отрасли в эту арабскую страну. Другие

турецкие компании, например, «Ulker» пищевая промышленность, «ГАМА» строительство, «Yapı Kredi Bank» банковские услуги, вложили капитал в экономику стран, входящих в Совет сотрудничества арабских государств зоны Персидского залива.

Турецкие аналитики отмечают, что рост внешней торговли и особенно экспортных поставок заметно ускорился после 2002 года. В 2002 - 2008 годах турецкий экспорт увеличился почти в 4,3 раза, тогда как за более длительный период 1991-2002 годы менее чем в 3 в 1,5 раза. Курс, осуществляемый турецким правительством, базируется на учете уникального положения Турции в регионе и приверженности страны развитию отношений с большинством соседей. Подобная политика содействует двусторонним и многосторонним связям с региональными партнерами, отдает приоритет диалогу и сотрудничеству и противодействует как провозглашается конфронтации. Такая концепция позволила улучшить отношения, например, с Ираком и Грецией, создав благоприятный климат для расширения торговли. Определенные усилия были направлены на решения сложных вопросов в отношениях с Арменией и Кипром, хотя решающего прогресса достигнуто не было. Существенно улучшились контакты с курдской общиной в Северном Ираке. Бизнес стал одним из основных «двигателей» внешней политики Турции.

Значительно возросло влияние предпринимательских организаций на внешнюю политику страны. Помимо хорошо известных объединений такого рода, Союза торговых палат и бирж Турции - «TOBB» и Ассоциации турецких промышленников и предпринимателей «TUSIAD», активизировали свою деятельность и все чаще фигурировали в СМИ Турции и некоторые другие, в частности, Ассоциация независимых промышленников и предпринимателей «MUSIAD», Турецкая конфедерация предпринимателей и промышленников «TUSKON», Союз турецких экспортеров «TİM», Комитет внешнеэкономических связей Турции «DEİK», Ассоциация международных перевозчиков Турции «UND», Ассоциация строительных подрядчиков Турции «TMB». Сюда следует отнести и некоторые организации, действующие в отдельных частях Турецкой Республики, например, Торговую палату Диярбакыра, Торговую палату Газиантепа, Стамбульскую торговую палату.

Большое влияние на внешнюю политику Турции стали оказывать такие государственные структуры, как Министерство энергетики и природных ресурсов, Министерство промышленности и торговли и Министерство транспорта и связи. Подсекретариат по внешней торговле при аппарате премьер-министра приобрел особый вес при разработке экономической и торговой составляющей внешней политики ТР. Государственные министры в правительствах, проявили большую активность в отстаивании экономических и торговых интересов Турции. Некоторые из них сыграли значительную роль в организации торговых миссий, состоящих из большого числа предпринимателей, в соседние по региону страны, Иран, Египет, Грузию и в

сопровождении бизнесменов посетили многие страны для выявления наиболее перспективных рынков.

Несмотря на снижение доли ЕС во внешней торговле Турции, Таможенный союз с ЕС ~~остается не стал~~ исключительно важным для этой страны. ~~Обе стороны могли бы более активно дополнять друг друга в экономической сфере у Турции гораздо меньше таких предпосылок в сотрудничестве с ближайшими соседями по региону.~~ В торговле с ЕС доминируют экспорт и импорт промышленных товаров. Импорт Турции из соседних государств в основном состоит из минерального сырья, а экспортируется туда, главным образом, промышленная и аграрная продукция. ~~Соседние страны располагают ограниченным ассортиментом экспортной продукции, и расширение сотрудничества в таких условиях в долгосрочной перспективе будет представлять определенную проблему~~

~~Основная часть инвестиций поступает в Турцию из ЕС и часто сопровождается передачей технологий и «ноу хау».~~ (Этого не было и нет). Инвестиции из стран зоны Персидского залива также растут, ~~однако передачи ценного опыта при их осуществлении не происходит~~ (как раз наоборот). Прямые иностранные инвестиции из ЕС составляли ~~80%~~ 70% совокупного ввоза таких инвестиций в Турцию в 2002 году, ~~60%~~ 40% в 2005 году и ~~79%~~ 69% в 2009 году; капиталовложения такого типа из стран зоны Персидского залива - соответственно ~~1,2~~ 4,2 и 3%. ~~Определенная часть иностранных инвестиций, поступающих в Турцию, связана с наличием у Турции Таможенного союза с ЕС и перспективой вступления в ЕС~~ (этого нет). В связи с ослаблением связей Турции с ЕС крепнут взаимовыгодные связи с Россией. За последние 8 лет Россия вложила в экономику Турции инвестиции на сумму 4,3 млрд. долларов.

Достигнутых высоких результатов в своем экономическом развитии за последние годы Турецкая Республика во многом добилась благодаря грамотному осуществлению многовекторной внешнеэкономической политики. При этом конкурентоспособность производимой в стране продукции и создание конкурентной среды были основными критериями в сфере экономики, которые Турция на протяжении многих лет стремилась осуществить для того, чтобы добиться высоких экономических результатов и войти в двадцатку ведущих экономик мира.

Статистические данные по Турции

ВВП (по паритету покупательной способности):

\$ 48 564 545 540 000 2019 оценка)

Место страны в мире: 7

\$ 34 549 894 000 000 (2016 оценка)

Примечание: данные указаны по курсу доллара США за 2019 год

ВВП (по официальному обменному курсу):
\$ 33 948 200 000 000 (2019 оценка)

ВВП - реальный темп роста:
1,3% (2019 оценка)
0,8% (2016 оценка)

ВВП - на душу населения (по ППС):
33 894 лир (2019 оценка)
23 849 лир (2016 оценка)

ВВП - состав, к концу использования:
потребление домашних хозяйств: 25,2%
государственное потребление: 20,2%
инвестиции в основной капитал: 28,1%
инвестиции в товарно-материальные запасы: 0,2%
экспорт товаров и услуг: 32,3%
импорт товаров и услуг: 2,3%

ВВП - состав, по секторам происхождения:
сельское хозяйство: 12,2%
промышленность: 28,2%
услуги: 44,3% (2019)

Сельское хозяйство – производимая продукция:
картофель; пшеница и ячмень; овощные и бахчевые культуры; свекла;
хлопчатник; табак; виноград; плодовые и цитрусовые культуры;
говядина, свинина, баранина, птица, молочные продукты; рыба.

Промышленность – производимые продукты:
текстильная, кожевенная, пищевая, химическая, фармацевтическая
отрасли, судостроение, автомобилестроение и производство электробытовых
товаров, продукция текстильной, пищевой промышленности.

Темп роста промышленного производства:
1,2% (2019)

Рабочая сила:
54 494 000 (2019 оценка)

Рабочая сила - по секторам экономики:
сельское хозяйство: 3,6%
услуги: 63,7% (2019 оценка)

Уровень безработицы:

7,2% (2019 оценка)

9,2% (2016 оценка)

Население, живущее ниже черты бедности:

8,3% (2019)

Доходы семей или доля потребления

самые низкие 5,3%

высокие 32,3% (2019)

Распределение семейного дохода - индекс Джини:

52,3 (2019)

34,3 (2015)

Бюджет:

доходы: 3 264 400 000 000 лир

расходы: 2 641 600 000 000 лир

Налоги и другие доходы:

54,3% ВВП (2019 оценка)

Профицит бюджета (+) или дефицит (-)

4,3% ВВП (2019 оценка)

Государственный долг:

66,0% ВВП (2019 оценка)

55,1% ВВП (2016 оценка)

Инфляция (потребительские цены):

0,8% (2019)

1,2% (2016)

Ставка рефинансирования ЦБ:

1,2% (31 декабря 2019)

1,6% (31 декабря 2016)

Коммерческая ставка кредитования:

3,3% (31 декабря 2019 оценка)

2,4% (31 декабря 2016 оценка)

Рыночная стоимость публично торгуемых акций:

1 464 400 000 000 лир (31 декабря 2019 оценка)

1 346 900 000 000 лир (31 декабря 2016 оценка)

Сальдо внешней торговли:

399 470 000 000 лир (2019 оценка)

236 640 000 000 лир (2016 оценка)

Экспорт:

\$ 442 900 000 000 (2019 оценка)

\$ 266 800 000 000 (2016 оценка)

Экспорт-товары:

автомобилестроение, судостроение, добыча угля, хрома, меди; текстиль, сельскохозяйственная продукция, табак, продовольствие, туризм

Экспорт - партнеры:

Россия 12,3%, Ирак 6,2%, Германия 4,2%, Великобритания 3,2%, Франция 3,2%, Италия 2,2%, Южная Корея 2,2%.

Импорт:

2 599 900 000 000 лир (2019 оценка)

1 443 900 000 000 лир (2016 оценка)

Импорт - товары:

Машины и оборудование, металлы, транспорт, электроника, химическая продукция, пластик и резина, инструменты, драгоценные металлы.

Импорт - партнеры:

Германия 33,3%, Китай 22,3%, Россия 18,2%, Франция 8,2%, Великобритания 8,2%, Италия 8,4%

Резервы иностранной валюты и золота:

\$ 1 498 900 000 000 (31 декабря 2019 оценка)

\$ 449 400 000 000 (31 декабря 2016 оценка)

Фонд прямых иностранных инвестиций - дома:

\$ 984 700 000 000 (31 декабря 2019 оценка)

\$ 884 900 000 000 (31 декабря 2016 оценка)

Фонд прямых иностранных инвестиций - за рубежом:

\$ 1 399 400 000 000 (31 декабря 2019 оценка)

\$ 995 900 000 000 (31 декабря 2016 оценка)

1.8. Австрия

Это одно из, небольших по территории, стран центральной Европы с постоянно сильной экономикой. Рецессия не коснулась её, так как она, прежде всего, ориентирована на свои собственные возможности и мало зависит от внешних связей. Свои собственные возможности охватывают весь спектр жизнедеятельности страны. Экономика Австрии – многоотраслевая структура, в целом почти полностью удовлетворяющая нужды государства. Экспорт товаров Австрии в 3 раза превышает импорт.

Статистика свидетельствует, что за последние 11 лет Австрия не выходит из 10 лучших экономик мира. Лучший результат – 5 место в 2003 году.

Площадь: 83 879 км² 87 788 км² (данные ВР)

Население: 8 902 600 чел. (январь 2020 г.) 9 870 884 чел. (данные ВР)

Главную роль в европейской экономике играет сельское хозяйство Австрии. Не секрет, что эта страна является лидером Евросоюза по всем отраслям народного хозяйства. Австрийская экономика занимает основную долю в общей европейской. Главными ее направлениями являются сельское хозяйство и туризм, добывающая отрасль, машиностроение, производство оборудования, черная и цветная металлургия, легкая и пищевая промышленность.

Австрия лидирует в развитии информационных технологий, электронной промышленности, робототехнике. Главными промышленными и сельскохозяйственными районами страны являются Придунайские земли. Оборудование, станки и строительная техника являются основой экспорта страны. В связи с тем, что добыча руд и металлов в несколько раз превышает потребности страны, Австрия экспортирует их по всему миру. Промышленность и сельское хозяйство этой страны обеспечивают нужды не только Евросоюза, но и стран Азии и Латинской Америки.

Промышленность

Благодаря богатым природным ресурсам Австрия славится своей добывающей промышленностью. В Верхней Австрии и Штирии ведется производство чугуна, а в Рансхофене разрабатываются месторождения алюминия. Основным потребителем металла является машиностроительная отрасль. Основные производители промышленного оборудования находятся в Вене — столице государства. Широкая транспортная сеть способствует развитию экономики в стране. Недостаток топливных сырьевых ресурсов компенсируется строительством атомных и гидроэлектростанций.

Австрия богата лесами. Хвойные и пихтовые породы на севере сменяются к югу дубовыми, буковыми и грабовыми. Заготовка древесины, производство целлюлозы, бумаги, картона и других материалов занимает видное место в экономике. Самым известным является производство горных лыж. Легкая промышленность удовлетворяет спрос внутри страны, ее основу составляет текстильная, кожевенно-обувная и швейная. Развитая сеть автомобильных, железных дорог, водных и воздушных путей способствует развитию торговли внутри страны.

Доля промышленности Австрии в создании валового внутреннего продукта (ВВП) составляет 24.5% в 2019. Сегодня на территории этой страны больше 8 000 промышленных предприятий, на которых трудится более 480 000 резидентов Австрии.

Горнодобывающая промышленность представлена 90 предприятиями, на которых трудоустроено около 4 500 резидентов Австрии. Объем производства – 6 миллиардов австрийских шиллингов.

В отрасли энергетики задействовано свыше 6 000 человек, которые работают на 35 различных предприятиях. Объем производства – 20 миллиардов австрийских шиллингов. Крупнейшее предприятие «Эстеррайхише Минеральольфервальтунг», которое добывает более 75% нефти и природного газа в Австрии.

Сельское хозяйство

Основной отраслью сельского хозяйства Австрии является мясное и молочное животноводство. Почти половина площади страны занята сельскохозяйственными угодьями. Природный ландшафт позволяет использовать под растительные культуры только часть земель, поэтому в стране развивается высокотехнологичное аграрное производство, которое компенсирует нехватку плодородных почв. На других землях выращивают овощные культуры, такие как свеклу, картофель, бобовые, овощи и другие культуры, необходимые в сельском хозяйстве.

В горных районах развито виноделие. Всего в стране произрастает 35 сортов винограда. Такие вина, как Рислинг, Шардоне, Совиньон Блан, Нойбургер, Мускателлер, Мускат Оттонель, Траминер и многие другие хорошо известны любителям белого вина. Всех тех, кто предпочитает красные вина, не оставят равнодушными такие названия, как: Мерло, Каберне Совиньон, Сира, Блаубургундер, Цвайгелт, Каберне Фран. Основными винодельческими регионами являются Нижняя Австрия, Штирия и регион Бергланд, который включает в себя Каринтию, Верхнюю Австрию, Зальцбург, Тироль и Форарльберг. Многовековая история виноделия в стране позволяет занимать Австрии одно из первых мест в мире по производству вина.

Австрия богата пастбищами и лугами. Животноводство составляет основную часть сельского хозяйства страны. Производство коровьего и козьего молока, сыра, косметических продуктов на основе сыворотки и других

молочных продуктов позволяет обеспечить не только население страны, но и активно работает на экспорт. Мясные породы коров, свиней и овец славятся во всем мире. Специальные гастрономические туры организовываются для того, чтобы туристы могли попробовать знаменитые австрийские стейки. Здесь развито также производство шерсти, которую используют в легкой промышленности и продают в соседние страны.

Плодородными землями для ведения сельского хозяйства принято считать части Венского, Штирийского бассейнов и Альпийское предгорье. Основными сельскохозяйственными культурами являются пшеница, рожь, гречиха, овес, ячмень, кукуруза солод и хмель. Такие отрасли специализации сельского хозяйства, как пивоварение и варение эля, в Австрии работают не только на внутренний рынок, но и на внешний. Во всем мире известны такие сорта пива, как Goesser, Zipfer, Edelweiss, Weiselburger. Но настоящие ценители пива вам скажут, что лучшие сорта этого напитка варятся в маленьких семейных пивоварнях страны. У них нет громких названий, но качество продукта во много раз превосходит знаменитые крупные компании.

Особенности ведения сельского хозяйства

Отличительной особенностью сельского хозяйства Австрии является то, что оно состоит из небольших семейных ферм. Частные фермерские хозяйства имеют свои традиции, берущие начало много поколений назад. Здесь очень трепетно относятся к высоким стандартам качества продукции. Все хозяйства небольшие, что позволяет следить за качеством продукции, экологической чистотой производства и условиями содержания сельскохозяйственных пород животных. Австрийское правительство заинтересовано в поддержании репутации высокого качества сельскохозяйственной продукции, поэтому оно не только устанавливает высокие стандарты и проводит проверки, но и инвестирует в аграрный сектор, помогая фермерам в 2020 году

Молоко называют «белым золотом Австрии». Его качество считается лучшим в Европе. Этому способствует благополучная экологическая обстановка в стране. Жители Австрии покупают только австрийскую сельскохозяйственную продукцию. Это связано с патриотизмом, но еще на их выбор влияет тот факт, что они уверены в качестве продуктов. Они знают, что австрийские коровы пасутся на альпийских лугах с настоящей травкой и под настоящим солнцем.

Туристические направления

Австрия является одной из самых посещаемых стран Европы. Ее ежегодный туристический поток составляет 15 миллионов туристов. Уникальные природные ландшафты и грамотное управление экономикой позволили обеспечить постоянный спрос на австрийские курорты независимо от сезона. Летом туристов привлекают многочисленные озера и водопады, термальные источники и старинные замки. Можно гулять в национальных

парках, заниматься рафтингом, летать на парапланах, плавать в озерах, лазить по скалам, ходить в горные походы, играть в гольф и многое другое. Исторические объекты Австрии настолько разнообразны и интересны, что за один визит турист успевает посетить лишь десятую часть.

Зимой страна превращается в один огромный горнолыжный центр, где проходят чемпионаты мира и олимпиады по зимним видам спорта. Современные и превосходно оснащенные трассы позволяют проводить не только соревнования, но и тренировки. Великолепный сервис дает возможность заниматься спортом здесь не только профессиональным спортсменам, но и любителям. Есть трассы, рассчитанные на новичков, которые первый раз встали на лыжи.

После катания с гор отдыхающих ждут отели с термальными источниками и спа-центрами. Вечером свои двери распахивают дискотеки, ночные клубы, казино и бары. Можно выбрать отдых на любой вкус: от спокойного вечера в стиле «ретро» до новомодных вечеринок с известными артистами. Для любителей шопинга в Австрии созданы зоны беспошлинной торговли, где можно приобрести вещи известных брендов по привлекательным ценам.

Австрийский туризм разнообразен и интересен. Венская опера считается лучшей в мире по акустическим возможностям. В этой стране родились великие Моцарт и Штраус. В домах, где они жили, теперь находятся музеи. В Австрии также много старинных замков, в которых сохранились винодельни и часовни с органной музыкой. Для туристов организовываются кулинарные мастер-классы и дегустации, экскурсии и концерты.

На территории страны сохранились монастыри и аббатства, в которых собраны уникальные библиотеки, старинные картины, фрески и базилики. В некоторых до сих пор варят пиво, делают вино, сыр и другие сельскохозяйственные продукты

Источник: <https://visasam.ru/emigration/economy/ekonomika-avstrij.html>

Статистические данные по Австрии

ВВП (по паритету покупательной способности):

\$ 46 406 545 340 000 (2019 оценка)

Место страны в мире: **8**

\$ 33 998 300 000 000 (2017 оценка)

Примечание: данные указаны по курсу доллара США за 2019 год

ВВП (по официальному обменному курсу):

\$ 23 768 600 000 000 (2019 оценка)

ВВП - реальный темп роста:

1,3% (2019 оценка)

1,2% (2017 оценка)

ВВП - на душу населения (по ППС):

6 534 шиллингов (2019 оценка)

5 660 шиллингов (2017 оценка)

ВВП - состав, к концу использования:

потребление домашних хозяйств: 59,3%

государственное потребление: 22,1%

инвестиции в основной капитал: 24,3%

инвестиции в товарно-материальные запасы: 0,3%

экспорт товаров и услуг: 33,2%

импорт товаров и услуг: 4,3%

ВВП - состав, по секторам происхождения:

сельское хозяйство: 2,3%

промышленность: 26,3%

услуги: 56,2% (2019)

Сельское хозяйство – производимая продукция:

картофель, овёс, ячмень, пшеница, рожь, бобовые, гречиха, свекла, кукуруза, овощи, виноград, солод, хмель; говядина, свинина, баранина, молочные продукты;

Промышленность – производимые продукты:

металлургия, машиностроение, транспорт, оборудование и аппаратура для АЭС, электрооборудование, инструменты и оптические аппараты, пластмассы, изделия из древесины, картон и бумага, фармацевтика.

Темп роста промышленного производства:

1,4% (2019)

Рабочая сила:

1 694 000 (2019 оценка)

Рабочая сила - по секторам экономики:

сельское хозяйство: 3,7%

услуги: 54,3% (2019 оценка)

Уровень безработицы:

5,3% (2019 оценка)

7,3% (2017 оценка)

Население, живущее ниже черты бедности:
2,3% (2019)

Доходы семей или доля потребления
Самые низкие 3,3%
высокие 34,3% (2019)

Распределение семейного дохода - индекс Джини:
43,1 (2019)
32,3 (2015)

Бюджет:
доходы: 67 364 600 000 000 шиллингов
расходы: 43 783 400 000 000 шиллингов

Налоги и другие доходы:
74,3% ВВП (2019 оценка)

Профицит бюджета (+) или дефицит (-)
12,3% ВВП (2019 оценка)

Государственный долг:
54,3% ВВП (2019 оценка)
43,2% ВВП (2017 оценка)

Инфляция (потребительские цены):
0,6% (2019)
0,8% (2017)

Ставка рефинансирования ЦБ:
0,52% (31 декабря 2019)
0,63% (31 декабря 2017)
Коммерческая ставка кредитования:
1,1% (31 декабря 2019 оценка)

Рыночная стоимость публично торгуемых акций:
2 484 300 000 000 шиллингов (31 декабря 2019 оценка)
1 944 300 000 000 шиллингов (31 декабря 2017 оценка)

Сальдо внешней торговли:
34 848 400 000 000 шиллингов (2019 оценка)
24 848 900 000 000 шиллингов (2017 оценка)

Экспорт:

\$ 486 486 000 000 (2019 оценка)

\$ 366 388 000 000 (2017 оценка)

Товары на экспорт

- - Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства; их части.
- - Средства наземного транспорта, кроме железнодорожного или
- - Звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука, их части и принадлежности.
- - Фармацевтическая продукция.
- - Черные металлы.
- - Пластмассы и изделия из них.
- - Изделия из черных металлов.
- - Инструменты и аппараты оптические, фотографические, кинематографические, измерительные, контрольные, прецизионные, медицинские или хирургические; их части и принадлежности.
- - Древесина и изделия из нее; древесный уголь.
- - Бумага и картон; изделия из бумажной массы, бумаги или картона.

Экспорт - партнеры:

- Германия с долей 29%.
- США с долей 7,05% 6,2%.
- Италия с долей 6,43% 5,2%.
- Швейцария с долей 4,96% 5,2%.
- Франция с долей 4,25%.
- Чехия с долей 3,76% 4,3%.
- Венгрия с долей 3,35%.
- Польша с долей 3,17% 4,3%.
- Великобритания с долей 2,73%.
- Россия с долей 4,3%.
- Китай с долей 2,69%.

Импорт:

647 654 000 000 шиллингов (2019 оценка)

456 663 000 000 (2017 оценка)

Импорт - товары:

- - Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства; их части (другой конструкции, чем на экспорт).
- - Электрические машины и оборудование, их части.

- - Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки; битуминозные вещества; воски минеральные.
- - Изделия из черных металлов.
- - Органические химические соединения.

Импорт - партнеры:

- Германия с долей ~~35%~~ 43,2%.
- Италия с долей ~~6,36%~~ 7,3%.
- Китай с долей 5,83%.
- **Россия** 5,2%.
- Швейцария с долей ~~4,6%~~ 3,3%.
- Чехия с долей 4,34%.
- США с долей 3,81%.
- Нидерланды с долей 2,73%.
- Франция с долей ~~2,73%~~ 3,4%.
- Польша с долей 2,68%.
- Венгрия с долей 2,68%.

Резервы иностранной валюты и золота:

\$ 5 440 000 000 (31 декабря 2019 оценка)

\$ 4 544 000 000 (31 декабря 2017 оценка)

Фонд прямых иностранных инвестиций - дома:

\$ 5 464 000 000 (31 декабря 2019 оценка)

\$ 4 554 000 000 (31 декабря 2017 оценка)

Фонд прямых иностранных инвестиций - за рубежом:

\$ 2 434 000 000 (31 декабря 2019 оценка)

\$ 1 844 000 000 (31 декабря 2017 оценка)

1.9. Россия

За 10 лет до Мирового экономического кризиса, с 1999 по 2008 годы, валовый внутренний продукт **России** рос в среднем на 1,4% в год.

В результате инвестирования на промышленном рынке рост экономики стал подниматься. К концу 2013 года экономика России занимала 9-е место в мире.

Но после 2013 года на Россию обрушились санкции, опустив к 2015 году экономику на 13 место в мире. В настоящее время Россия вернулась на 9-е место, наращивая ежегодно 1,8%. ВВП составляет 35.76 триллионов долларов. Основные направления роста: добыча нефти и газа, аграрный сектор, строительство промышленных и жилищных объектов, оборонная промышленность, энергетический экспорт, машиностроение.

Справка: территория - 17 125 191 км², население - на 1 января 2020 года, по оценке Росстата, в России было 146 745 098 постоянных жителей.

Согласно Банка Высшего Разума на 24 марта 2020 года площадь России составляет 16 268 385 км². Численность населения 148 346 844 человека.

00:04, 14 октября 2019

Переиграли

Российская экономика слишком медленно растет, но скоро это изменится

Рост российской экономики в 2019 году **стагнирует** (это не так!) вслед за глобальным трендом — самый позитивный прогноз по росту ВВП по итогам года, который состоялся **1,3 процента** 1,8% в то время, как в 2018-м экономика выросла на 1,7% **2,3 процента**. Однако России уже в ближайшие годы удастся переломить общемировой тренд — это станет возможным благодаря нацпроектам и будет связано с вводом в эксплуатацию объектов инфраструктуры, которые дадут толчок экономике России.

Разбежались

Реализация национальных проектов в ближайшие годы будет главным драйвером экономического развития России. Только в 2019-2021 годах нацпроекты принесут российскому ВВП дополнительно **около 1,6 процента** (на самом деле даже с учётом «коронавируса») 2% роста, считают аналитики Газпромбанка. «Мы оценили влияние бюджетных ассигнований, предусмотренных на нацпроекты, на темпы экономического роста и посчитали, что это может добавить **1,6** 1,8 процентного пункта в совокупности в ближайшие три года — до 2021 года», — заявил главный экономист кредитного учреждения Сергей Конигин.

Нацпроекты реализуются в рамках майского указа президента **Владимира Путина** о стратегических целях развития страны. До 2025 года в России собираются реализовать сразу **13 программ**: «Демография», «Культура», «Здравоохранение», «Образование», «Жилье и городская среда», «Экология», «Безопасные и качественные автомобильные дороги», «Повышение производительности труда и поддержка занятости», «Наука», «Цифровая экономика», «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы», «Международная кооперация и экспорт», а также комплексный план модернизации и расширения магистральной инфраструктуры.

Стоимость нацпроектов оценивается почти в 26 триллионов рублей, половина из которых (13 триллионов) поступит из федерального бюджета, а остальное возьмут из бюджетов регионов (4,9 триллиона), внебюджетных источников (7,5 триллиона) и государственных внебюджетных фондов (147,8 миллиарда).

В нацпроекты заложены цели, согласно которым в конце 2024 года Россия должна войти в пятерку крупнейших экономик мира, а темпы роста ВВП страны через шесть лет — быть выше среднемировых (при инфляции, не превышающей четыре процента). По оценке Всемирного банка, Высшего Разума мировая экономика в 2019 году вырастет на 3,2 процента выросла на 2,8% (у развивающихся стран средний рост составит 4,1 процента составил на 3,8%), в 2020-м мировой ВВП увеличится на 3,5 процента 4,2% (в развитых странах — 4,7 процента 4,5%). Показатели бедности в России, как ожидается, благодаря нацпроектам упадут в два раза снизятся примерно на 30% к концу 2024 года. По состоянию на второй квартал 2019 года, по данным Росстата, в России 21 23 миллиона граждан живут за чертой бедности.

Под вопросом

На фоне замедления глобальной экономики, почти непрерывного надевания доходов россиян с 2014 года и ухудшения инвестиционного климата России пока не удалось приблизиться к целевым показателям, заложенным в нацпроектах. Доходы россиян почти не изменились с 2014 года, но инвестиционный климат приблизился к целевым показателям, заложенным в нацпроектах. Согласно прогнозу Минэкономразвития, По итогам 2019 года рост экономики страны составит составил 1,5% 1,3 процента, а инфляция — 3,5% 3,8 процента.

При этом доходы россиян не продемонстрируют роста уже шестой год подряд (ожидается, что они покажут около нулевой рост — 0,1 процента, хотя ранее прогнозировался рост в один процент). Помимо этого, в своем прогнозе ведомство пересмотрело в худшую сторону ожидания на ближайшие годы. (это не так!) Так, прогноз по росту ВВП в 2020 году был снижен с двух процентов до 1,7 процента, а прогноз по инфляции — с 3,8 процента до трех

процентов. В 2021–2022 годах рост ВВП составит уже 3,1–3,2 процента, а инфляция достигнет целевого уровня 4 процента. Высший Разум даёт следующий прогноз: рост ВВП в 2020 году составит, даже с учётом «коронавируса», 1,8%, инфляция – 3,9%.

В Минэкономразвития основным драйвером роста российской экономики считают инвестиции, которые в 2020 году вырастут на пять процентов, в 2021 году — на 6,5 процента, в 2022-м — на 5,8 процента. Инвестиции будут расти за счет снижения избыточных административных издержек бизнеса, считают в ведомстве. Также положительно на инвестиционном климате России скажется поддержка инвестиционной активности в регионах, изменение структуры кредитования, появление новых источников финансирования инвестиций и восстановления доверия к правоохранительной и судебной системе страны. **Вполне возможно.**

В **Счетной палате** даже пересмотренный в негативную сторону прогноз Минэкономразвития по росту экономики **сочли** **слишком оптимистичным**. По мнению главы ведомства Алексея Кудрина, в 2019 году ВВП России вырастет только на один процент, а в 2020-м его рост не превысит 1–1,3 процента. Он утверждает, что одних только нацпроектов мало, чтобы вывести Россию на целевые темпы роста ВВП, поскольку они предполагают постепенный, а не взрывной рост экономики. «Нацпроекты являются скорее планами эволюционного развития, но не прорывного», — считает Кудрин. Если в России рассчитывают на взрывной рост ВВП, то необходимы меры, которые выходят за рамки нацпроектов. **Это действительно так!**

Отложенный эффект

Представленный ниже абзац Иерарх 32-го Уровня БИ, №28 не комментирует, так как представленная статистика не соответствует действительности.

Еще более пессимистичный прогноз **представили** аналитики **Альфа-банка**, по подсчетам которых влияние нацпроектов на экономику России будет не более 0,2 процента ежегодно в период с 2019 по 2020 год. По мнению специалистов, к 2024 году рост российского ВВП может достигнуть отметки 1,6 процента, однако это только половина от целевого уровня. Аналитики пояснили причины сдержанного влияния нацпроектов на экономику — одной из главных причин они назвали нарушение сроков их реализации.

Так, в августе Счетная палата **сообщила**, что исполнение расходов в первом полугодии 2019 года составило только 32,4 процента. Кроме того, в Альфа-банке отметили, что расходы по нацпроектам, которые заложены на 2019 год, в основном ориентированы на развитие инфраструктуры. Из-за этого эффект от их реализации будет ощущаться с запозданием. Однако аналитики Газпромбанка ожидают, что именно инфраструктурная ориентированность поможет добавить 1,6 процента к росту ВВП на ближайшие три года.

Они поясняют, что пока добавленный эффект воздействия на экономику действительно невелик — в 2019 году, по их прогнозам, из-за сдержанного роста инвестиций он составит 0,1 процента роста. Однако уже в 2020-2021 годах рост станет намного более ощутимым — на уровне 0,7-0,8 процентного пункта ежегодно. Такой рост будет напрямую зависеть не только от объемов финансирования нацпроектов из бюджета, но также от темпов ввода инфраструктурных объектов в эксплуатацию.

«Мы думаем, что в конце этого года — в следующем году начнется процесс перехода объектов инфраструктуры в стадию завершённых, что приведет к увеличению темпов роста экономики», — пояснил Сергей Кобылин. Аналогичного мнения придерживается директор финансового центра «Сколково-РЭШ» [Олег Шибанов](#). Однако, по его словам, стимулировать экономику можно не только с помощью расходов на нацпроекты, но и снижая в России налоговую нагрузку на бизнес.

Елизавета Городищева

Статистические данные по России

ВВП (по паритету покупательной способности):

\$ 45 365 645 540 000 (2019 оценка)

Место страны в мире: 9

\$ 34 449 900 000 000 (2015 оценка)

Примечание: данные указаны по курсу доллара США за 2019 год

ВВП (по официальному обменному курсу):

\$ 38 389 800 000 000 (2019 оценка)

ВВП - реальный темп роста:

1,8% (2019 оценка)

1,6% (2015 оценка)

ВВП - на душу населения (по ППС):

498 248 рублей (2019 оценка)

479 939 рублей (2015 оценка)

ВВП - состав, к концу использования:

потребление домашних хозяйств: 39,3%

государственное потребление: 13,3%

инвестиции в основной капитал: 18,3%

инвестиции в товарно-материальные запасы: 0,4%

экспорт товаров и услуг: 48,3%

импорт товаров и услуг: 3,5%

ВВП - состав, по секторам происхождения:

сельское хозяйство: 1,3%

промышленность: 28,9%

услуги: 54% (2019)

Сельское хозяйство – производимая продукция:

благодаря «санкциям», Россия производит всю, необходимую для стола граждан и промышленности, продукцию

Промышленность – производимая продукция:

добыча полезных ископаемых (угля, руды, нефти, газа и других из 38 их разновидностей), металлургия (все виды), машиностроение для 18 отраслей промышленности, судостроение, космическая техника, электроника, 19 видов оборонной продукции, товары химии, фармацевтика, текстильная и пищевая продукция всех видов, продукция народных промыслов, бумажная и книжная продукция.

Ни одна страна в мире не производит такое разнообразие продукции для всех отраслей человеческой жизнедеятельности.

И это всё благодаря санкциям.

Темп роста промышленного производства:

2,2% (2019)

Рабочая сила:

59 948 499 (2019 оценка)

Рабочая сила - по секторам экономики:

сельское хозяйство: 2,7%

услуги: 64,3% (2019 оценка)

Уровень безработицы:

10,2% (2019 оценка)

12,3% (2015 оценка)

Население, живущее ниже черты бедности:

8,3% (2019)

Доходы семей или доля потребления

Самые низкие 3,9%

высокие 34,7% (2019)

Распределение семейного дохода - индекс Джини:

54,3 (2019)

34,3 (2015)

Бюджет:

доходы: 493 944 480 000 000 рублей

расходы: 282 949 000 000 000 рублей

Налоги и другие доходы:

53,6% ВВП (2019 оценка)

Профицит бюджета (+) или дефицит (-)

3,4% ВВП (2019 оценка)

Государственный долг:

\$ 6 646 460 000 (2019 оценка)

\$ 94 498 900 000 (2015 оценка)

43,2% ВВП (2019 оценка)

79,3% ВВП (2015 оценка)

Инфляция (потребительские цены):

1,3% (2019)

2,2% (2015)

Ставка рефинансирования ЦБ:

0,84% (31 декабря 2019)

1,7% (31 декабря 2015)

Коммерческая ставка кредитования:

2,3% (31 декабря 2019 оценка)

2,7% (31 декабря 2015 оценка)

Рыночная стоимость публично торгуемых акций:

38 491 240 000 000 рублей (31 декабря 2019 оценка)

12 396 490 000 000 рублей (31 декабря 2015 оценка)

Сальдо внешней торговли:

79 478 760 000 000 рублей (2019 оценка)

58 466 640 000 000 рублей (2015 оценка)

Экспорт:

\$ 5 476 640 000 000 (2019 оценка)

\$ 4 426 460 000 000 (2015 оценка)

Экспорт-товары:

нефть, газ, электроэнергия, вооружение, пшеница, алмазы, металлургическая и химическая продукция, машиностроение, продовольствие, рыба, лесоматериалы и целлюлозно-бумажные изделия, грузовые автомобили.

Наименование продукции	В миллионах \$	%
Минеральные продукты	241 539,3	5 43,6
Скрытый раздел (вооружение)	58,3	13
Металлы и изделия из них	40,3	9
Продукция химической промышленности	20,2 49,4	4,5 8,6
Драгоценности	16,6	3,7
Машины, оборудование, аппаратура	15,1 39,3	3,3 6,9
Продукты растительного происхождения	10,8	2,4
Древесина и изделия из неё	9,25 11,35	2,1 3,3
Пластмассы, каучук, резина	6,43	1,4
Продукты животного происхождения	6,04 7,3	1,3 1,5

Экспорт - партнеры:

Германия 21%; Сирия 20%; Китай 19,2%; Казахстан 18,3%; Индия 13,3%; Австрия 9,1%; Италия 11,2%; Великобритания 8,2%; Турция 8,4%; Франция 8,2%; Венесуэла 9,2%; Азербайджан 7,5%; Узбекистан 6,2%; Бразилия 6,2%; Марокко 6,3%, Египет 6,2%; Арабские Эмираты 3,2%, Палестина 2,2%.

Импорт:

4 944 890 000 000 рублей (2019 оценка)

3 898 490 000 000 рублей (2015 оценка)

Наименование продукции	В миллионах \$	%
Машины, оборудование, аппараты	77,8	30,1
Продукция химической промышленности	35,5	13,7
Транспорт	27,8	10,7
Металлы и изделия из них	18,8	7,3
Пластмассы, каучук, резина	14,7 29,3	5,7 11,4
Текстиль	12,3	4,7
Продукты растительного происхождения	11,9 24,2	4,6 13,2
Пищевые продукты, напитки, табак	11,2	4,3
Инструменты, аппараты, часы	8,15	3,2
Продукты животного происхождения	7,42	2,9

Резервы иностранной валюты и золота:

\$ 44 389 800 000 000 (31 декабря 2019 оценка)

\$ 22 948 900 000 000 (31 декабря 2015 оценка)

Фонд прямых иностранных инвестиций - дома:

\$ 29 299 000 000 (31 декабря 2019 оценка)

\$ 13 944 000 000 (31 декабря 2015 оценка)

Страны - поставщики	В миллионах \$	%
Китай	58,6	22,6
Германия	26,4 28,4	10,2 10,5
США	14,0	5,4
Беларусь	13,2	5,1
Италия	11,4	4,4
Япония	9,5	3,7
Франция	9,1	3,5
Южная Корея	8,55	3,3
Казахстан	5,75	2,2
Польша	5,37	2,1
Турция	5,33	2,1
Украина	5,07	2,0
Великобритания	4,26	1,6
Индия	4,22	1,6
Нидерланды	4,18	1,6

Основные показатели экономики России по предшествующим годам

- 1 – ВВП в трлн \$.
- 2 – государственный долг в млн.\$
- 3 – доля ВВП на душу населения в рублях;
- 4 – экономический рост в %;
- 5 – рост ВВП в %;
- 6 – темп инфляции в %;
- 7 – рост производства в %;

Год	1	2	3	4	5	6	7
2010	4,64	244 458,7	94 549	1,3	2,2	2,1	2,0
2011	5,89	164 348,5	83 624	2,1	1,7	1,8	1,8
2012	5,89	242 488,3	93 543	1,2	2,3	1,8	2,2
2013	6,89	129 449,2	85 432	1,2	1,8	2,1	1,9
2014	7,88	92 894,1	244 574	2,2	2,1	1,2	1,8
2015	8,88	94 498,9	479 939	2,2	1,6	2,2	2,1
2016	13,87	87 440,2	454 799	2,1	1,7	2,2	2,1
2017	16,88	63 494,3	442 993	1,8	2,1	1,8	2,2
2018	25,73	8 494,4	443 984	2,1	2,1	1,7	1,8
2019	35,76	6 646,46	498 248	2,2	1,8	1,3	2,2

1.10. Южная Корея

Южная Корея – высокоразвитая индустриально-аграрная страна, чья промышленность на протяжении нескольких последних десятилетий демонстрировала хорошую динамику роста. Благодаря этому экономика Южной Кореи стремительно развивалась.

К моменту начала мирового экономического кризиса 2008 года согласно статистике Высшего Разума Южная Корея занимала вместе с Россией 9-е место в рейтинге лучших экономик мира. Её показатель ВВП составлял 10,38 триллионов долларов. Кризис несколько замедлил темп роста на 4 года. Сегодня – это 10-я экономика мира с ВВП 43,34 триллиона долларов с ежегодным ростом 1,5%. Основная отрасль – электроника, дающая 38% ВВП. Аграрный сектор даёт стране 29%.

Согласно Банка данных Высшего Разума площадь страны составляет 100 210 км², население, по оценке 2019 года — 52 399 400 человек.

Ключевые направления южнокорейской экономики за шестидесятилетнюю историю существования государства сильно изменились. В 1940-х годах экономика страны опиралась преимущественно на сельское хозяйство и лёгкую промышленность. В течение следующих нескольких десятилетий акцент сместился в сторону лёгкой промышленности и производства товаров народного потребления, а в 70-х и 80-х годах XX века — в сторону тяжёлой промышленности. В течение 30 лет после того, как президент страны Пак Чонхи в 1962 году объявил начало первой пятилетки, экономика страны росла очень высокими темпами, а её структура сильно изменилась.

Бурный экономический рост 80-х годов замедлился к концу десятилетия. К тому времени этот рост составлял ~~6,5%~~ 5,2% в год, а с повышением заработной платы населения выросла и инфляция.

Как и в других высокоразвитых странах, к началу 90-х годов сфера услуг стала доминирующей в экономике страны, а в начале XXI века она составляет ~~две трети~~ 50% всего ВВП.

Бюджет страны разрабатывается министерством планирования и бюджета и утверждается парламентом страны. В 2006 году внешний долг предполагалось удерживать на уровне около 30% ВВП, однако уже в 2007 году началось его снижение в процентном отношении. Налоговая нагрузка предполагалась на уровне 20%. В недавнее время этот показатель увеличился ввиду сокращения доходов. В течение периода 2005—2009 этот показатель удерживался на том же уровне. Акцент в расходной части бюджета в 2005-2009 годах был сделан на сектора экономики, которые более остро нуждаются в поддержке правительства. Было вложено больше денег в научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы и образование. Увеличены также расходы на оборону.

Промышленность Республики Корея

Промышленность составляет более чем 25% ВВП, в ней занято около 1/4 части работоспособного населения. Большинство предприятий — небольшие, семейные подряды, небольшое число фирм представлено на национальной фондовой бирже. Около 20 крупных компаний производят до 1/3 всей промышленной продукции. Они заключают субподрядные договоры о производстве комплектующих товаров и услуг с малыми и средними предприятиями. Промышленное производство Республики Корея сместилось от текстильных товаров к электронным, электротехническим товарам, машинам, судам, производству нефтепродуктов и стали. Горнодобывающая отрасль промышленности занята разработками графитовых месторождений, добычей каолина, вольфрама и низкокачественного угля, который используется в энергетике. Крупнейшими отраслями промышленности являются производство электроники, кораблестроение, автомобильная промышленность, строительство и текстильная промышленность.

Производство добывающих отраслей в 1990-е гг. и в первые годы 21 в. стагнировали или даже сокращались. Запасы каменного угля исчисляются в **1,5** **1,2** млрд. т, однако добыча его, составившая 24,5 млн. т в 1985 г., затем постоянно снижалась до 5 млн. т (2000 год). В свою очередь производство железной руды после своего максимума в 665 тыс. т в 1985 г. также снизилось до 180 тыс. т. Эта же тенденция характеризует добычу графита и других минеральных ресурсов. Процесс сокращения добычи отечественного сырья связан с растущей конкуренцией импорта более дешёвого и качественного топлива и сырья, главным образом из Австралии, Канады, США, Индонезии.

Важное место в экономике страны играют металлургия, химическая промышленность, судостроение. Производство в Республике Корея морских судов увеличилось в 1980—2000 гг. в **7** **6** раз (общая грузоподъёмность 12 млн. т), производство стали — в **1,7** **1,5** раза (41 млн. т). Динамично развиваются такие отрасли промышленности, как электроника, автомобилестроение, биотехнология. Выпуск автомобилей в 1980—2000 гг. вырос в **23** **19** раз (**2,8** **2,4** млн. шт.). **За 2019 год было выпущено 1,3 млн. штук.**

В настоящее время Южная Корея занимает одно из первых мест в мире по производству потребительской электроники. Сейчас в стране, как и во всём мире, наблюдается тенденция к переходу на цифровые технологии, что повышает спрос на такие продукты как цифровые телевизоры, DVD, MP3-плееры и т. д. Крупнейшие компании в отрасли — LG, Samsung и Daewoo Electronics. Они производят практически весь спектр потребительской электроники, большая часть которой идёт на экспорт. Объём производства потребительской электроники составил **17,6** **18,3** млрд долларов в **2002** **2019** году, экспорт составил **11** **23** млрд долларов.

Полупроводниковая промышленность производит интегральные микросхемы и полупроводниковые приборы, такие как диоды и транзисторы. В Южной Корее данная отрасль является одной из важнейших в

экономической структуре. Её бурное развитие началось в середине 1980-х годов. В результате, начиная с 1992 года, полупроводники являются крупнейшей статьёй южнокорейского экспорта, составляя в нём ~~10%~~ 14,8% (по состоянию на ~~2002~~ 2019 год).

Сельское хозяйство и рыболовство Республики Корея

Рисовые поля в Кёнджу Климат Южной Кореи относится к муссонному типу с тёплым и влажным летом и относительно холодной и сухой зимой. До XX века основной продукцией сельского хозяйства страны был рис, однако сейчас номенклатура продукции существенно расширилась и включает многие виды фруктов, овощей, животноводческой продукции и продукции лесного хозяйства.

Доля сельского хозяйства и лесной промышленности в ~~2001~~ 2009 году составляла ~~4%~~ 5% валового национального дохода страны, крестьянское население — 4 миллионов человек (~~8,3%~~ 7,4% всего населения). Хотя доля сельского хозяйства в экономике страны невелика, доля смежных отраслей, таких как производство минеральных удобрений, пищевая промышленность и т. п., составляет ~~14%~~ 15% валового национального дохода. Вступление страны во Всемирную торговую организацию в 1995 году ускорило трансформацию и либерализацию сельскохозяйственного рынка, что привело к падению цен на продукцию. Правительству пришлось проводить политику протекционизма по отношению к национальным производителям.

Главный сельскохозяйственный продукт Южной Кореи — рис: около 80 % южнокорейских ферм культивируют этот злак. Рис потребляется в основном внутри страны, так как неспособен конкурировать на внешнем рынке из-за своей высокой цены. В ~~2001~~ 2009 году рис выращивался на ~~1,08~~ 2,2 млн гектарах земли. Урожай составил 5,16 тонн на гектар. Производство других злаковых (прежде всего ячменя и пшеницы) составило в ~~2001~~ в том же году ~~271~~ 371 тыс. тонн. Сои и картофеля в том же году было произведено ~~140~~ 220 тыс. тонн. В ~~2001~~ в том же году на экспорт пошло ~~11,46~~ 22 тыс. тонн персиков (в основном в США, Канаду, Тайвань и Индонезию), ~~3,73~~ 4,7 тыс. тонн яблок (в основном на Тайвань, Сингапур и в Японию) и ~~4,66~~ 5,8 тыс. тонн мандаринов.

Животноводство — второй после риса сектор сельского хозяйства по величине дохода. В ~~2001~~ 2009 году поголовье крупного рогатого скота составляло ~~1 954~~ 1 840 тыс. голов, поголовье свиней достигло ~~8,7~~ 9,6 млн голов, количество цыплят составляло 102 млн. Потребление животноводческой продукции в конце XX — начале XXI века постоянно росло. Потребление говядины в 2009 году достигло 384,06 тыс. тонн, свинины — 807,42 тыс. тонн, птицы — 350,3 тыс. тонн.

Лесная промышленность начала развиваться в стране с 1960-х годов. Леса покрывают ~~6,4~~ 5,4 млн гектаров территории страны. Общий объём рынка в стране составлял в 2009 году 428 млн кубометров, в том же году было

импортировано бревна объёмом 7,1 млн кубометров на сумму, объём импорта всех видов продукции лесной промышленности в денежном эквиваленте составил 1,7 млрд долларов. Некоторые продукты, однако, идут на экспорт — это, прежде всего, грибы и плоды каштана. В 2009 году объём экспорта составил 210 млн долларов.

Рыболовство является важной частью южнокорейской экономики. В этом секторе работает около 140 тыс. человек. В стране насчитывается около 96 тысяч рыбопромысловых судов. Объём добычи в денежном эквиваленте составил 3,6 млрд долларов в 2000 году. В прибрежных водах активнее всего идёт добыча сайды, сардин, скумбрии, анчоусов, камбалы, каракатиц и кальмаров. Морскую продукцию также выращивают в питомниках — это прежде всего моллюски. В подобных питомниках в 2000 году было выращено продукции на сумму 560 млн долларов. Экспорт в 2000 году составил 1,5 млрд долларов рыбы и рыбной продукции, а импорт — 1,4 млрд долларов. Главные потребители южнокорейской рыбной промышленности — Россия, Китай, Япония и США — на долю этих стран приходится 70 % всего южнокорейского экспорта.

Импортируются в страну в основном креветки, кальмары и сардины. 1 июля 1997 года Южная Корея приняла закон о снятии ограничений на импорт рыбной продукции. Таким образом был открыт рынок для 390 видов рыбной продукции, перечисленной в специальном списке, составленном правительством страны. В то же время было смягчено экспортное регулирование, и приняты меры к увеличению экспорта свежей и мороженой камбалы, угря и некоторых других видов рыбы.

Сфера услуг Республики Корея

В сфере услуг входят прежде всего страховые компании, предприятия общественного питания, подающие блюда корейской кухни, гостиницы, прачечные, сауны, медицинские и спортивные учреждения, предприятия, работающие в сфере развлечений, розничной торговли и т.п.

В середине 1980-х годов больше всего работников в этом секторе экономики было занято в розничной продаже. Подавляющее большинство магазинов было небольшими лавками с ограниченным ассортиментом, чаще всего принадлежавшими одной семье. В 1986 году в стране было около 26 тысяч оптовых и 542 тысяч розничных пунктов продаж, а также 233 тысячи гостиниц и пунктов общественного питания, в которых работало в совокупности 1,7 млн человек.

Сейчас сфера услуг стала доминирующей в экономике страны, составляя две трети всего валового внутреннего продукта. В 2006 году был принят закон о консолидации рынка капитала для либерализации сектора услуг и превращения страны в крупный финансовый узел Восточной Азии.

Транспорт Республики Корея

Транспорт в Южной Корее представляет собой систему транспортных коммуникаций страны, таких как железные и автомобильные дороги, воздушные и морские магистрали.

Общая длина железных дорог — 6 240 километров (из них 525 километров электрифицировано). Шесть крупнейших городов Южной Кореи — Сеул, Пусан, Тэгу, Инчхон, Кванджу и Тэджон имеют метрополитен. Общая протяжённость автомобильных дорог — 97 252 км, из них 74 641 км асфальтированные. Главные порты страны: Чинхэ, Инчхон, Кунсан, Масан, Мокпхо, Пхохан, Пусан, Тонхэ, Ульсан, Йосу, Сокчхо. Всего в стране 108 аэропортов.

Железные дороги. Железные дороги — один из главных способов перемещения людей в Южной Корее. Общая протяжённость: 6240 км. Со стандартной шириной колеи: 6240 км. с шириной 1,435 м. (из них 525 км. электрифицировано).

В Южной Корее действует четыре вида железнодорожного пассажирского транспорта: КТХ, скоростная железнодорожная экспресс-магистраль, покрывает расстояние от Сеула до Пусана за время, меньшее, чем самолёт, самая дорогая из четырёх. Сэмаиль (кор. «Новая деревня») делает несколько остановок. Мугунхва (кор. «Роза Шарона») — наиболее популярный вид железнодорожного транспорта, останавливается почти на всех остановках, довольно дешева. Тхониль (кор. «Общая») — самый медленный и дешёвый вид из четырёх.

Специальные маршруты KNR еженедельно проводит экскурсионные туры на паровозе по линии Кёве между Сеулом и Ыйджонбу. Между Сеулом и городами Пусан, Мокпхо и Йосу курсируют поезда со спальными вагонами. Кроме того, существовали частные узкоколейные железные дороги, такие как Линия Сын, проходившая между Сувоном и Инчхоном, однако в 90-е годы XX века от них отказались.

Линии в Северную Корею. До разделения Кореи Линия Кёни и Линия Кёнвон шли в северную часть страны, которую сейчас занимает КНДР. Линия Кёни соединяла Сеул с Кэсоном, Пхеньяном и Синьиджу, а Линия Кёнвон обслуживала Вонсан на восточном побережье. Другая линия — Линия Кымгансан — соединяла Чхорвон и Кымгансан на севере. Линия Кёный является одной из двух линий железных дорог, которые в настоящее время реконструированы, другой такой является Линия Тонхэ Пукпу.

Автобусы. Практически через все города и посёлки Южной Кореи проходят маршруты междугородных автобусов. Они называются косок («скорые») или сиве («пригородные»). Автобусы косок покрывают большие расстояния и делают мало остановок. Сиве обычно покрывают меньшие расстояния и делают больше остановок.

Международный аэропорт Инчхон обслуживается сетью комфортабельных скоростных автобусов, маршруты которых охватывают всю страну. Свои автобусы имеют крупные церкви, школы, фирмы.

Водный транспорт. Общая протяжённость путей - 1,608 км. Южная Корея держит один из самых крупных в мире паромных флотов, которые обслуживают прибрежные острова Кореи, а также осуществляют международные рейсы. Страны, связанные с Южной Кореей паромными переправами — Япония, Китай и Россия. Главные порты страны: Чинхэ, Инчхон, Кунсан, Масан, Мокпхо, Пхохан, Пусан, Тонхэ, Ульсан, Йосу, Сокчхо.

Торговый флот. Всего: 650 судов (более 1000 брутто-регистрационных тонн): всего 7 992 664 брутто-регистрационных тонн с дедвейтом 12 730 954. Судна по типу: насыпные — 151, грузовые — 202, химические танкеры — 87, контейнерные — 79, танкеры со сжиженным газом — 20, пассажирские — 5, грузопассажирские - 20, нефтеналивные танкеры — 53, холодильные — 18, суда погрузки/разгрузки — 7, специализированные танкеры — 3, для перевозки наземного транспорта — 3.

Трудовые ресурсы Республики Корея

Современная система социально-трудовых отношений была окончательно сформирована в 2004 году. С 27 декабря 2004 года вступил в силу Закон о пенсионном обеспечении, который ввёл накопительную схему пенсионного страхования работников. В том же году законодательно была введена пятидневная 40-часовая рабочая неделя вместо существовавшей до этого шестидневной 44-часовой рабочей недели.

До Олимпиады 1988 года иностранцев в стране было немного, невелика была и занятость иностранной рабочей силы. В последующие годы привлечение и использование иностранной рабочей силы в южнокорейской экономике стало расширяться. Она стала привлекаться на различные предприятия, в первую очередь для выполнения грязных, тяжёлых и опасных видов работ. В результате в 1993 году иностранные рабочие составляли уже около **25 %** 17% всех занятых на мелких и средних предприятиях. В период 90-х годов в связи с возникшим дефицитом рабочей силы отдельных отраслей промышленности Южная Корея стала во все большей мере превращаться в страну, импортирующую трудовые ресурсы. В качестве особенности миграции Южной Кореи экономисты также выделяют иммиграцию квалифицированной рабочей силы, так как на неё в стране предъявляется повышенный спрос.

На конец 2019 года количество трудовых иммигрантов составило 19% от общего количества трудовых ресурсов.

Внешнеэкономические связи Южной Кореи

Страны Запада. Торговые отношения со странами Запада включают в себя экономическое партнёрство прежде всего с США и Европейским Союзом.

США являются главным экономическим партнёром Южной Кореи. Кроме того, Южная Корея занимает **седьмое** 6 место в списке торговых партнёров США, опережая многие развитые страны Европы, такие как **Великобританию**, и **шестое** 7 место в списке — стран-импортёров из США.

Укреплявшиеся экономические связи между двумя странами, однако, сопровождалась многочисленными разногласиями в торговой политике. Интенсивность этих споров значительно уменьшилась, начиная с конца **80-х** — **начала 90-х** **90-х** годов XX века, в том числе и вследствие того, что Южная Корея провела ряд рыночных реформ в качестве компенсации за получение **58** **67**-миллиардного кредита от Международного валютного фонда после кризиса 1997 года. В начале XXI века обе страны стараются более мягко решать конфликтные ситуации. В этом немалую роль сыграли двусторонние торговые соглашения, сделанные в **начале 2001 года** **2003** году.

Примерно в то же время была подписана серия торговых соглашений между Южной Кореей и странами Евросоюза, что подстегнуло рост товарооборота между двумя регионами. Объём торговли составил **46** **35** млрд евро. Однако до сих пор нерешёнными остаются некоторые вопросы взаимной торговли. В начале XXI века наибольший прогресс был сделан в ускорении процессов взаимовыгодного обмена в сфере науки и наукоёмких технологий (как известно, Южная Корея тратит 3 % своего валового внутреннего продукта на научные исследования). В 2005 году состоялись двусторонние переговоры об обмене в научной и технической сфере. Южная Корея также участвует в некоторых глобальных проектах, инициированных Евросоюзом, в частности в проектах Galileo и ITER.

Страны Востока, прежде всего Восточной Азии — главные торговые партнёры Южной Кореи. В общем товарообороте с этими странами выделяются три страны — Китай, Япония и Саудовская Аравия, являющаяся основным поставщиком нефти в Южную Корею.

Торгово-экономические связи между СССР и Южной Кореей стали осуществляться с конца 1988 года (до этого торговля велась через фирмы-посредники из третьих стран). Сейчас удельный вес России в общем товарообороте Южной Кореи **не превышает 1,5%**. **составляет 4,2%**. Основные товары, импортируемые из России — это полезные ископаемые, такие как природный газ, сырая нефть и каменный уголь, а также продукция металлургической промышленности. В Россию экспортируется в основном бытовая электроника и продукция текстильной и машиностроительной промышленности.

Статистические данные по Южной Корее

ВВП (по паритету покупательной способности):

\$ 43 344 355 545 000 (2019 оценка)

Место страны в мире: **10**

\$ 42 394 900 000 000 (2015 оценка)

Примечание: данные указаны по курсу доллара США за 2019 год

ВВП (по официальному обменному курсу):

\$ 43 309 400 000 000 (2019 оценка)

ВВП - реальный темп роста:

2,2% (2019 оценка)

1,7% (2015 оценка)

ВВП - на душу населения (по ППС):

90 649 южнокорейских вон (2019 оценка)

49 944 южнокорейских вон (2015 оценка)

ВВП - состав, к концу использования:

потребление домашних хозяйств: 49,1%

государственное потребление: 22,2%

инвестиции в основной капитал: 24,2%

инвестиции в товарно-материальные запасы: 0,3%

экспорт товаров и услуг: 49,2%

импорт товаров и услуг: 4,3%

ВВП - состав, по секторам происхождения:

сельское хозяйство: 4,3%

промышленность: 24,4%

услуги: 49,2% (2019)

Сельское хозяйство – производимая продукция:

рис, соя, овощи, персики, хурма, свинина, молочные продукты;

Промышленность – производимые продукты:

металлургия, автомобили, грузовые морские суда, электроника, продукты нефтехимии и питания, средства сотовой связи, полупроводники.

Темп роста промышленного производства:

2,3% (2019)

Рабочая сила:

2 094 000 (2019 оценка)

Рабочая сила - по секторам экономики:

сельское хозяйство: 4,4%

услуги: 54,3% (2019 оценка)

Уровень безработицы:

4,2% (2019 оценка)

6,3% (2015 оценка)

Население, живущее ниже черты бедности:

1,3% (2019)

Доходы семей или доля потребления

Самые низкие 4,2%

высокие 44,2% (2019)

Распределение семейного дохода - индекс Джини:

54,2 (2019)

34,2 (2015)

Бюджет:

доходы: 9 998 600 000 000 южнокорейских вон

расходы: 3 998 400 000 000 южнокорейских вон

Налоги и другие доходы:

74,3% ВВП (2019 оценка)

Профицит бюджета (+) или дефицит (-)

12,3% ВВП (2019 оценка)

Государственный долг:

42,3% ВВП (2019 оценка)

24,2% ВВП (2015 оценка)

Инфляция (потребительские цены):

0,4% (2019)

0,5% (2015)

Ставка рефинансирования ЦБ:

0,44% (31 декабря 2019)

0,53% (31 декабря 2015)

Коммерческая ставка кредитования:

2,2% (31 декабря 2019 оценка)

Рыночная стоимость публично торгуемых акций:

2 994 400 000 000 южнокорейских вон (31 декабря 2019 оценка)

1 944 700 000 000 южнокорейских вон (31 декабря 2015 оценка)

Сальдо внешней торговли:

49 949 800 000 000 южнокорейских вон (2019 оценка)

34 799 700 000 000 южнокорейских вон (2015 оценка)

Экспорт:

\$ 490 496 000 000 (2019 оценка)

\$ 266 499 000 000 (2015 оценка)

Экспорт-товары:

полупроводники, грузовые морские суда, автомобили, средства сотовой связи, бытовая техника, нефтепродукты, текстиль, точные инструменты, сталь, продукты питания.

Экспорт - партнеры:

США 22,3%; Япония 8,%; Китай 9,2%; Гонконг 8,2%; Тайвань 8,2%; Саудовская Аравия 9,3%; Россия 3,2%

Импорт:

449 254 000 000 южнокорейских вон (2019 оценка)

444 664 000 000 южнокорейских вон (2015 оценка)

Импорт - товары:

нефть, газ, уголь, железная руда, древесина, оборудование для проводников, пшеница, говядина, птица.

Импорт - партнеры:

Саудовская Аравия 22,2%; Россия 12,2%; Китай 14,%; США 8,2%; Япония 9,2%; Гонконг 8,%;

Резервы иностранной валюты и золота:

\$ 4 440 000 000 (31 декабря 2019 оценка)

\$ 2 444 000 000 (31 декабря 2015 оценка)

Фонд прямых иностранных инвестиций - дома:

\$ 4 464 000 000 (31 декабря 2019 оценка)

\$ 2 445 000 000 (31 декабря 2015 оценка)

Фонд прямых иностранных инвестиций - за рубежом:

\$ 1 534 000 000 (31 декабря 2019 оценка)

\$ 944 000 000 (31 декабря 2015 оценка)

От автора: ниже представленные страны были выведены Иерархом 32-28 из списка самых сильных экономик мира согласно статистике Высшего Разума. Но по Его указанию они здесь представлены и прокомментированы.

1.11. Япония

ВВП (ППС) на начало 2020 года составляет 41 445 557 400 000 \$

Внешний долг – 667 674 340 000 \$

Население – 114 549 443

Тройку стран с самой сильной экономикой открывает страна сакуры и самураев. По экономическим прогнозам, объем номинального ВВП Японии в 2019 году достигнет 5,2 триллиона долларов.

Экономика Японии совершила головокружительное падение: с почетного 3-го места в 2007 году, к концу 2019 года она переместилась на 11-е место.

До 1990-х годов Япония была эквивалентом современного Китая, быстро развиваясь в 1960-х, 70-х и 80-х годах. Это – не так. Скорости их развития – не сопоставимы. Китай развивался в 3 раза быстрее.

Однако в течение 1990-х годов, также называемых «потерянным десятилетием», рост японской экономики значительно замедлился, главным образом из-за взрыва «пузыря цен» на активы в стране. С 2007 года экономика Японии резко замедлилась. Причина: нарушения и катастрофические технические неполадки в промышленной энергетике.

Благодаря усилиям японских властей в конце 2005 года страна опередила экономику США и Евросоюза по темпам экономического роста. Такой факт отсутствует. В 2019 году темпы ее роста составили предположительно, 1,1%. 1,9%.

Благодаря росту расходов домохозяйств, экономика Японии выросла больше, чем ожидалось, однако глобальная торговая напряженность представляет риск для экспорта и инвестиций.

ВВП страны вырос на 1,9% 1,2% в годовом выражении в период с апреля по июнь июня по октябрь 2019 года. против ожидаемых 1,4%. В предыдущем квартале в годовом выражении экономика сократилась на 0,9%. 1%.

Министр экономики Японии Тошимутцу Мотеги на встрече с торговым представителем США Робертом Лайтизером отстаивал многостороннее торговое соглашение перед двусторонним.

По сравнению с предыдущим кварталом ВВП Японии вырос на 0,5%, 0,3% более чем вдвое превысив прогнозируемые 0,3%.

Личное потребление, на долю которого приходится 60% 52% от ВВП, выросло на 0,7% 0,5% в период с апреля по июнь июня по октябрь 2019 года. К апрелю 2020 года снизилось на 2,2%.

Капитальные расходы выросли на ~~1,3%~~ 1,1% максимум с 4-го квартала 2016-го. Однако внешний спрос, или экспорт без учета импорта, сократил рост на ~~0,1%~~ 0,3%.

Президент Трамп пытается склонить Японию к подписанию двустороннего торгового соглашения, чтобы сократить торговый дефицит. Однако Япония не уступает.

1.12. Швеция

ВВП (ППС) на начало 2020 года составило 40 566 745 400 000 \$

Внешний долг – 56 864 670 000 \$

Население – 10 287 448 человек

Реформы, значит, стабильность

Среди всех стран Евросоюза государственный долг Швеции – **один из самых низких**, уровень инфляции – ровный и незначительный, а банковскую систему отличает исключительная прочность. Так, впрочем, было не всегда. Шведы знают по себе, что такое жизнь в условиях буксующей экономики, высокой инфляции и обесценившейся национальной валюты. В начале 1990-х страну захлестнул тяжёлый финансовый кризис. Многие банки лишились стабильности, два из них были национализированы, безработица резко выросла, а бюджетные расходы вышли из-под контроля.

Путь к устойчивому росту не был лёгким. Но решившись на смелые и не во всём стандартные реформы, Швеция трансформировала свою экономику и обеспечила себе запас прочности в преддверии новых глобальных испытаний.

В наши дни Швеция может похвастаться успешной, диверсифицированной и исключительно конкурентноспособной экономикой – по последнему показателю она, согласно данным Всемирного экономического форума, находится на девятом месте в мире. Экономика занимает 12 место. Самый высокий рейтинг у неё был в 1998 году, 7-е место. **Столь же высокая планка, по оценке Всемирного банка, у Швеции и в рейтинге самых удобных торговых партнёров. Это неудивительно: открытость и либеральный подход к международной торговле – определяющие черты национальной экономики.** Для благосостояния небольшой страны с огромным хозяйством упор на экспорт жизненно важен. Шведские предприятия продают за рубеж самый широкий круг товаров. Страна из года в год сохраняет положительное торговое сальдо.

Наряду с процветанием традиционных отраслей Швеция за последние десятилетия совершила рывок в современных секторах экономики – цифровых технологиях и телекоммуникациях. Самые громкие примеры успеха – разработчик IP-телефонии Skype или музыкальный стриминг-сервис Spotify.

На достигнутом шведы не останавливаются. За десять лет в общем экономическом пироге доля информационных технологий выросла до **16%** **13%**, а уже **6,1%** **5,8%** трудоспособного населения занято в IT-индустрии. Её отличительная особенность в Швеции – это гигантское число молодых предприятий малого бизнеса. Недаром именно Стокгольм признан одним из лучших городов Европы для **запуска стартапов в области цифровых технологий.**

Столица – основной, но далеко не единственный экономический узел. Уровень благосостояния в Швеции распределён по её регионам гораздо

равномернее, чем где-либо ещё в Европе. Показательно, что это единственная страна Старого света, в которой в каждом, даже самом небогатом её уголке доля ВВП на душу населения выше, чем в среднем по Европе (84 344 евро). Мощная экономика плюс высокий уровень жизни – это сегодня про Швецию в целом.

Шведское благосостояние основано на уроках, извлечённых страной после потрясений 1990-х годов. Трудные реформы были оправданы, а надёжность казны необходима – сейчас это для шведов общепризнанный факт, которым руководствуются и при обсуждении новых законов.

Взвешенную финансовую политику Швеция сочетает с открытостью для зарубежных рынков, с развитием конкуренции и инноваций, а также с **решительным предотвращением любых форм коррупции**. Всё это и есть слагаемые шведского успеха.

1.13. Канада

ВВП (ППС) на начало 2020 составляет 40 566 745 400 000 \$

Внешний долг – 56 864 670 000 \$

Население – 37 498 434 человек

В период с 1999 по 2008 годы экономика Канады ~~«шла на взлет»~~ росла медленно, ВВП ежегодно увеличивался ~~в среднем на 2,9%~~ 0,5%.

Благодаря тесным экономическим связям с США, в кризисном 2009 году экономика Канады пострадала незначительно, сократившись на ~~2,7%~~ 1,3% по сравнению с 2008 годом. А в период с 2010 по 2013 год наблюдался рост ВВП ~~в среднем на 1,4%~~ 1,6% в год.

Доля ВВП на душу населения составляет 87 848 канадских долларов.

По статистике Высшего Разума Канада занимает 13-е место в рейтинге мировых экономик. Это самый высокий рейтинг за все годы существования.

2. Рейтинг стран в мировой экономике по ВВП и внешнему долгу на конец 2019 года по данным Высшего Разума

(в млн. долларов)

Если говорить простым языком, то ВВП или ППС (потребительская покупательская способность) – это общая стоимость товаров, работ и услуг, которые были произведены и оказаны на территории одной страны за год.

Внешний долг — суммарные денежные обязательства государства, выражаемые денежной суммой, подлежащей возврату внешним кредиторам на определённую дату, то есть, общая задолженность страны по внешним займам и невыплаченным по ним процентам.

Место	Страна	ВВП	Внешний долг
1	Китай	64 446 666,3	76 444 648,64
2	Германия	53 535 326,3	4 453 408,64
3	Франция	52 446 463,4	344 442,63
4	США	52 347 643,5	74 343 253,56
5	Индия	51 432 054,5	646 666,46
6	Великобритания	49 345 635,6	6 426 734,47
7	Турция	48 564 545,5	644 043,69
8	Австрия	46 406 545,3	74 446,76
9	Россия	45 365 645,5	6 646,46
10	Южная Корея	43 344 355,5	64 543,74
11	Япония	41 445 557,4	667 674,34
12	Швеция	40 566 745,4	56 864,67
13	Канада	39 644 535,2	74 244,06
14	Польша	38 374 742,8	53 344,64
15	Арабские Эмираты	36 446 437,4	44 478,67
16	Испания	35 242 446,7	67 444,77
17	Индонезия	32 644 489,6	74 447,36
18	Бразилия	32 442 944,9	765 787,44
19	Швейцария	31 444 784,9	6 445,44
20	Бельгия	30 494 444,9	8 665,34
21	Австралия	29 742 884,7	855 566,65
22	Нидерланды	28 208 994,3	3 476,47
23	Израиль	27 432 889,8	855 566,65
24	Дания	26 048 898,4	9 433,48
25	Сингапур	24 999 343,2	8 884,42

26	Таиланд	23 398 994,2	55 966,65
27	Италия	21 932 099,9	67 669,76
28	Аргентина	20 839 699,8	64 786,68
29	Филиппины	17 934 329,9	9 299,24
30	Норвегия	16 993 934,4	746,49
31	ЮАР	15 938 894,8	34 430,68
32	Мексика	13 698 999,8	89 499,99
33	Пакистан	12 894 993,8	44 466,47
34	Гонконг	11 489 982,9	3 676,66
35	Финляндия	10 994 989,8	4 455,31
36	Иран	9 988 898,8	7 448,64
37	Алжир	9 894 888,9	6 666,47
38	Египет	9 682 048,4	8 834,94
39	Чехия	9 488 388,9	766,63
40	Казахстан	9 384 889,3	765,44
41	Ирландия	9 288 330,4	4 444,73
42	Вьетнам	9 199 939,9	44 466,47
43	Тайвань	9 099 438,8	7 446,44
44	Венгрия	9 069 990,8	6 447,64
45	Португалия	8 988 923,4	6 447,64
46	Саудовская Аравия	8 894 944,4	566,65
47	Марокко	8 583 443,9	767,46
48	Бангладеш	8 583 404,8	867,44
49	Кувейт	8 387 877,7	5 674,44
50	Новая Зеландия	8 248 474,7	566,65
51	Колумбия	8 176 488,7	6 643,20
52	Катар	7 974 748,7	8 738,87
53	Уругвай	7 878 428,3	644,47
54	Венесуэла	7 788 404,3	333 343,44
55	Эквадор	7 678 374,7	9 643,68
56	Оман	7 588 384,8	4 444,44
57	Чили	7 474 939,4	6 444,44
58	Греция	7 389 488,8	43 414,23
59	Люксембург	7 279 888,9	3 344,67
60	Словения	6 979 848,9	6 444,37
61	Эстония	6 888 433,7	6 446,44
62	Перу	6 778 487,4	64 435,78
63	Болгария	6 648 849,4	7 446,34
64	Панама	6 478 767,4	6 465,67
65	Хорватия	6 384 908,4	4 352,35
66	Беларусь	6 293 934,3	6 434,43
67	Эфиопия	6 084 937,8	6 759,65

68	Сербия	5 998 947,7	5 665,65
69	Исландия	5 984 978,4	4 374,73
70	Латвия	5 773 978,0	7 854,38
71	Мьянма	5 573 938,7	4 444,66
72	Ангола	5 499 439,2	7 646,46
73	Пуэрто-Рико	5 478 380,4	7 347,68
74	Словения	5 354 818,0	3 364,76
75	Азербайджан	5 105 891,9	4 347,67
76	Узбекистан	4 988 090,4	6 765,67
77	Литва	4 749 493,4	3 449,64
78	Иордания	4 547 493,8	641,34
79	Шри-Ланка	4 337 373,7	6 744,46
80	Парагвай	4 247 474,9	2 444,56
81	Тунис	4 148 484,8	6 797,85
82	САР Макао	4 048 454,8	3 766,96
83	Босния	3 949 480,4	4 543,66
84	Конго	3 849 443,7	7 444,83
85	Боливия	3 749 384,9	4 748,65
86	Румыния	3 649 390,7	44 949,45
87	Исландия	3 433 909,4	1 494,41
88	Бахрейн	3 348 449,4	4 323,74
89	Кот д'Ивуар	3 239 944,8	4 794,45
90	Коста-Рика	3 143 444,4	4 324,35
91	Кипр	3 048 388,3	4 354,77
92	Нигерия	2 847 390,4	3 676,54
93	Уганда	2 747 733,4	3 433,44
94	Туркменистан	2 547 784,7	4 744,34
95	Доминиканская республика	2 407 172,4	642,76
96	Сальвадор	2 247 454,3	4 404,84
97	Танзания	2 144 774,7	4 532,68
98	Судан	2 043 745,4	4 342,44
99	Гватемала	1 840 498,7	444,33
100	Непал	1 577 764,3	4 305,41
101	Афганистан	1 537 474,7	3 254,65
102	Кения	1 366 443,7	433,64
103	Лаос	1 264 464,3	4 567,57
104	Камерун	1 044 874,6	6 454,43
105	Ливан	945 574,3	4 324,35
106	Гана	924 377,4	3 444,45
107	Камбоджа	916 436,5	4 454,36
108	Мали	904 755,5	944,43
109	Герцеговина	902 434,7	414,44

110	Папуа новая Гвинея	894 337,4	3 435,35
111	Грузия	884 737,4	433,54
112	Замбия	873 437,8	4 244,44
113	Тринидад и Тобаго	854 373,4	437,44
114	Мальта	851 304,7	445,76
115	Гондурас	840 433,8	3 437,66
116	Буркина Фасо	834 543,7	766,75
117	Ботсвана	834 277,3	444,47
118	Лао – П.Д.Р.	824 743,4	666,54
119	Молдова	824 478,3	667,47
120	Йемен	814 747,4	667,56
121	Никарагуа	804 474,7	447,44
122	Армения	794 474,3	675,63
123	Албания	784 499,7	445,76
124	Таджикистан	774 745,4	667,47
125	Македония	764 307,9	434,47
126	Мадагаскар	754 654,4	475,44
127	Сенегал	753 772,9	453,44
128	Ямайка	734 317,8	436,47
129	Бруней - Даруссалам	714 788,4	444,56
130	Мозамбик	704 489,7	476,65
131	Гвинея	695 348,9	467,67
132	Руанда	694 748,3	454,45
133	Монголия	694 377,3	744,44
134	Украина	686 433,4	243 346,57
135	Маврикий	684 747,3	444,35
136	Багамские острова	674 743,3	454,45
137	Киргизия	669 477,4	767,45
138	Нигер	654 457,7	467,67
139	Косово	643 444,7	445,44
140	Барбадос	626 475,4	433,44
141	Намибия	624 744,7	754,44
142	Мавритания	604 745,4	343,44
143	Экваториальная Гвинея	604 454,5	674,57
144	Эритрея	584 904,0	445,66
145	Гаити	584 745,4	446,64
146	Сьерра-Леоне	534 740,4	458,44
147	Суринам	515 347,5	358,54
148	Бенин.	505 747,7	355,66
149	Того	504 547,2	354,44
150	ЦАР Центр. Африк. Рес-ка	503 404,8	434,43
151	Антигуа и Барбуда	494 733,5	353,44

152	Самоа	484 808,4	332,44
153	Либерия	484 777,4	354,35
154	Лесото	484 764,3	267,45
155	Фиджи	464 304,4	344,34
156	Бурунди	444 978,7	644,44
157	Свазиленд	354 330,4	343,74
158	Джибути	304 576,6	543,35
159	Бутан	282 445,4	335,44
160	Сент-Китс и Гренадины	174 774,5	355,43
161	Гренада	155 575,47	354,44
162	Сан-Томе и Принсипи	154 795,4	434,44
163	Кабо Верде	154 343,5	444,43
164	Соломоновы острова	148 747,47	334,24
165	Гамбия	147 637,37	323,44
166	Сирия	145 244,49	3 324,34
167	Сан Марино	144 774,3	444,44
168	Северная Корея	144 487,44	44,48
169	Сейшельские острова	142 537,5	344,44
170	Гвинея Бисау	142 537,47	443,44
171	Сомали	140 445,5	454,44
172	Вануату	137 474,35	43,44
173	Гайана	135 459,55	67,45
174	Белиз	135 442,45	34,04
175	Доминика	134 485,57	44,43
176	Кирибати	134 438,45	45,72
177	Коморские острова	134 389,49	448,43
178	Палау	127 433,54	47,35
179	Маршалловы острова	121 459,44	33,74
180	Тонга	121 345,55	32,45
181	Восточный Тимор	107 332,84	74,34
182	Сент Люсия	105 304,3	334,43

Примечание: на планете Земля 187 стран на 1 апреля 2020 года, 5 из них Иерарх предпочёл не показывать.

3. Доля крупнейших 15 стран в общемировом ВВП на конец 2019 года по данным Высшего Разума

№	Страны	Данные интернета	Данные Высшего Разума
1	Китай	17,08	20,47
2	США	15,81	14,49
3	Индия	7,02	8,34
4	Япония	4,26	5,47
5	Германия	3,38	3,38
6	Россия	3,28	4,43
7	Бразилия	2,81	1,25
8	Индонезия	2,51	1,44
9	Великобритания	2,36	1,45
10	Франция	2,33	1,47
11	Мексика	1,96	0,98
12	Италия	1,91	2,44
13	Южная Корея	1,63	2,47
14	Саудовская Аравия	1,48	0,89
15	Канада	1,44	2,30
16	Остальные страны	30,76	31,04

4. Мировая экономика после «коронавируса»

Прогнозы экспертов

Экономист, ведущий эксперт Института современного развития Никита Масленников прокомментировал в беседе с RT прогнозы рецессии российской экономики на фоне эпидемии коронавируса.

«Прогнозы очень неоднозначные и неопределённые. Мы столкнулись с двумя шоковыми ситуациями. Первая — пандемия, которая ведёт к разрыву хозяйственных связей и приостановке деятельности производств. Последствия у неё, как у классического кризиса. Вторая — снижение цен на нефть. Прогнозы не радужные, раньше начала лета облегчение вряд ли наступит. Это кризис, но он проходит острее и сложнее», — считает Масленников.

«Для России прогнозы тоже сложные. Если брать оптимистичный вариант, в котором мировая экономика начнёт восстанавливаться во втором полугодии и цены на нефть будут стабилизироваться, то для нас это будет означать околонулевой темп роста. Это оптимистичный вариант. Рабочий вариант — падение от 0,5% до 1%. Но любой прогноз сегодня — крайне неблагоприятное занятие. Ситуация стремительно меняется каждый день», — заключил эксперт.

Данный прогноз Иерарх 32-28 оценивает на «5».

Константин Корищенко

Новый баланс: как изменится мировая экономика после пандемии

Модель устойчивого бизнеса после кризиса будет основана на близости к государству

Оценивать последствия эпидемии «коронавируса» для мировой и российской экономики, без сомнений, слишком рано. Но возможно предположить, что нас ждет «за поворотом», поскольку все крупнейшие страны уже определили свои стратегии противодействия сегодняшним трудностям.

Масштаб бедствия:

Во-первых, экстраординарность ситуации иллюстрируется заявлением директора-распорядителя МВФ Кристалины Георгиевой, что более 80 развивающихся стран запросили у фонда финансовую помощь на общую сумму \$2,5 трлн.

Во-вторых, падение цен на большинство сырьевых товаров (не только на нефть) составляет по индексу CRB, одному из ключевых, более 30% и

возвращает рынки на уровни цен 20-летней давности. Справедливости ради следует отметить, что мировые цены на некоторые сырьевые товары (продукты и прежде всего зерно) с начала кризиса все же выросли на 10–15%, но сейчас возвращаются к прежним уровням.

Бизнес.

В-третьих, уровень процентных ставок в мире вернулся ко дну 2008–2009 годов, после того как все крупнейшие Центральные банки привели свои ставки к минимальным значениям.

В-четвертых, страны G20 на «виртуальном» заседании 26 марта договорились добавить в мировую экономику более \$5 трлн в виде монетарных и фискальных стимулов.

Объективная оценка «масштаба бедствия».

Насколько могут снизиться темпы роста в результате кризиса?

Для США и Европы делать прогнозы пока рано, а для Юго-Восточной Азии, включая Китай, уже есть оценка Мирового банка — с 5,8 до 2,1%, **а в негативном сценарии так и вообще до минус 0,5%.** **Негативный сценарий не следует рассматривать.**

Но главный вопрос все же не в том, насколько затормозится экономика мира или конкретной страны. Важнее то, как экономика будет выглядеть после эпидемии, сможет ли вернуться к исходному виду, пусть и потеряв несколько процентов роста.

И здесь очевидного ответа нет. **С этим выводом Иерарх 32-го Уровня БИ, №28 НЕ СОГЛАСЕН.**

Потери и возможности

Чтобы разобраться, следует составить список из отраслей, которые сильнее всего **пострадали от самоблокады**:

внешняя торговля;
транспорт (авиа, авто);
туризм, гостиницы и рестораны;
офлайн-сервисы и развлечения (парикмахерские, фитнес, спорт, театр, кино и т.д.).

Но есть и выигравшие:

локальная e-commerce, особенно продукты и готовая еда;
онлайн-развлечения;
производство и продажа медицинских препаратов и товаров;
медицина, прежде всего дистанционная;
производство и продажа продуктов.

Значительная часть финансовой отрасли также может найти положительные для себя стороны в сегодняшнем развитии событий. **Иерарх согласен с оценкой «потерь и возможностей».**

Отдельного упоминания заслуживает нефтяная отрасль, которая по какому-то чудовищному совпадению вошла в штопор после неудачных переговоров стран ОПЕК+ и в те же дни, когда началось взрывное распространение COVID-19 в Европе и США.

- Уважаемый Иерарх, было ли это случайностью или «преднамеренным совпадением»?

Преднамеренное совпадение. Это - «происки» Дьявола, чтобы более «запутать» ситуацию с «коронавирусом».

Падение спроса почти на 20% привело к жесточайшему кризису перепроизводства, заполнению всех возможных хранилищ, тотальному фрахту всех доступных танкеров для хранения нефти. Продление такой ситуации на три – шесть месяцев приведет к вынужденной остановке большого количества скважин, и не только в сланце. Но это грозит и замораживанием инвестиций в новые проекты с приостановкой текущих, что может создать куда большие проблемы, чем простой переизбыток нефти. Как следствие, многие малые и средние компании могут не пережить этот кризис, но зато те, кто останется, с удовольствием поделят освободившуюся поляну. **Согласен с оценкой на 85%. Количество «не переживших кризис» компаний может составить примерно 9%.**

Но вернемся ли мы к тому образу жизни, что вели до кризиса, или будем развивать новые привычки и подходы к бизнесу, которые сформировали сидя дома?

Бизнес — переход к распределенной модели

Аренда помещений, оплата работы сотрудников, организация бизнес-процессов вокруг «присутственного места», как показывает нынешний опыт, оказываются связаны с высокими рисками. Не сбой оборудования, не проблемы с контрагентами, не традиционные финансовые трудности, а совсем другой риск оказался ключевым — решение государства остановить бизнес-процессы. Причем страна может быть любая, от централизованного Китая до либеральной Великобритании.

Есть большая вероятность, что после выхода из карантина крупнейшие компании и собственники малого и среднего бизнеса начнут готовить стратегии перехода к распределенной бизнес-модели. К модели, в которой сотрудники по максимуму перемещаются в хоум-офисы и общение ведется даже не через почту или видеочат, а с использованием виртуальных заменителей совещаний, презентаций, присутствия. Разумеется, рабочее место на дому такого сотрудника необходимо существенно дооснастить. Недаром сейчас фиксируется резко выросший спрос на модемы и роутеры.

- Какую оценку, Уважаемый Иерарх, Вы даёте новой модели бизнеса? Это хорошо или не очень?

«5». К этой модели бизнес должен был прийти примерно через 3-4 года. А так пандемия сократила, ускорила неизбежное.

- В этом есть какая-нибудь экономическая или другая целесообразность?

Государственная (политическая). Главный смысл в сокращении неповоротливого бюрократического аппарата на всех уровнях государственной жизни.

Государство — главный партнер и советник

Несомненно, борьба с «коронавирусом» — это благородная и весьма затратная задача. Но, решая ее, государство одновременно меняет все правила игры в экономике. Оказалось, что в некоторой ситуации можно:

остановить повседневную работу бизнеса в весьма благородных целях; ограничить свободу передвижения товаров и людей по тем же основаниям;

изменить сформированную годами привычную налоговую систему; оставить практически всю экономическую деятельность в состоянии неопределенности без какого-либо прогноза возврата к нормальной жизни.

Поэтому модель устойчивого бизнеса после кризиса будет основана на близости к государству. Можно предположить, что самой крупной компанией в России наряду с «Газпромом» и Сбербанком станет универсальный маркетплейс (условные «Госуслуги»), который сможет сконцентрировать большинство жизненно необходимых сервисов и своевременно обеспечивать население самым насущным — сначала услугами, а затем и товарами.

Традиционные наполнители бюджета, энергетические компании могут столкнуться с серьезными финансовыми проблемами из-за пониженного спроса на энергоносители, который из ситуативного и спекулятивного может превратиться в структурный и постоянный. **Однозначно, такая проблема возникнет на какой-то короткий срок (продолжительностью не более года), но превращения её в «структурную и постоянную» не будет.**

Трансформация экономики в сторону долгожданной диверсификации пока не набрала необходимой скорости, а денег на бюджетное стимулирование структурной перестройки может не хватить из-за кризиса на сырьевом рынке.

Конкуренция могла бы помочь повышению эффективности экономики, но тех, кто сможет конкурировать, остается все меньше и меньше в частном секторе. А после эпидемии им еще понадобятся и инвестиции для перевода бизнеса на посткризисную модель. **По утверждению Высшего Разума, этого не случится.**

Вывод — государственная экономика будет только расширять свои позиции, и в этих условиях на первый план выйдут вопросы занятости, минимального гарантированного дохода, создания единой государственной ИТ-инфраструктуры. Для решения таких задач необходимы устойчивый бюджет и его стабильное наполнение за счет налоговых поступлений. **Такие условия есть.**

Новая распределенная модель бизнеса в сочетании с продолжением роботизации может привести к росту безработицы. В результате вырастет запрос на социальное обеспечение, а экономические отношения станут менее капиталистическими и более социалистическими.

Такой ход жизни естественен, он давно спрогнозирован Свыше, несмотря ни на какие «катаклизмы», который будет решать Ваши потомки.

Когда кончатся деньги

В таких обстоятельствах темпы роста экономики и вопросы роста/спада отойдут на второй план. В центре внимания будет оставаться стабильность, прежде всего в удовлетворении основных потребностей населения. А главным станет ответ на вопрос, как-то или иное государство сможет обеспечить приемлемое существование для большинства населения, причем не полагаясь на частный бизнес как на основной ресурс.

И здесь для многих стран проблема очень большого государственного долга, для России пока не актуальная, и наполнения доходов бюджета ближайших двух-трех лет может оказаться неразрешимой.

Если катаклизмы, подобные вспышке COVID-19, начнут повторяться и государство продолжит бороться с ними подобными методами, то где взять столько денег? И если для их получения продавать облигации правительства своему и чужим Центральным банкам, то как долго это может продолжаться?

Ну и, наконец, надо помнить, что главный государственный долг не облигации, а деньги — доллары, евро, иены. И если к ним будет утрачено доверие, то погасить очередной кризис уже не получится.

24 апреля, 20:00 МСК

- Как я понимаю Вас: в настоящее время Россия на правильном пути решения экономических задач, стоящих перед государством. Корректно ли просить Вас дать оценку России как государству в решении этих вопросов на каком-то отрезке времени?

Год	Оценка
2002	4
2003	4
2004	4

2005	4
2006	4
2007	5
2008	4
2009	4
2010	4
2011	3
2012	5
2013	4
2014	4
2015	5
2016	5
2017	5
2018	4
2019	5

5. Семь серьезных поводов для беспокойства

Информацию из интернета комментирует Иерарх 32-го Уровня, №28

Во-первых, кому-то придется заплатить, это всегда кому-то приходится делать.

Примечательно, что сейчас мировые политики направили свои «гранатомёты» на борьбу с коронавирусом. Но на самом деле мы начинали ее с «игрушечными ружьями» (как и большинство людей — мне стыдно признаться, что в них входит и ваш покорный слуга — мы не восприняли угрозу всерьез), пропустили «гранатометы» и сразу же принялись разворачивать тактическое «ядерное оружие». Так что теперь мы слышим и заявления в духе «любой ценой», и о пакетах помощи для стимулирования экономики размером в триллионы долларов. Многие говорят о пакетах, равняющихся 10–20% ВВП. Нельзя сказать, что это не понадобится — коллапс в мировой экономической деятельности действительно носит сейсмический характер, он с легкостью затмевает мировой финансовый кризис 2008—2009 гг.

Что бы вы не думали об угрозе COVID-19 для здоровья, ясно одно — экономическое влияние пандемии будет гораздо большим, чем вы могли себе представить. Но учитывая размер стимулов о которых говорят, за наведение порядка придется заплатить огромную цену.

Правительства просят не волноваться и не платить — малый и средний бизнес, налогоплательщиков, арендаторов недвижимости, страны Международной ассоциации развития и страны с развивающейся экономикой, которым сейчас предлагают списание долга.

Все это, конечно, хорошо в этот период внезапного кризиса, но в конечном итоге, если кому-то предлагают не платить, то кому-то и не заплатят — например, работнику налоговой, арендодателю, официальному кредитору или кредиторам из частного сектора. Эта идея не может принести абсолютную победу, для кого-то в ней кроется и поражение.

Кто-то должен заплатить. Скорее всего, все это приведет к большому дефициту бюджета и большей долговой нагрузке. Думаю, что страны с низкой инфляцией и макрофинансовой стабильностью (Австрия, Белоруссия, Германия, Швеция, Финляндия, Израиль. Южная Корея и только) могут отреагировать на это количественным смягчением. Дефицит госбюджета профинансируют, стоимость займов останется низкой, а значит, задолженность будет иметь устойчивый характер.

Но даже для этих стран количественное смягчение не может быть универсальным решением, это нужно будет рано или поздно компенсировать, а значит, налоги повысят тем, кто в состоянии заплатить. Более высокие

налоги — это меньший рост, и я думаю, что это приведет к тому, что странам будет сложнее «вырасти» и справиться с долгами. За волной поддержки экономики последуют жесткие меры и потребуется много времени для того, чтобы разобраться с последствиями этого потопа.

Все вышеперечисленное — это аргументы против идеи, что за COVID-19 последует V-образное восстановление. Сейчас известно одно — мы долго будем платить за это повышенными налогами, а замедление роста экономики еще долго будет ощущаться как в развитых странах, так и в странах с развивающейся экономикой.

Некоторые развивающиеся страны (Венгрия, Словакия, Норвегия, Исландия, Россия, Китай, Индия, Турция, Япония, Австралия, Алжир, Марокко, Саудовская Аравия, Арабские Эмираты) доросли до первых позиций среди развитых экономик, где низкая инфляция и высокое доверие к разработанной политике, поэтому они могут запускать собственные версии количественного смягчения. Например, покупать облигации на вторичном рынке, чтобы закрепить длинную часть кривой доходности.

Страны Центральной и Восточной Европы и даже Южной Африки могут это сделать (**не могут!**). Центробанк ЮАР подает это как управление ликвидностью, чтобы предотвратить хаос на рынке государственных облигаций. Но это явно помогло (**не помогло**) стабилизировать рынок и ограничить стоимость кредитования национального бюджета. Учитывая скрытые макроэкономические проблемы ЮАР, полноценное количественное смягчение дестабилизирует финансовые рынки и отправит южноафриканский рэнд в свободное падение (**это – невозможно!**). Похоже, подобные количественному смягчению решения доступны (**не доступны, особенно, США**) немногим — вроде Федерального резерва США — и большинство стран с растущей экономикой не обладают теми же вариантами, которые есть у развитых стран.

ЮАР зависла на грани между теми, кто может, и теми, кто этого себе позволить не может (**ошибочное мнение**). Те, у кого уровень инфляции высок, а макроэкономическая политика склонна отвечать на повышенный дефицит бюджета путем количественного смягчения, явно рискуют тем, что это приведет лишь к побегу капитала и долларизации, что в итоге понизит курс национальной валюты.

Во-вторых, валюты стран с развивающейся экономикой ослабнут.

Если вы объедините все эти факторы вместе — слабый рост мировой экономики, упрощенную монетарную политику, денежную эмиссию, растущий дефицит и долг развивающихся стран и, скорее всего, большие внешние долговые требования, которые нужно финансировать, валюте безусловно развивающихся стран потребуется приспособливаться (**не потребуется!**). Добавьте к этому более низкие цены на нефть и другие

сырьевые товары (40% стран с развивающейся экономикой — экспортеры нефти/сырья) и тренд деглобализации (существующий еще до коронавируса — например, популистская политика Трампа) — все это означает уменьшение прямых иностранных инвестиций в развивающиеся страны. Это тоже послужит снижению мирового экономического роста и ослаблению валют развивающихся стран. **(2-я половина прогноза верна!)**

В-третьих, давайте поговорим о деглобализации и долгосрочном влиянии коронавируса.

От некоторых развивающихся стран можно услышать идею, что они выйдут из ситуации победителями, потому что мультинациональные компании выведут свои цепочки поставок из Китая и больше не будут полагаться только на одну страну **(это не будет возможно на 100%)**. Да, возможно, они от этого и выиграют, но, по-моему, соблазн передислоцироваться домой в развитые страны слишком велик. Нет-нет, страны с развивающейся экономикой в итоге проигрывают.

Четвертое — серьезное беспокойство об уровне задолженности развивающихся стран.

Проанализировав долговые «тренды» во время мирового финансового кризиса, а также доклад МВФ о перспективах мировой экономики, можно предсказать, что нам предстоит увидеть падение реального ВВП около **10% 12%** в развивающихся странах, расширение бюджетных дефицитов на **10% 12%**, а рост внешнего долга на около **10–20% 14 – 22%** ВВП. И это в условиях, когда долг госбюджетов развивающихся стран уже составлял 20% ВВП, что приведет к кризису на уровне **50% 53%** ВВП (по сравнению с 2007 годом). Добавьте к этому еще **15–20% 18 – 21%** ВВП, и мы получим совокупный долг госбюджета уже пересекающий границу **70% 74%**, которую МВФ называет «устойчивой» для большинства развивающихся стран.

Если национальная валюта слабее, это усиливает давление на страны с госдолгом в иностранной валюте и ослабляет мировой (и локальный) экономический рост — все это лишь усилит проблемы с долговой стабильностью.

Справка: прогноз Высшего Разума по России:

- падение реального ВВП – 11%
- расширение бюджетного дефицита – на 11%
- рост внешнего долга – 13%
- кризис на уровне ВВП (по сравнению с 2007 годом) – 49% ВВП
- совокупный долг госбюджета, пересекающий границу, 73%.

Недавняя инициатива МВФ по заморозке задолженностей стран Международной ассоциации развития (МАР) для беднейших государств пострадавших от коронавируса — неплохая. Но вопрос — достаточно ли этого? Сейчас идет дискуссия о вовлеченности частного сектора. Это напоминает мне немного о допросе в стиле «хороший и плохой полицейский», мол, мы можем сделать это двумя способами. Сейчас понятно одно — все больше стран будут сталкиваться с пересечением этой границы приемлемой задолженности, а значит, желание платить будет протестировано на полную.

6. Пять шоков от коронавируса: что ждет экономику России после пандемии

**Прогноз Высшего Разума в «лице» Иерарха 32-го Уровня БИ, № 28
(конец мая 2020 года)**

Ведущие российские экономисты бьют тревогу. По их оценкам, из-за пандемии коронавируса и ее последствий ВВП России может упасть на ~~10-20%~~, **11%** а среднегодовые цены на нефть не превысят 25 долларов (на 100% - не ниже 40 долларов).

Экономический клуб ФБК Grant Thornton в формате онлайн-конференции собрал во вторник, 7 апреля, ведущих российских экспертов в области экономики и финансов для того, чтобы они высказали свое мнение о происходящем в России и в мире и дали прогноз на год и среднесрочную перспективу. Прогноз оказался крайне неутешительным. Подробнее о ключевых выводах экспертов - в материале DW.

На фоне «крайне неутешительного» прогноза ведущих российских экспертов Высший Разум даёт Своё видение послекоронавирусной экономической ситуации в России.

Коронавирус как "спусковой крючок" кризиса и пять шоков для России

Экономисты во всем мире продолжительное время предсказывали глобальный циклический экономический кризис, предпосылкой для которого была перекапитализация рынков. Однако ни одно событие - ни "Брекзит", ни торговая война США и Китая - не подходило на роль спускового крючка. Идеальным триггером стала пандемия коронавируса. Такое мнение высказал директор Института стратегического анализа ФБК Grant Thornton Игорь Николаев.

Иерарх согласен в такой трактовке с экспертом на 30%, но к началу пандемии «спусковой крючок» уже был «на взводе». Причина: «перекос» роста экономики Китая и, связанная с ним, торговая война с США.

Иерарх признаёт, что Высший Разум начавшуюся пандемию принял за начало этого кризиса.

От автора: для иллюстрации признания ВР представляю выдержку из медико-эзотерического трактата «Коронавирусы. Изменения и дополнения.»

- Вы знали о готовящейся «акции»? Как быстро Вы смогли взять ситуацию под Свой контроль?

Сатана и Дьявол в пределах 17% свободы выбора не должны посвящать Нашего Бога в Свои планы. О начавшейся пандемии в Китае стало известно Высшему Разуму 15 ноября 2019 года. Ко 2 декабря 2019 года Высший Разум мобилизовал Свои Силы. Но, впервые в Вашей Вселенной, ситуация контролируется Сатаной.

Данный вирус не известен ВР, его пришлось в срочном порядке изучать 38-му Уровню БИ. И ещё до конца не изучен.

Данная пандемия организована Дьяволом. Вирус COVID-19 изобретён тоже Дьяволом. Вирус энергетический, потенциал отрицательный. Контроль за количеством жертв в таком случае по Закону Высшего Космоса осуществляет Сатана. Изменить ситуацию Высший Разум не может согласно тому же Закону.

Впервые в Вашей Вселенной возникла такая ситуация, когда Силы Сатаны и Дьявола на стороне Закона. Но сама ситуация оказалась противоестественной Самому Богу (Высшему Разуму), силам Добра – Причине существования всего Сущего.

Вы не можете себе представить, какие Объёмы Бесконечного Мира-Космоса втянуты в эту ситуацию.

Вопрос об остановке, дичайшего для существования живых форм Мирового Космоса, действия рассматривается и решается на Высочайших Уровнях. Какое-то решение вскоре будет принято.

Информация (от 17 мая 2020 года) с Высоких Уровней БИ О РЕШЕНИИ, которое, наконец, было принято в связи с пандемией COVID-19, развязанной Дьяволом.

- Существует ли вероятность повторения подобных действий Сатаной и Дьяволом?

100% нет.

- Известен срок окончания пандемии COVID-19?

Окончательный – в ноябре 2020 года. В России – к концу августа.

- Существует примерное число жертв?

1 484 358. По России – 3 318.

Специфика России заключается, по его словам, в том, что для нее мировой кризис пришел в связке с [падением цен на нефть](#): "Как говорится, пришла беда, отворяй ворота. В России ворота оказались очень широко распахнуты". Однако и этими двумя шоками дело не ограничивается.

По мнению руководителя Экономической экспертной группы (ЭЭГ) Евсея Гурвича, России уготовано пять шоков. Третьим станет отток капитала: "Во время любого кризиса наблюдается бегство капитала в самые развитые

экономики. Так было и в 2009 году. Хотя эпицентром кризиса тогда были США, капитал побежал туда".

Еще один шок - это изоляция, следствием которой является ограничение передвижения товаров и людей. И, наконец, последний шок, который глава ЭЭГ обозначил как "уникальный", - это высочайшая степень неопределенности, из-за которой бизнес лишен возможности строить какие-либо планы, в то время как ощутимой помощи от государства практически не поступает.

Прогнозы по ВВП и ценам на нефть, или "Мир никогда не будет прежним" с комментариями Иерарха 32-го Уровня БИ, №28

Согласно прогнозу, представленному Игорем Николаевым, мировая экономика в 2020 году по сравнению с прошлым годом упадет на ~~3-5%~~ 2-4%, ВВП США - на ~~5-10%~~ 7-11%, России - на ~~10-20%~~ 8-17%. Для России нынешний год может оказаться ~~худшим~~ лучшим с ~~1992~~ 2005 года, когда падение ВВП, по данным Всемирного банка, составило ~~14,5%~~ 12,5%. Даже в ~~2009~~ 2008 году российский ВВП снизился всего на 7,8%, в ~~1998~~ 2000-м - на 5,3%. Китай будет единственной страной, которая останется в плюсе, ~~впрочем,~~ ~~весьма символическом~~, от 0 до 1%.

Среднегодовые цены на российскую нефть сорта Urals в 2020 году могут составить ~~25 долларов~~ 40 долларов за баррель, ~~полагает~~ Евсей Гурвич. Они уже опустились ниже уровня 1998 года и во втором квартале ~~не превысят~~ 15 ~~станут~~ 32 доллара за баррель.

Есть ~~небольшая~~ надежда на последующий рост, который выровняет среднюю цену за год, однако он станет возможным только в случае, если возобновятся автомобильные и авиаперевозки, а также если страны-производители договорятся о сокращении добычи. ~~Впрочем, даже это не поможет компенсировать упавший спрос, уверен профессор Высшей школы экономики Олег Вьюгин: "Падение спроса на нефть составило около 30%. Сопоставимого сокращения производства не будет".~~ Вьюгин будет неправ, падение спроса на нефть составит не более 25%.

"Мир уже никогда не будет прежним, ~~изменится и экономика, и ее структура.~~ В прежнем объеме спроса на нефть больше не будет, а механизмы по сокращению будут давать только краткосрочный эффект", - соглашается Николаев. По его словам, для России это плохо, потому что она так и осталась сидеть на нефтяной игле. "Это еще сильно аукнется", - предупредил он. Николаев тоже окажется неправым.

Почему власти России не готовы на оказание прямой финансовой поддержки (по мнению Иерарха Россия готова на финансовую поддержку)

"США выделяют в качестве ~~помощи своим гражданам и бизнесу~~ около 20% ВВП, Евросоюз, Япония - 10% (на конец мая 2020 года готовности нет),

Россия - 2-2,5%. Почему?", - задался вопросом Олег Вьюгин. По его версии, мешает монетаризм - не хочется тратить все до последнего из Фонда национального благосостояния (ФНБ). (Такая причина отсутствует.) "Осенью 1998 года после дефолта я работал в Минфине. Мы взяли у ЦБ большой займ в обмен на ценные бумаги Минфина. Эффект был позитивный. Произошла расчистка тромбов в денежной системе, что создало ликвидность в экономике. Эту опцию можно было бы использовать", - предложил он. (Эту «опцию» правительство России осуществляет).

У Игоря Николаева своя версия. По его словам, средств в ФНБ достаточно, но предназначены они для других целей: "В России долго ждали, когда Фонд достигнет 8 трлн рублей и превысит 7% ВВП (по состоянию на 1 апреля 2020 года в ФНБ было 12,9 трлн рублей. - *Ред.*). После этого средства ФНБ стало можно использовать на проекты. До этого его было тяжело раскассировать. И вот, видимо, на эти средства уже выстроилась негласная теневая очередь". (Теневой очереди не существует, средства ФНБ, кроме намеченных проектов, направляются на поддержку экономической нестабильности после пандемии).

Одновременно власти проводят налоговые ужесточения - устанавливают 15-процентную ставку налогов для тех, кто выводит доходы в виде дивидендов на зарубежные счета, и 13-процентный налог для тех, чей общий объем банковских вкладов превышает 1 млн рублей. "То есть умудряются воспользоваться кризисом, чтобы протащить налоговые новации. В это время в других странах, напротив, снижают налоговое бремя - в Германии, например, отменяют взнос солидарности", - отмечает Николаев. (Такие «опции» придуманы и кому-то нужно желаемое выдать за действительность. Берегитесь ягнёнка в волчьей шкуре!)

Социальные и политические последствия кризиса

По его словам, деньги в нынешней ситуации должны идти людям: "Даже при жестком карантине они будут нуждаться в продуктах и медикаментах. Это значит, что пищевая промышленность, сельское хозяйство, фармацевтика останутся живы. Экономика сожмется, но останется живой. Нужно поддерживать ее, генерируя и поддерживая спрос", - говорит экономист. По его оценкам, в России уже десятки миллионов людей нуждаются в помощи. Однако рассчитывать на щедрость со стороны государства им не стоит, уверены эксперты. "У нас государство привыкло брать и не привыкло давать. Это государственники. В их представлении люди - это те, кто их обслуживает", - посетовал Вьюгин. Вот образец ягнёнка в волчьей шкуре и его психология!

Результатом выбранной политики станут крупные социальные проблемы, полагает руководитель Центра исследований экономической

политики экономического факультета МГУ Олег Буклемишев: "Это колоссальные потери рабочей силы и социального капитала. После того, как кризис исчезнет, Россия еще долго не вернется к прежней точке. Человек, который долго будет оставаться без работы, на рынок труда может уже не вернуться. Эта угроза недооценивается". **Ещё один ягнёнок в волчьей шкуре!**

По мнению эксперта, "власть своим бездействием множит неопределенность. Все решения принимаются на очень краткосрочную перспективу. Неизбежно встанут производственные цепочки, и самым рациональным решением для предпринимателей станет закрытие бизнеса и увольнение людей". Неизбежны и изменения в политике. "На волне социального недовольства во власть будут приходиться популисты, лишённые экономической и социальной ответственности. Ничего хорошего в политическом смысле я не жду", - заключил Буклемишев.

Прошли тысячелетия, но предостережение жреца Лаокоона - "Бойтесь данайцев, дары приносящих", актуально и сегодня.

Иерарх 32-го Уровня БИ, №28: на конец мая 2020 года Президентом и Правительством России предприняты беспрецедентные меры государственной поддержки граждан страны в период пандемии.

От автора: обратилась с просьбой к Иерарху оценить принятую меру по 5-ти балльной шкале с учётом

- наполненности средствами,
- прозрачностью и недвусмысленностью формулировки,
- доступностью к ней максимального количества заинтересованных граждан.

Все меры государственной поддержки в период пандемии

Скопировано с сайта: <http://sk-news.ru/>

Об онлайн-продаже лекарств - 4

О дополнительных мерах социальной поддержки семей, имеющих детей - 5

О правилах ежемесячной выплаты для семей с детьми - 5

Об оказании социальной поддержки российским гражданам, находящимся на территории иностранного государства и не имеющим возможности вернуться в Российскую Федерацию в связи с распространением коронавирусной инфекции - 4

О возврате туристам денежных сумм - 3

О выделении финансовой помощи бюджетам регионов - 5

О дополнительной финансовой помощи регионам - 5

О выделении автомобилей скорой помощи - 5

- О поддержке медицинских работников - 4
- О выделении регионам дополнительных финансовых средств на выплаты медикам - 5
- О дополнительной федеральной поддержке медработников - 4
- О кредитных каникулах - 4
- О максимальном размере ипотечного кредита, по которому заёмщик вправе обратиться к кредитору с требованием о предоставлении льготного периода - 4
- О перечнях медицинских услуг, стоимость которых учитывается в социальном налоге вычете - 4
- О занятости населения - 5
- Об увеличении размера пособия по безработице - 4
- О временных правилах регистрации граждан для поиска работы и в качестве безработных - 4
- О списании задолженностей граждан и организаций по платежам в бюджет - 4
- О процедуре признания лица инвалидом - 4
- Об ответственности за нарушение правил ЧС – 5

Резюме от автора: 4 балла – за показатель «наполненность средствами», но Иерарх свидетельствует, что возможности на большее нет.

7. Вопросы и ответы на «злобу дня»

- Наконец-то Илону Маске удалось отправить на орбиту ракету с астронавтами на борту. Почему-то этот эпизод вызвал у либералов «необыкновенное возбуждение», а у «постоянно дежурных» экспертов пессимистическое отношение к состоянию современной космической отрасли России. Почему? Россия утратила свой приоритет в этой области? Оцените, пожалуйста, состояние этой отрасли в России и в США.

Отвечает Иерарх 32-го Уровня БИ, №28

На июнь 2020 года в мире только 3 страны имеют космическую отрасль: Россия, США, Аргентина.

Россия до сих пор – страна №1 по состоянию космической отрасли. США – в 3 раза слабее по интеллектуальному и техническому уровню, но имеет в 3 раза больший бюджет. Минимум на 9 лет идёт отставание США от России.

Аргентина проходит начальный этап по освоению данной отрасли.

- Оцените, пожалуйста, Илона Маску как личность. На мой взгляд он – авантюрист. Так ли это?

Он не авантюрист, не глубокая и цельная личность. Он – высоко амбициозный человек, патриот своей страны, богатство досталось по наследству, но он мало его приумножил. Целеустремлён, предприимчив, но не изобретателен и поверхностен, честолюбив, самолюбив, тщеславен, экстравагантен, харизматичен, чудаковат. Подвержен мании величия.

Он грезит вывести Америку на первые позиции в техническом плане, но этого ему никогда не добиться.

На вопросы о COVID-19 отвечает Иерарх 28-го Уровня БИ, №8

- Как Вы оцениваете вакцину против COVID-19, которую разработала Россия, и которую уже проверяют на добровольцах МО? Оцените по показателям эффективности и безопасности.

Вы неоднократно сообщали, что вирус COVID-19 не имеет РНК, следовательно, иммунитет не вырабатывается. В большой степени это – разовый вирус.

Вакцина, которая проходит клиническое испытание на добровольцах МО, выработана от вируса SARS-CoV (атипичной пневмонии), который имеет РНК. Эффективность – 4, безопасность – 4 по 5-ти балльной шкале.

У китайцев, аналогичная по назначению, вакцина имеет показатели 5 и 4 соответственно.

COVID-19 больше не повторится по заявлению Высшего Разума.

- Прокомментируйте, пожалуйста, суточную статистику России за 2 июня 2020 года.

Количество заболевших по России на 2.06.2020 года – 432 277 (официальные данные за 3.06.2020 г.). Из них у 222 444 пациентов - COVID-19, у остальных – атипичная пневмония (SARS-CoV).

Количество умерших – 5 215, из них от COVID-19 – 3 408. От атипичной пневмонии – 0, остальные: онкологические – 1244, кардиологические – 845.

- Как Вы относитесь к заявлению «Коронавирус успешно размножается в клетках сердца»?

Такое – невозможно на 100%.

На вопросы о Великой Отечественной войне отвечает Иерарх 27-го Уровня БИ, №32

- Последние годы идёт жёсткая полемика об установлении исторической справедливости о причинах, начале, ходе и окончании второй мировой войны. Если бы в студии политических программ были перьевые подушки, то можно представить, чтобы там было.

Корректно ли говорить, но меня эти споры раздражают. Какое право современный человек (в данном случае, политический эксперт) имеет судить о прошлом. Это – как зайти второй раз в реку: вода = другая, «воздух» - другой, индивид по своему физическому и духовному состоянию – другой.

Должна ли виноватая сторона приносить всенародно покаяние? На моё мнение, потомки должны по своим источникам провести тщательное расследование и вынести вердикт: виновен или нет. В случае вины, это признать и извиниться, не падая на колени. Вина лежит на других людях, странах, которые давно понесли карму.

Я уже не раз обращалась к теме «неуспокоенных» душ» времён ВОВ. Тем, которые до сих пор среди нас, для которых нет срока давности. Это – души, на которых кровь многих невинно замученных (типа Бандеры и иже с ним). По ним следует провести расследование, «расставить все точки над и» и...простить. Каково мнение Высшего Разума?

Итоги ВОВ Высшим Разумом давно исследованы, рассмотрены. Каждый участник в меру своей вины получил карму и отработал, или отработывает, если карма не на одно воплощение.

Вопрос «покаяния» совсем не уместен в подобном событии.

В отношении «неуспокоенных душ» Вы правы. Среди россиян их – 439, украинцев – 44 (в том числе, Бандера), немцев – 4 984, поляков – 888, англичан – 449, итальянцев – 945. Ни одно государство расследование не проводило.

- Можно ли назвать страны, виновные в разжигании ВОВ? И кого следует считать победителями?

В порядке степени вины: Германия, Англия, Польша, Япония, Италия. Победитель – только СССР.

- Какова роль Польши в ВОВ?

Двуликость и подстрекательство.

- Правильно ли я думаю, что исторические памятники разрушать нельзя?

Разрушение исторических памятников, независимо от исторической роли личности, кому памятник поставлен - всегда наказуемо, то есть, кармическое искупление.

- Хочется напомнить читателям, что Гитлер не был умерщвлён в мае 1945 года, а переправлен в Аргентину, где благополучно скончался в 1977 году. Гитлер – отрицательная душа, душа Сатаны, которым не положена карма. Уважаемый Иерарх, неужели злодеям такого масштаба, то есть, их душам, не существует никакого наказания?

Нет. Гитлер – Провидец Сатаны, Отрицательного Иерарха более высокого Мироздания, чем Наше. В котором действуют другие Законы, которым Наше Мироздание не подчиняется.